

# Cash.



## Cash.MediaDaten 2017

# Cash

# CASH

## INHALT

- 3 Titelporträt
  - 4 Reichweite
  - 5 HBS Medien- und Markenstudie
  - 6 Leserumfrage
  - 8 Auflagen
  - 9 Redaktionelle Inhalte
  - 12 Jahresthemenplan
  - 14 Rendite+/Cash.Specials
  - 15 Themenplan Rendite+/Cash.Specials
  - 16 Termine
  - 18 Anzeigenformate
  - 19 Anzeigenpreise und Rabattstaffeln
  - 20 Advertorials
  - 21 Exklusive Medienpartnerschaften/Cash.Extra
  - 22 Titel-Booklet
  - 23 Oversize-Beileger
  - 24 Beilagen, Beihefter, Beikleber
  - 26 Technische Daten
  - 27 Allgemeine Geschäftsbedingungen
  - 28 Kontakt/Ansprechpartner
-



# DER BASISWERBETRÄGER FÜR DIE GESAMTE FINANZDIENSTLEISTUNGSBRANCHE UND PFLICHTLEKTÜRE FÜR ALLE FINANZPROFIS

Cash. berichtet seit über 30 Jahren (gegründet 1983) über die Finanzdienstleistung, gehört zu Deutschlands führenden Finanzzeitschriften und informiert alle Profis in der Finanzberatung und Vermögensplanung umfassend und fundiert aus den Bereichen Investmentfonds, Versicherungen, Vermögensverwaltende Fonds, Immobilien, Direktinvestments und Sachwertanlagen.

Cash. erzielt eine der höchsten Leserreichweiten unter den Finanzmagazinen.

## Die Kernzielgruppen von Cash:

- ◆ Finanz- und Versicherungsmakler (§34 c, d und f GewO)
- ◆ Immobilienmakler (§34 i GewO)
- ◆ Maklerpools und Finanzvertriebe
- ◆ Vermögensverwalter nach § 32 KWG
- ◆ Bank- und Sparkassenberater
- ◆ Institutionelle Investoren  
(Banken, Versicherungen, Stiftungen, Pensionsfonds, Versorgungswerke)
- ◆ Dachfondsmanager und Family Offices
- ◆ Steuerberater und Wirtschaftsprüfer
- ◆ Berufsverbände der finanzdienstleistenden Wirtschaft

Cash. liefert in monatlicher Erscheinungsweise aus erster Hand Wissenswertes über langfristige Kapitalanlagen und Altersvorsorgeprodukte.

Zusätzlich zu den monatlichen Cash. Ausgaben erscheinen Cash. Spezialausgaben zu den Themenbereichen Versicherungen, Investmentfonds, Sachwertanlagen und Immobilien.

Cash. verfügt über eine hochqualifizierte Redaktion, die die Themen und Trends der Branche aufspürt und in einer hohen journalistischen Qualität und Tiefe für das Magazin und Online aufbereitet.

Alle Themen, Trends und News erscheinen auch tagesaktuell auf [www.cash-online.de](http://www.cash-online.de). Abgerundet wird das Online-Angebot durch den zweimal wöchentlich erscheinenden Cash./OnVista-Newsletter, sowie den täglich erscheinenden Newslettern Finanz.News/Versicherungen und Finanz.News/Immobilien.

Für die Online-Medien erscheinen gesonderte Media-Daten.  
Download: [www.cash-online.de/mediadaten](http://www.cash-online.de/mediadaten)

Cash. belegt in allen wichtigen branchenspezifischen Markt-/Mediastudien stets Spitzenpositionen und gehört damit zu den bedeutendsten und meist gelesenen Fachmagazinen der Branche.

Redaktionelle Stärke, mediale Beweglichkeit und eine spürbare Präsenz in der Zielgruppe sind die Stärken von Cash. die das Magazin zu einem Basiswerbeträger der Branche machen.

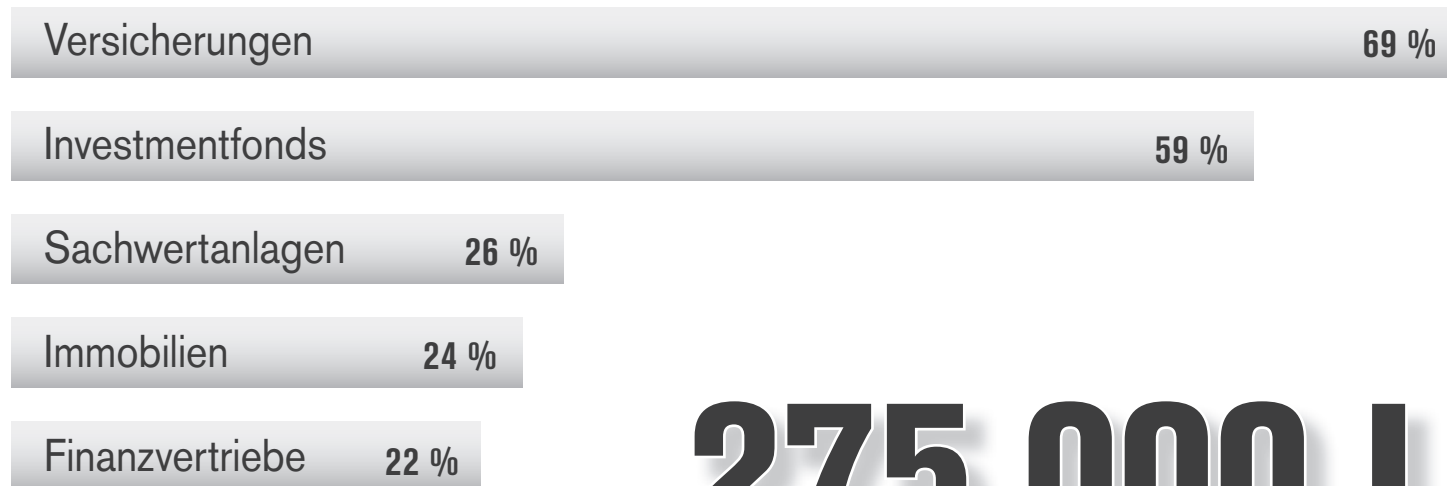




## UNSERE LESER – IHRE ZIELGRUPPE

Cash. erreicht mit jeder Ausgabe 275.000 Leser. Davon sind 83 Prozent Finanzdienstleister und in folgenden Branchen (Mehrfachnennungen möglich) tätig.\*

\* Quelle: Cash. Leserumfrage GESS GROUP 2015 und IVW III/2016



# 275.000 Leser





## HBS MEDIEN- UND MARKENSTUDIE 2017

Cash. ist das führende Beratermagazin.



Kategorie Unabhängige Finanzberater  
 Welche Fachmagazine oder Fachzeitschriften lesen Sie aus beruflichen Gründen regelmäßig?

Positon	Publikation	Anteil der Befragten
<b>Platz 1</b>	<b>Cash.</b>	<b>36 %</b>
Platz 2	Das Investment	21 %
Platz 3	Fonds Professionell	18 %
Platz 4	AssCompact	17 %
Platz 9	ProContra	10 %
Platz 12	Finanzwelt	6 %
Platz 15	Pfefferminzia	3 %

Quelle: HBS Medien- und Markenstudie 2017



Kategorie Unabhängige Versicherungsvermittler  
 Welche Fachmagazine oder Fachzeitschriften lesen Sie aus beruflichen Gründen regelmäßig?

Positon	Publikation	Anteil der Befragten
Platz 1	Versicherungsjournal	34 %
Platz 2	Versicherungswirtschaft	19 %
<b>Platz 3</b>	<b>Cash.</b>	<b>18 %</b>
Platz 4	Versicherungsmagazin	16 %
Platz 5	AssCompact	12 %
Platz 8	Das Investment	7 %
Platz 10	Pfefferminzia	4 %

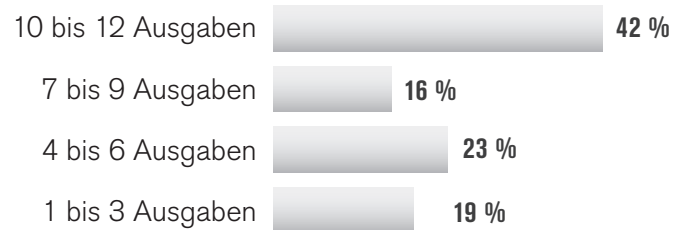
Quelle: HBS Medien- und Markenstudie 2017





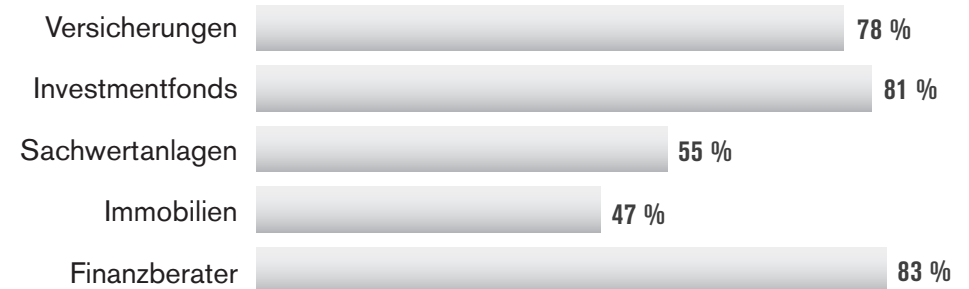
## UNSERE LESER – IHRE ZIELGRUPPE – LESERUMFRAGE

Knapp 60 Prozent lesen mehr als die Hälfte aller Cash.-Ausgaben eines Jahres.\*



Hohe Wahrnehmung für alle Ressorts.\*

Folgende Ressorts in Cash. sind mir „wichtig“ oder „sehr wichtig“:



\* Quelle: Cash. Leserumfrage GESS GROUP 2015





## UNSERE LESER – IHRE ZIELGRUPPE – LESERUMFRAGE

Über 60 Prozent und damit über 165.000 lesen mindestens die Hälfte der Seiten einer Cash.-Ausgabe.\*



Starker Informationsgehalt in allen Ressorts.\*  
Fühle mich durch Cash. in den folgenden Branchen „sehr gut“ oder „gut“ informiert\*.



\* Quelle: Cash. Leserumfrage GESS GROUP 2015





## UNSERE VERTRIEBSSTÄRKE – IHRE VORTEILE – AUFLAGEN

	<b>Druckauflage</b>	<b>Verbreitete Auflage</b>	<b>Verkaufte Auflage</b>
<b>Cash.</b>	<b>48.000* Expl.</b>	<b>45.679* Expl.</b>	<b>43.598* Expl.</b>
<b>Der Wettbewerb im Vergleich</b>			
Das Investment	46.000** Expl.	44.446** Expl.	17.012** Expl.
AssCompact	39.150** Expl.	38.489** Expl.	Keine Angabe
ProContra	40.600** Expl.	39.945** Expl.	16.651** Expl.



\* IVW-Prüfung Quartal IV-2016

\*\* IVW-Prüfung Quartal IV-2016







## FUNDIERT UND QUALIFIZIERT

Cash. berichtet fundiert, sorgfältig recherchiert und aufbereitet von einer hochqualifizierten Fachredaktion über die entscheidenden Trends, Produkte und Entwicklungen in den Märkten.





# FUNDIERT UND QUALIFIZIERT

Cash. berichtet fundiert, sorgfältig recherchiert und aufbereitet von einer hochqualifizierten Fachredaktion über die entscheidenden Trends, Produkte und Entwicklungen in den Märkten.





## FUNDIERT UND QUALIFIZIERT

Cash. steht im Dialog mit der Branche und trifft die Experten der Unternehmen.  
Mit exklusiven Interviews, Roundtables und Diskussionsrunden informiert Cash. umfassend und ist stets am Puls der Zeit.





## DIE THEMENSCHWERPUNKTE IM ÜBERBLICK

Cash.-Ausgabe*	Investmentfonds	Versicherungen	Sachwertanlagen	Immobilien	Finanzberater
<b>2-2017</b> <b>EVT 26.01.17</b>	Absolute-Return – gute Alternativen im Niedrigzinsumfeld	Digitalisierung: Die Strategien der Assekuranz	<b>Titelthema</b> Wind, Solar, Wasser: Was geht noch mit dem neuen EEG?	Denkmalimmobilien: Rendite und Steuervorteile optimal kombiniert	Unternehmensberatung für Makler: So wollen Pools ihre Partner zu erfolgreichen Unternehmern machen
<b>3-2017</b> <b>EVT 16.02.17</b>	<b>Titelthema</b> US-Aktien-Fonds nach der Präsidentenwahl	Pflegeversicherung: Warum private Vorsorge weiterhin wichtig ist	Emissionen nach Vermögensanlagegesetz: 2. Liga oder die besseren AIF?	Zinshäuser: Aktuelle Trends für Kapitalanleger	Honorarberatung: Wann wird sich die alternative Vergütungsform etablieren?
<b>4-2017</b> <b>EVT 16.03.17</b>	Technologie-Fonds beschleunigen die Renditezuwächse in ihrem Depot	Fondspolizen: Neue Konzepte für Sicherheit und Rendite	Immobilienfonds Ausland: Warum der Blick über die Grenzen lohnen kann	<b>Titelthema</b> Baufinanzierung: Das niedrige Zinsniveau nutzen	Frauen und Finanzen: Erfolgreiche Beraterinnen und ihre Konzepte
<b>5-2017</b> <b>EVT 20.04.17</b>	Europa-Fonds: Von der EZB befeuert	<b>Titelthema</b> Generation 50plus: Produkte und Lösungen für die Rentenbezugsphase	Nischenfonds: Chancen abseits des Mainstreams mit Pflegeheimen, Hotels & Co.	Wohntrends: Wie die Deutschen in Zukunft wohnen werden	Arbeiten mit Leads: Vom Datensatz zum Kunden
<b>6-2017</b> <b>EVT 18.05.17</b>	Small-Caps – Die Wachstumstreiber für ihr Depot	Arbeitskraftabsicherung: Aktuelle Entwicklungen bei BU, EU & CO.	Zweitmarkt und Zweitmarktfonds: Gebrauchthandel im Vorteil?	<b>Titelthema</b> Marktübersicht Anlageimmobilien: Aktuelle Projekte der Bauträger im Überblick	Ruhestandsplanung: Konzepte und Produkte für die einzige wachsende Zielgruppe
<b>7-2017</b> <b>EVT 14.06.17</b>	<b>Titelthema</b> Deutsche Aktien – Aussichten vor und nach den Bundestagswahlen	Unfallversicherung: Tarife mit verbesserten Leistungen für Beruf und Freizeit	Private-Equity-Fonds: Die Rendite an der Wurzel packen	Ferienimmobilien: Nordsee, Ostsee, Alpen – welche Regionen lukrativ sind	Insurtechs: Chancen und Herausforderungen durch die neuen Start-ups

\* IVW-geprüft





## DIE THEMENSCHWERPUNKTE IM ÜBERBLICK

Cash.-Ausgabe*	Investmentfonds	Versicherungen	Sachwertanlagen	Immobilien	Finanzberater
<b>8-2017 EVT 13.07.17</b>	Indien: Potenziale und Herausforderungen auf dem Subkontinent	<b>Titelthema</b> Indexpolicen: Der neue Vorsorge-Klassiker der Assekuranz	Mifid II und die Folgen: Was die neue Regulierung für Emissionshäuser bedeutet	Bausparen: Mit dem Klassiker in die eigenen vier Wände	Hitliste der Finanzvertriebe: So lief das Geschäftsjahr 2016 – die Auf- und Absteiger
<b>9-2017 EVT 17.08.17</b>	Nachhaltigkeit: Mit gutem Gewissen mehr Rendite erzielen	<b>Titelthema</b> Private Krankenversicherung: Vollversicherung versus Zusatztarife	Immobilienfonds Deutschland: Das Betongold vor der Haustür	Offene Immobilienfonds: Wo die Fondsmanager aktuell investieren	Hitliste der Maklerpools: Wachstum, Stagnation oder Rückgang – die Branche in Zahlen
<b>10-2017 EVT 14.09.17</b>	<b>Titelthema</b> Multi-Asset-Fonds: Eine Fondsklasse erfindet sich neu	Betriebliche Krankenversicherung: Optimal abgesichert im Kollektiv	Mobilien-Fonds: Flugzeuge Schiffe, Container, Loks und mehr	Entwicklungen am Wohnimmobilienmarkt: Quo vadis Deutschland?	Nachfolgeplanung: Wie Makler ihren Ruhestand vorbereiten können
<b>11-2017 EVT 19.10.17</b>	Biotechnologie-Fonds: Von der demografischen Entwicklung profitieren	Kfz-Policen: Die neue digitalisierte Tarifwelt	<b>Titelthema</b> Große Marktübersicht: Alle Fakten+Zahlen zu aktuellen Beteiligungsangeboten	Immobilienversicherungen: Bester Schutz für Haus und Hof	Family Offices: Strategien für komplexe Vermögen
<b>12-2017 EVT 16.11.17</b>	Vermögensverwaltende Fonds: Mit dem richtigen Mix zu mehr Ertrag	<b>Titelthema</b> Rente vom Chef: Was die runderneuerte betriebliche Altersvorsorge leistet	Performance-Berichte: Bilanz einer Branche	Crowdfunding: Mit kleinen Summen in Projektentwicklungen investieren	Marktreport Maklerpools: Geschäftsmodelle und Strategien unter der Lupe
<b>1-2018 EVT 14.12.17</b>	<b>Titelthema 2018 – Die Anlagechancen im laufenden Jahr</b>				

\* IVW-geprüft





## RENDITE+ UND CASH.SPECIAL DIE MONOTHEMATISCHEN MAGAZINE

Mit der Magazin-Reihe Rendite+ und Cash.Special bieten wir unseren Lesern eine optimale Ergänzung zu den monatlich erscheinenden Cash.Magazinen.

In dieser Magazinreihe werden einzelne Branchensegmente und Märkte von der Cash. Redaktion genauestens analysiert. Das Ergebnis ist ein Kompendium an Fachinformationen, wie man sie kein zweites Mal in der deutschen Finanzfachpresse findet.





## DIE THEMENSCHWERPUNKTE IM ÜBERBLICK

<b>Rendite+ 1/2017</b> <b>Sachwertanlagen</b> <b>EVT 23.03.2017</b>	<b>Hitliste der Produkthanbieter</b> Zahlen, Daten und Fakten der Asset Manager zum Geschäftsjahr 2016	<b>Große Produktübersicht</b> Alle aktuellen Beteiligungen, Fonds und Direktinvestments im Überblick	<b>Branchenumfrage</b> Die Produktplanungen und Strategien der Asset Manager	<b>Digitalisierung und Vertrieb</b> Mit Online-Strategien und persönlicher Ansprache zu mehr Absatz
<b>Cash.Special 1/2017</b> <b>Investmentfonds</b> <b>EVT 27.04.2017</b>	<b>Marktreport 2017</b> Die Strategien der Fondshäuser in Zeiten von Nullzinsen	<b>Welt der Fonds</b> Die besten Fonds im Performance-Check	<b>Fondsmanager im Gespräch</b> Erfolgreiche Fondsenker verraten ihre Strategie	<b>Anlagethemen 2017</b> Welche Branchen und Regionen das größte Potenzial bieten
<b>Cash.Special 2/2017</b> <b>Versicherungen</b> <b>EVT 11.05.2017</b>	<b>Versicherungsreport</b> Die Assekuranz zwischen Nullzins und Regulierung	<b>Markt- und Produktrends</b> Von Kapitalanlage bis Risikoversorge – das planen die Anbieter	<b>Quo vadis, Assekuranz?</b> Makler und Vermittler im Gespräch mit Cash.	<b>Vertriebsoffensive</b> Wie digitale Absatzstrategien das Neugeschäft pushen sollen
<b>Rendite+ 2/2017</b> <b>Immobilien</b> <b>EVT 07.09.2017</b>	<b>Wohnimmobilien Deutschland</b> Der große Report zu den Markt-Perspektiven im Nullzinsumfeld	<b>Großes Standort-Ranking</b> Die Marktanalyse – Preise, Mieten und Renditen für 40 deutsche Städte	<b>Immobilieninvestments im Porträt:</b> Offene und geschlossene Immobilienfonds und Direktinvestments im Überblick	<b>Immobilienkauf</b> Alles Wissenswerte zu Baufinanzierung und Bausparen
<b>Cash.Special 3/2017</b> <b>Versicherungen</b> <b>EVT 24.10.2017</b>	<b>Versicherer im Gespräch</b> Vorstände und Geschäftsführer der deutschen Assekuranz diskutieren die Zukunft der Branche	<b>Investment und Vorsorge</b> Von BU- bis Indexpolicen – die aktuellen Produktrends für 2018	<b>Produktneuheiten</b> Aktuelle Tarifinnovationen und Produkt-Updates im Überblick	<b>Regulierung</b> Die Folgen von Solvency II und IMD2 auf den Versicherungsvertrieb





## UNSERE TERMINE – CASH.STAMMAUSGABEN (MONATLICH)

Cash.-Ausgabe*	Erstverkaufstag	Anzeigenschluss	Druckvorlagenschluss
01-2017	15.12.2016	23.11.2016	25.11.2016
02-2017	26.01.2017	04.01.2017	06.01.2017
03-2017	16.02.2017	25.01.2017	27.01.2017
04-2017	16.03.2017	22.02.2017	24.02.2017
05-2017	20.04.2017	24.03.2017	28.03.2017
06-2017	18.05.2017	26.04.2017	28.04.2017
07-2017	14.06.2017	23.05.2017	25.05.2017
08-2017	13.07.2017	21.06.2017	23.06.2017
09-2017	17.08.2017	26.07.2017	28.07.2017
10-2017	14.09.2017	23.08.2017	25.08.2017
11-2017	19.10.2017	27.09.2017	29.09.2017
12-2017	16.11.2017	24.10.2017	26.10.2017
01-2018	14.12.2017	22.11.2017	24.11.2017

Heftinhalte: Vier Wochen vor Anzeigenschluss jeder Ausgabe wird ein ausführlicher Themenplan der Cash.-Redaktion veröffentlicht.  
Auf Wunsch kann die regelmäßige Zustellung per E-Mail bestellt werden unter: [verkauf@cash-online.de](mailto:verkauf@cash-online.de)

\* IVW-geprüft







## TERMINE RENDITE+ UND CASH.SPECIAL-AUSGABEN

	<b>Erstverkaufstag</b>	<b>Anzeigenschluss</b>	<b>Druckvorlagenschluss</b>
Rendite+ 1/2017 Sachwerte	23.03.2017	01.03.2017	03.03.2017
Rendite+ 2/2017 Immobilien	07.09.2017	16.08.2017	18.08.2017

	<b>Erstverkaufstag</b>	<b>Anzeigenschluss</b>	<b>Druckvorlagenschluss</b>
Cash.Special Investmentfonds 1/2017	27.04.2017	04.04.2017	06.04.2017
Cash.Special Versicherungen 2/2017	11.05.2017	18.04.2017	20.04.2017
Cash.Special Versicherungen 3/2017	24.10.2017	02.10.2017	04.10.2017

Heftinhalte: Vier Wochen vor Anzeigenschluss jeder Ausgabe wird ein ausführlicher Themenplan der Cash.-Redaktion veröffentlicht.  
Auf Wunsch kann die regelmäßige Zustellung per E-Mail bestellt werden unter: [verkauf@cash-online.de](mailto:verkauf@cash-online.de)





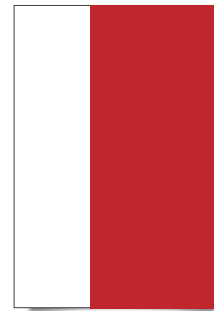
## UNSERE ANZEIGENFORMATE



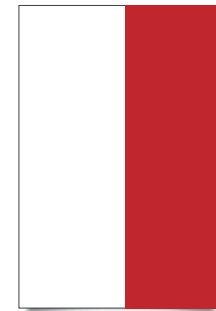
2/1 Seite



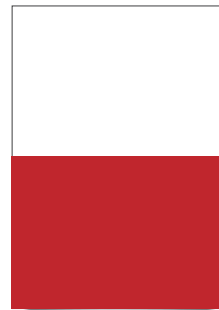
1/1 Seite



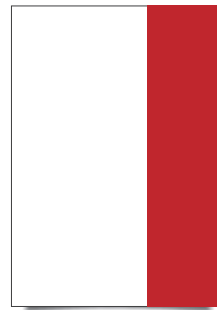
2/3 Seite



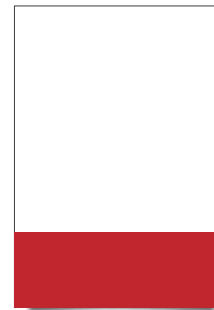
1/2 Seite hoch



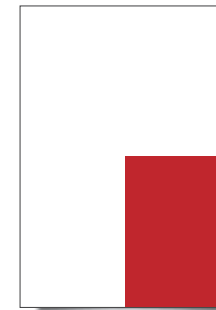
1/2 Seite quer



1/3 Seite hoch



1/3 Seite quer



1/4 Seite

Andere Formate auf Anfrage





## ANZEIGENPREISE UND RABATTSTAFFELN

Formate	Satzspiegel in mm Breite x Höhe	Anschnitt in mm Breite x Höhe*	Preise 4c in Euro
2/1	386 x 252	424 x 280	17.000,-
1/1	178 x 252	212 x 280	8.500,-
2/3	117 x 252	136 x 280	6.400,-
1/2 hoch		104 x 280	5.200,-
1/2 quer	178 x 124	212 x 138	5.200,-
1/3 hoch	56 x 252	75 x 280	4.000,-
1/3 quer	178 x 81	212 x 93	4.000,-
1/4	87 x 124		3.600,-
2. Umschlagseite	178 x 252	212 x 280	10.500,-
3. Umschlagseite	178 x 252	212 x 280	9.900,-
4. Umschlagseite		212 x 280	10.500,-
Editorial (1/3 hoch)	56 x 252	75 x 280	4.500,-
Inhaltsverzeichnis	56 x 252	75 x 280	4.500,-

Andere Formate auf Anfrage

\* Bei Anschnitt zzgl. 3 mm Beschnittzugabe an allen Seiten

Rabatte/Preisnachlässe (innerhalb eines Insertionsjahres)

Malstaffel*	Rabatte	Mengenstaffel*	Rabatte
3 x	3 %	3 Seiten	5 %
6 x	5 %	6 Seiten	10 %
9 x	7 %	9 Seiten	15 %
12 x	10 %	12 Seiten	20 %
15 x	15 %	15 Seiten	25 %

\* Es kann nur eine der beiden Staffeln angewendet werden.  
Rabattstaffeln sind nur auf Abschlüsse anzuwenden. Grundlage für die Rabattberechnung ist der jeweilige Anzeigen-Grundpreis.

AE: 15 Prozent

Wird nur gegenüber Werbeagenturen vergütet, die gewerbsmäßig Aufträge von Dritten an Verlage vermitteln.





# WENN SIE MEHR ZU SAGEN HABEN

Stellen Sie Ihre Produkt-, Markt- oder Unternehmensstrategie vor. Hierfür steht Ihnen eine Doppelseite (oder 1/1 Seite) exklusiv zur Veröffentlichung Ihrer Inhalte zur Verfügung. Bei der Gestaltung unterstützt Sie auf Wunsch unser Grafik-Team.

## Leistungsumfang:

- ◆ Die uneingeschränkten Nutzungsrechte des Advertorials für Nachdrucke und Veröffentlichung im Internet als PDF-Datei
- ◆ **Komplettpreis für 2/1 Seiten:**  
14.900,- Euro zzgl. 1.200,- Euro Gestaltungskosten\*
- ◆ Zubuchbare Zusatzpakete für vertriebsunterstützende Maßnahmen (z.B. Hefte, Sonderdrucke, Online) auf Anfrage
- ◆ **Komplettpreis für 1/1 Seite:**  
8.500,- Euro zzgl. 800,- Euro Gestaltungskosten\*



zzgl. MwSt.  
Rabatt- und AE-fähig  
\*optional  
andere Formate auf Anfrage



## EXKLUSIVE MEDIEN-PARTNERSCHAFTEN

Cash.Extras werden zu unterschiedlichen Schwerpunktthemen publiziert und über das Hauptmagazin („Heft im Heft“) distribuiert.

### Leistungspaket:

- ◆ Exklusive Teilnahme des Medienpartners (Unternehmensvertreter) an einem Roundtable auf Einladung der Cash.-Chefredaktion in Hamburg
- ◆ 1/1 Seite klassische Motivanzeige
- ◆ 1/1 Seite PR/Advertorial
- ◆ Auf Wunsch bis zu 1.000 Exemplare zur freien Verfügung
- ◆ Verbreitung: Als Heft im Heft über die Vollaufgabe des Cash.-Magazins und als E-Paper auf [www.cash-online.de](http://www.cash-online.de)
- ◆ Komplettpreis: 11.900,- Euro, nicht rabatt- und AE-fähig

### Technische Angaben:

- ◆ Format: 189 mm x 265 mm (Breite x Höhe)
- ◆ Umfang: Je nach Anzahl der Medienpartner

### Geplante Themen in 2017:

- ◆ Absolute-Return-Fonds
- ◆ Arbeitskraftsicherung
- ◆ Baufinanzierung
- ◆ Berufsunfähigkeitsversicherung
- ◆ Betriebliche Altersvorsorge
- ◆ Betriebliche Krankenversicherung
- ◆ Biometrie
- ◆ Dividendenfonds
- ◆ Emerging Markets
- ◆ Fond- und Indexpolizen
- ◆ Generation 50+
- ◆ Immobilienfonds
- ◆ Immobilien-Direktinvestments
- ◆ Kinderpolizen
- ◆ Multi Asset Fonds
- ◆ Multi Asset Income
- ◆ Pflegeversicherung
- ◆ Private Krankenversicherung
- ◆ Sachwertanlagen
- ◆ Weitere Themen auf Anfrage





## CASH.DIREKT – DAS TITELBOOKLET

Hohe Aufmerksamkeit – Platzierung auf dem Cash. Titelcover

Bei dieser Spezialausgabe kooperiert Cash. jeweils mit einem Marktteilnehmer, der seine Expertise in dieses Format einbringt. Das Booklet Cash.Direkt entsteht in Zusammenarbeit mit dem Kunden und der Cash. Redaktion und erscheint als Booklet auf dem Titelcover der gebuchten Cash. Gesamtausgabe.

**Preis auf Anfrage.**



### Technische Angaben:

- ◆ Format: 110 mm x 150 mm (Breite x Höhe)
- ◆ Umfang: mind. 16 Seiten





## OVERSIZE-BEILEGER

### Hohe Aufmerksamkeit, hohe Response-Quote

Erhöhen Sie die Aufmerksamkeit Ihrer Werbebotschaften mit einem Oversize-Beileger.

Formatvorgabe: Breite x Höhe = 190 mm x 310 mm;

Papier mindestens 300 g/m<sup>2</sup>.

Preis 220,- Euro pro 1.000 Exemplare.

Optional auch als mehrseitiger Beileger möglich,  
technische Angaben und Preise auf Anfrage.

**Limitierte Verfügbarkeit!**

**Reservieren Sie jetzt!**

**Nur 1x je Ausgabe möglich!**





## BEIHEFTER, BEILAGEN, BEIKLEBER

	Beikleber	Beilagen	Beihefter
<b>Beschreibung</b>	Beikleber werden auf eine Trägeranzeige so aufgeklebt, dass sie von Interessenten abgelöst werden können. Postkarten, Booklets, CDs (in Papierhülle) und Klappkarten müssen eine geschlossene, rechteckige Kante besitzen. Produkte mit Zickzack-Falz können maschinell nicht verarbeitet werden! Die Leimspur liegt parallel zum Bund des Trägerobjektes.	Beilagen sind der Zeitschrift lose beigelegt. Das Druckgut muss maschinell verarbeitungsfähig und termingerecht vom Auftraggeber zur Verfügung gestellt werden. Formatvorgabe Standard-Beilagen Breite x Höhe: min. 105 mm x 148 mm, max. 190 mm x 260 mm	Beihefter sind fest in die Zeitschrift eingelebte Drucksachen. Formatvorgabe Breite x Höhe: max.: 212 mm x 280 mm
<b>Fertigung</b>	Bitte senden Sie uns im Vorwege eine Platzierungsvorgabe (Position des Beiklebers auf der Trägeranzeige). Mindestabstand zum Bund: 30 mm, zu Seitenrändern: 10 mm. Formatvorgaben Breite x Höhe: min. 105 mm x 148 mm, max. 190 mm x 190 mm, Stärke max. 1 mm		Satzspiegel min. 8 mm vom Beschnitt entfernt anlegen (Seitenvorschub); Kopfbeschnitt: 10 mm; Fußbeschnitt: 3-14 mm; Seitenbeschnitt: 3 mm. Falz: Nachfalz für Kopfanlage 10 mm, ab 8 Seiten Umfang am Kopf geschlossen. Anlieferform: am Kopf geschlossen; Positionierung: Heftmitte. Sonderformate oder besonders umfangreiche Beiheftungen nur nach vorheriger Anfrage und Prüfung möglich. Achtung: Verarbeitungsbedingt kann eine Produktion mit Fußanlage/Fuß geschlossen erforderlich werden. Vor Produktion bitte anfragen.
<b>Anlieferungsmenge</b>	Die bestellte Auflage plus 3 Prozent Verarbeitungszuschuss		







## BEIHEFTER, BEILAGEN, BEIKLEBER

	Beikleber	Beilagen	Beihefter
<b>Preise</b>	4.000,- Euro ohne Nachlässe, Preise für die gesamte Druckauflage, zzgl. Umsatzsteuer und Postgebühren. Der Preis kann sich erhöhen, wenn die Beschaffenheit des Beiklebers die Verarbeitung erschwert und Mehrkosten verursacht. Beikleber sind nicht provisions- und rabattfähig.	Standard-Beilagen bis 25 g: 175,- Euro pro 1.000 Exemplare. Oversize-Beilagen: 220,- Euro pro 1.000 Exemplare. Mehrgewicht: 0,70 Euro pro Gramm und 1.000 Exemplare. Mindestauflage 25.000 Exemplare; Preise zuzüglich Umsatzsteuer und Postgebühren.	Preis pro 1.000 Exemplare: bis 4 Seiten: 175,- Euro bis 8 Seiten: 205,- Euro bis 12 Seiten: 235,- Euro bis 16 Seiten: 260,- Euro weitere Umfänge auf Anfrage Mindestauflage 25.000 Exemplare; Preise zuzüglich Umsatzsteuer und Postgebühren.
<b>Muster</b>	Der Auftrag wird erst nach Vorlage eines verbindlichen Musters in Größe, Gewicht und Verarbeitung und dessen Prüfung verpflichtend. Verbindliche Muster (je 5-fach) und Platzierungsvorgabe (Beikleber) spätestens bis zum Anzeigenschluss an:  Cash.Print GmbH · Anzeigenverwaltung Stresemannstraße 163 · 22769 Hamburg  Dierichs Druck + Media GmbH & Co. KG · Herrn Jörg Winkelmann Frankfurter Straße 168 · 34121 Kassel		
<b>Anlieferung</b>	Die Anlieferung für das Cash.-Magazin erfolgt zum angemeldeten Termin, mindestens 21 Kalendertage vor dem Erstverkaufstag kostenfrei bei Firma:  Dierichs Druck + Media GmbH & Co. KG, Tor 2 / Versand, Herrn Jörg Winkelmann, Frankfurter Straße 168 · 34121 Kassel  Näheres entnehmen Sie bitte der Richtlinie für die Anlieferung und Verpackung der Beilagen auf Anfrage beim Verlag.		





## TECHNISCHE DATEN

Heftformat:	212 mm x 280 mm
Satzspiegel:	178 mm x 252 mm
Druckverfahren:	Rollenoffset, Rückendrahtheftung
Auflösung:	60er-Raster
Farben:	Eurokala
Belichtung:	Computer to Plate (CTP)
Farbprofile:	Umschlag: ISO Coated V2 (39L)
Inhalt:	LWC_improved_45L

### WICHTIGE HINWEISE:

- ◆ Bitte beachten Sie die Hinweise zur Datenanlieferung, damit eine einwandfreie Identifizierung Ihrer Anzeige rechtzeitig gewährleistet werden kann.
- ◆ Zur Gewährleistung des Druckergebnisses Ihrer Anzeige benötigen wir ein farbverbindliches Proof.
- ◆ Bei Anzeigen, die über den Satzspiegel hinaus gehen, müssen umseitig je 3 mm Beschnittzugabe berücksichtigt werden.
- ◆ Textinhalte bei Anzeigen, die über den Satzspiegel hinaus gehen, müssen, um nicht durch den Beschnitt beschädigt zu werden, wie folgt vom Heftrand abgesetzt werden:

Bund:	5 mm
Seitenrand:	5 mm
Kopf:	5 mm
Fuß:	5 mm

### Digitale Druckvorlagen:

Digitale Druckunterlagen separiert Offset (Euro-Standard DIN 16539). Es können bedingt durch das CTP-Verfahren ausschließlich digitale Druckvorlagen verwendet werden. Es können keine RGB-Daten verwendet werden. Sonderfarben müssen in CMYK umgewandelt werden. Bilddaten benötigen eine Auflösung von mindestens 300 dpi.

### Proof:

Von den gelieferten Daten nach Euro-Standard DIN 16539. Bitte senden Sie uns mit den Daten ein farbverbindliches Proof Ihrer Anzeige, da wir sonst nur ein eingeschränktes Reklamationsrecht gewähren.

### Offene Dateiformate:

Bei Anlieferung von offenen Daten immer verwendete Schriften und Bilder mitschicken. Bei Bildern keine RGB-Farbräume, keine JPG-Formate und keine DCS-Dateien, Mindestauflösung 300 dpi.

- ◆ Illustrator bis CS6
- ◆ Photoshop bis CS6
- ◆ InDesign bis CS6

### Geschlossene Dateiformate:

Hochaufgelöste, druckfähige Composite-PDFs mit Beschnittmarken, CMYK, Schriften eingebettet, keine RGB-, LAB- oder ICC-Farbräume einbetten, EPS-Dateien.

### Datenanlieferung:

Daten und Proof müssen mit folgenden Angaben gekennzeichnet werden: Titel (Cash.), Ausgabe, Name des Anzeigenmotivs, Name des Kunden, Telefonnummer, Name des Datenversenders/-herstellers inklusive eines Datenprotokolls, Telefon- und Faxnummer des Datenversenders/-herstellers.

### Datenträger:

CD (Mac/ISO Hybrid), weitere Datenträger auf Anfrage

### Datenversand:

Cash.Print GmbH, Anzeigendisposition  
Stresemannstraße 163  
22769 Hamburg  
Tel.: 040/51444-253  
Fax: 040/51444-269  
Beatrice Burmester  
E-Mail: burmester@cash-online.de  
E-Mail: verkauf@cash-online.de



# CASH. AGB

## Allgemeine Geschäftsbedingungen für Anzeigen und andere Werbemittel in Zeitungen und Zeitschriften

**Ziffer 1** Mit der Erteilung eines Anzeigenauftrags erkennt der Auftraggeber diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen und die jeweils gültige Preisliste der Cash:Print GmbH (nachfolgend auch „Auftragnehmer“ genannt) als verbindlich an. Den Allgemeinen Geschäftsbedingungen der Cash:Print GmbH entgegenstehende Geschäftsbedingungen des Auftraggebers sind unwirksam, auch wenn Sie dem Auftragnehmer bekanntgemacht sind.

**Ziffer 2** „Anzeigenauftrag“ im Sinne dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen ist ein Vertrag zwischen Auftragnehmer und Auftraggeber über die Veröffentlichung einer oder mehrerer Anzeigen oder anderer Werbemittel (nachfolgend auch insgesamt als „Anzeigen“ bezeichnet) von Werbungtreibenden oder sonstigen Inserenten (nachfolgend insgesamt als „Werbungtreibende“ bezeichnet) in einer Druckschrift zum Zweck der Verbreitung.

**Ziffer 3** Ein „Abschluss“ ist ein Vertrag über die Veröffentlichung mehrerer Anzeigen. Bei einem Abschluss werden dem Werbungtreibenden gemäß Preisliste Rabatte gewährt. Rabatte werden nicht gewährt für Unternehmen, deren Geschäftszweck unter anderem darin besteht, im Rahmen eines Abschlusses Anzeigenaufträge für verschiedene Werbungtreibende zu erteilen, um eine gemeinsame Rabattierung zu beanspruchen. Im Regelfall werden die zu belegenden Ausgaben der Druckschrift bei Vertragsabschluss festgelegt. Ist im Rahmen eines Abschlusses das Recht zum Abruf einzelner, nicht aufeinander folgender Anzeigen eingeräumt, so ist der Auftrag innerhalb eines Jahres seit Erscheinen der ersten Anzeige abzuwickeln. Die erste Anzeige aus einem Abschluss hat innerhalb eines Jahres zu erscheinen, gerechnet vom Datum des Abschlusses an.

**Ziffer 4** Der Vertrag zwischen Auftraggeber und Auftragnehmer kommt mit schriftlicher Bestätigung durch den Auftragnehmer zustande. Bei Einwendungen hat der Auftraggeber dieser Auftragnehmerbestätigung innerhalb von 3 Tagen nach Zugang schriftlich zu widersprechen. Nach Ablauf der obigen Frist gilt das Schweigen des Auftraggebers als Zustimmung zu den Bedingungen der Auftragnehmerbestätigung. Platzierungsanweisungen des Auftraggebers sind nur gültig, wenn sie vom Auftragnehmer schriftlich bestätigt worden sind. erteilt eine Agentur den Anzeigenauftrag im Auftrag eines Dritten, ist die Agentur Vertragspartner und Auftraggeber im Sinne dieser AGB, sofern nicht ausdrücklich anderes schriftlich vereinbart wird.

**Ziffer 5** Werden einzelne oder mehrere Abrufe eines Abschlusses aus Gründen nicht getätigt, die der Auftragnehmer nicht zu vertreten hat, so hat der Auftraggeber, unbeschadet etwaiger weiterer Rechtspflichten, den Unterschied zwischen dem gewährten und dem der tatsächlichen Abnahme entsprechenden Nachlass dem Auftragnehmer zu erstatten. Bei Mehr-Abnahme von Anzeigen hat der Auftraggeber, wenn nichts anderes vereinbart ist, auch rückwirkend Anspruch auf den seiner tatsächlichen Abnahme von Anzeigen innerhalb eines Jahres entsprechenden Nachlass. Die Kündigung eines Abschlusses vor Ablauf der vereinbarten Dauer ist nur aus wichtigem Grund und nur bis zum Anzeigenschluss des folgenden Druckerzeugnisses möglich. Die ordentliche Kündigung ist ausgeschlossen.

**Ziffer 6** Aufträge für Anzeigen, die nur in bestimmten Heftnummern, bestimmten Ausgaben oder an bestimmten Plätzen der Druckschrift veröffentlicht werden sollen, müssen so rechtzeitig beim Auftragnehmer eingehen, dass dem Auftraggeber noch vor Anzeigenschluss mitgeteilt werden kann, wenn der Auftrag auf diese Weise nicht auszuführen ist.

**Ziffer 7** Sind Anzeigen aufgrund ihrer Gestaltung nicht als solche erkennbar, werden sie vom Auftragnehmer mit dem Wort „Anzeige“ deutlich kenntlich gemacht. Textteil-Anzeigen sind Anzeigen, die mit mindestens drei Seiten an Text und nicht an andere Anzeigen angrenzen.

**Ziffer 8** Der Auftragnehmer behält sich vor, Anzeigen – auch einzelne Abrufe im Rahmen eines Abschlusses – abzuheften, insbesondere wenn a) deren Inhalt gegen Gesetz, behördliche Bestimmungen oder Feststellungen im Rahmen eines Gerichtsurteils verstößt oder b) deren Inhalt vom Deutschen Werberat in einem Beschwerdeverfahren beanstandet wurde oder c) deren Veröffentlichung für den Auftragnehmer wegen des Inhalts, der Gestaltung, der Herkunft oder der technischen Form unzumutbar ist oder d) die Anzeigen Werbung Dritter oder für Dritte enthalten. Der Auftraggeber wird den Auftragnehmer unverzüglich darüber in Kenntnis setzen, wenn er wegen des Inhalts eines Werbemittels bereits abgemahnt wurde oder sobald er deswegen abgemahnt wird oder wenn er eine Unterlassungsverpflichtungserklärung abgegeben hat oder eine solche abgeben wird. Bei Unterlassen einer solchen Mitteilung haftet der Auftragnehmer nicht für dem Auftraggeber entstehende Schäden. Aufträge für andere Werbemittel sind für den Auftragnehmer erst nach Vorlage des Modells und dessen Billigung bindend. Verbundwerbung bedarf in jedem Einzelfall der vorherigen schriftlichen Annahmeerklärung des Auftragnehmers und berechtigt zur Erhebung eines Verbundaufschlages. Die Ablehnung einer Anzeige oder eines anderen Werbemittels wird dem Auftraggeber unverzüglich mitgeteilt.

**Ziffer 9** Für die rechtzeitige Lieferung und die einwandfreie Beschaffenheit geeigneter

Druckunterlagen oder anderer Werbemittel ist allein der Auftraggeber verantwortlich. Bei farbigen Anzeigen, die ohne ein farberbindliches Proof angefertigt werden (betrifft auch elektronisch übermittelte Daten), kann keine Regressforderung für fehlerhafte Farbwiedergabe akzeptiert werden. Bei der Anlieferung von Druckunterlagen ist der Auftraggeber verpflichtet, ordnungsgemäße, insbesondere dem Format oder den technischen Vorgaben des Auftragnehmers entsprechende Vorlagen für Anzeigen, Bellagen, Beihemer und Beileger rechtzeitig bis zum Druckunterlagenschluss anzuliefern. Liegen dem Auftragnehmer die Druckunterlagen bis zu diesem Zeitpunkt nicht vor, so wird

a) bei einem Abschluss das zuvor veröffentlichte Motiv wiederholt, b) bei einer Einzelanzeigenschaltung der gesamte Einzelpreis berechnet. Sollte sich ein neuer Auftraggeber finden, so wird der Rechnungsbetrag um den von diesem gezahlten Betrag gekürzt.

Entstehen dem Auftragnehmer durch die nicht rechtzeitige Ablieferung von Druckunterlagen Aufwendungen oder ein Schaden, so hat der Auftraggeber Ersatz zu leisten. Kosten des Auftragnehmers für vom Auftraggeber gewünschte oder zu vertretende Änderungen der Druckvorlagen hat der Auftraggeber zu tragen. Vereinbarung ist die für den belegten Titel nach Maßgabe der Angaben in der Preisliste sowie in der Auftragnehmerbestätigung übliche Beschaffenheit der Anzeigen oder anderer Werbemittel im Rahmen der durch die Druckunterlagen gegebenen Möglichkeiten. Dies gilt nur für den Fall, dass der Auftraggeber die Vorgaben des Auftragnehmers zur Erstellung und Übermittlung von Druckunterlagen einhält. Der Auftraggeber wird geeignete Maßnahmen ergreifen, damit von ihm gelieferte Dateien frei von Schad-Software sind. Insbesondere wird er aktuelle Schutzprogramme einsetzen. Mit Schad-Software infizierte Dateien gelten als nicht von einwandfreier Beschaffenheit und es besteht kein Ersatzanspruch im Falle des Nicht-Erscheinsens der Anzeige oder des Werbemittels. Der Auftragnehmer behält sich darüber hinaus vor, Schadensersatz von Auftraggeber zu verlangen, wenn durch in vom Auftraggeber gelieferten Dateien enthaltene Schad-Software beim Auftragnehmer Schäden verursacht werden.

**Ziffer 10** Druckunterlagen werden nur auf besondere Anforderung an den Auftraggeber zurückgesandt. Die Pflicht zur Aufbewahrung der Druckunterlagen endet drei Monate nach der erstmaligen Verbreitung der Anzeige.

**Ziffer 11** Entspricht die Veröffentlichung der Anzeige nicht der vertraglich geschuldeten Beschaffenheit bzw. Leistung, so hat der Auftraggeber Anspruch auf eine einwandfreie Ersatzanzeige bzw. Ersatzveröffentlichung des anderen Werbemittels, aber nur in dem Ausmaß, in dem der Zweck der Anzeige oder des anderen Werbemittels beeinträchtigt wurde. Der Auftragnehmer hat das Recht, eine Ersatzanzeige bzw. Ersatzveröffentlichung zu vereinbaren, wenn

a) diese einen Aufwand erfordert, der unter Beachtung des Inhalts des Schuldverhältnisses und der Gebote von Treu und Glauben in einem groben Missverhältnis zu dem Leistungsinteresse des Auftraggebers steht, oder

b) diese für den Auftragnehmer nur mit unverhältnismäßigen Kosten möglich wäre.

Lässt der Auftragnehmer eine ihm für die Ersatzanzeige oder die Veröffentlichung des anderen Werbemittels gestellte angemessene Frist verstreichen oder ist die Ersatzanzeige bzw. Ersatzveröffentlichung erneut nicht einwandfrei, so hat der Auftraggeber ein Recht auf Zahlungsminderung oder Rückgängigmachung des Auftrages. Bei unwesentlichen Mängeln der Anzeige oder der Veröffentlichung des anderen Werbemittels ist die Rückgängigmachung des Auftrages ausgeschlossen. Der Auftragnehmer haftet für sämtliche Schäden, gleich ob aus vertraglicher Pflichtverletzung oder aus unerlaubter Handlung nach Maßgabe der folgenden Bestimmungen: Bei grober Fahrlässigkeit beschränkt sich die Haftung im kaufmännischen Verkehr auf den Ersatz des typischen vorhersehbaren Schadens; diese Beschränkung gilt nicht, soweit der Schaden durch gesetzliche Vertreter oder leitende Angestellte des Auftragnehmers verursacht wurde. Bei einfacher Fahrlässigkeit haftet der Auftragnehmer nur, wenn eine wesentliche Vertragspflicht verletzt wurde. In solchen Fällen ist die Haftung auf den typischen vorhersehbaren Schaden beschränkt. Im Fall der Haftung für den typischen vorhersehbaren Schaden besteht keine Haftung für mittelbare Schäden, Mangelgeschäden oder entgangenen Umsatz bzw. Gewinn. Bei Ansprüchen nach dem Produkthaftungsgesetz sowie bei einer Verletzung von Leben, Körper oder Gesundheit haftet der Auftragnehmer nach den gesetzlichen Vorschriften. Reklamationen müssen – außer bei nicht offensichtlichen Mängeln – unverzüglich nach Eingang von Rechnung und Beleg geltend gemacht werden, spätestens jedoch sieben Tage nach Erhalt des Belegs. Alle gegen den Auftragnehmer gerichteten Ansprüche aus vertraglicher Pflichtverletzung verjähren in einem Jahr ab dem gesetzlichen Verjährungsbeginn, sofern sie nicht auf vorzeitlichem Verhalten beruhen.

**Ziffer 12** Wenn ein periodisches Druckerzeugnis, in welchem die Anzeige des Auftraggebers

vers vertragsgemäß zu erscheinen hatte, später als zu dem dem Auftraggeber mitgeteilten Termin erscheint, ist dies nicht als Verzug des Auftragnehmers anzusehen.

**Ziffer 13** Probeabzüge werden nur auf ausdrücklichen Wunsch bei Auftragserteilung geliefert. Der Auftraggeber trägt die Verantwortung für die Richtigkeit der zurückgesandten Probeabzüge. Der Auftragnehmer berücksichtigt alle Fehlerkorrekturen, die ihm bis zum Anzeigenschluss oder innerhalb der bei der Übersendung des Probeabzugs gesetzten Frist mitgeteilt werden. Der dem Auftraggeber übermittelte Probeabzug gilt als genehmigt, wenn der Auftraggeber nicht innerhalb der gesetzten Frist den korrigierten Probeabzug zurücksendet oder dem Abdruck schriftlich widerspricht.

**Ziffer 14** Rechnungen sind innerhalb der aus der Rechnung ersichtlichen Frist zu bezahlen, sofern nichts anderes schriftlich vereinbart ist. Ein Skontoabzug ist innerhalb der aus der Rechnung ersichtlichen Frist und in der auf der Rechnung genannten Höhe zulässig. Bei Ausstellung einer neuen Rechnung auf Wunsch des Auftraggebers gelten die Fristen der ursprünglichen Rechnung, sofern nicht der Auftragnehmer die Notwendigkeit der Änderung zu verantworten hat. Der Auftraggeber kann gegen Ansprüche des Auftragnehmers nur mit einer unbestrittenen oder rechtskräftig festgestellten Forderung aufrechnen. Ein Zurückbehaltungsrecht des Auftraggebers besteht nur, wenn der Gegenanspruch nur mit einer unbestrittenen oder rechtskräftig festgestellten Forderung aufrechnen kann.

**Ziffer 15** Bei Zahlungsverzug oder Stundung werden zusätzlich zu den gesetzlichen Verzugszinsen angemessene Mahngebühren und sowie ggf. die Einziehungskosten berechnet. Der Auftragnehmer kann bei Zahlungsverzug die weitere Ausföhrung des laufenden Auftrages bis zur Bezahlung zurückstellen und für die restlichen Anzeigen Vorauszahlung verlangen. Bei Vorliegen begründeter Zweifel an der Zahlungsfähigkeit des Auftraggebers ist der Auftragnehmer berechtigt, auch während der Laufzeit eines Anzeigenschlusses das Erscheinen weiterer Anzeigen ohne Rücksicht auf ein ursprünglich vereinbartes Zahlungsziel von der Vorauszahlung des Betrages zum Anzeigenschluss und von dem Ausgleich offen stehender Rechnungsbeträge abhängig zu machen. Bei erstmaligem Vertragsabschluss mit einem Auftraggeber gilt Vorkasse als vereinbart, sofern nicht schriftlich eine andere Regelung getroffen ist.

**Ziffer 16** Der Auftragnehmer liefert einen Anzeigenbeleg. Kann ein Beleg nicht mehr beschafft werden, so tritt an seine Stelle eine rechtsverbindliche, schriftliche Bestätigung des Auftragnehmers über die Veröffentlichung und Verbreitung der Anzeige.

**Ziffer 17** Aus einer Auflagenminderung kann ein Anspruch auf Preisminderung nur hergeleitet werden, wenn die tatsächliche Auflage die aus den Media-Daten ersichtliche Auflage um mehr als 30 Prozent unterschreitet. Eine Unkenntnis der Media-Daten des Auftragnehmers geht zu Lasten des Auftraggebers, es sei denn, der Auftragnehmer hat dem Auftraggeber die Media-Daten trotz schriftlicher Anforderung vor Erteilung des Anzeigenauftrages nicht übersandt. Eine Auflagenminderung aus Gründen der Ziffer 24 bleibt unberücksichtigt. Zudem sind bei Abschlüssen Preisierungsansprüche ganz ausgeschlossen, wenn der Auftragnehmer dem Auftraggeber von dem Absinken der Auflage so rechtzeitig Kenntnis gegeben hat, dass dieser vor Erscheinen der Anzeige vom Vertrag zurücktreten konnte.

**Ziffer 18** Erfüllungsort ist der Sitz des Auftragnehmers. Im Geschäftsverkehr mit Kaufleuten, juristischen Personen des öffentlichen Rechts oder bei öffentlich-rechtlichen Sondervermögen ist bei Klagen Gerichtsstand der Sitz des Auftragnehmers. Soweit Ansprüche des Auftragnehmers nicht im Mahnverfahren geltend gemacht werden, bestimmt sich der Gerichtsstand bei Nicht-Kaufleuten nach deren Wohnsitz. Ist der Wohnsitz oder gewöhnliche Aufenthalt des Auftraggebers, auch bei Nicht-Kaufleuten, im Zeitpunkt der Klageerhebung unbekannt oder hat der Auftraggeber nach Vertragsschluss seinen Wohnsitz oder gewöhnlichen Aufenthalt aus dem Geltungsbereich des Gesetzes verlegt, ist als Gerichtsstand der Sitz des Auftragnehmers vereinbart.

**Ziffer 19** Die Werbungsmitler und Werbeagenturen sind verpflichtet, sich in ihren Angeboten, Verträgen und Berechnungen mit den Werbungtreibenden an die Preisliste des Auftragnehmers zu halten. Die vom Auftragnehmer gewährte Mitteilungsvergütung darf an die Auftraggeber weder ganz noch teilweise weitergegeben werden.

**Ziffer 20** Preisänderungen für erteilte Anzeigenaufträge sind gegenüber Unternehmen wirksam, wenn sie vom Auftragnehmer mindestens einen Monat vor Veröffentlichung der Anzeige oder des anderen Werbemittels angekündigt werden. Im Falle einer Preiserhöhung steht dem Auftraggeber ein Rücktrittsrecht zu. Das Rücktrittsrecht muss innerhalb von 14 Tagen in Textform nach Erhalt der Mitteilung über die Preiserhöhung ausübt werden.

**Ziffer 21** Wird für konzernverbundene Unternehmen eine gemeinsame Rabattierung beansprucht, ist der schriftliche Nachweis des Konzernstatus des Werbungtreibenden erforder-

lich. Konzernverbundene Unternehmen im Sinne dieser Bestimmung sind Unternehmen, zwischen denen eine kapitalmäßige Beteiligung von mindestens 50 Prozent besteht. Der Konzernstatus ist auf Anforderung des Auftragnehmers bei Kapitalgesellschaften durch Bestätigung eines Wirtschaftsprüfers oder durch Vorlage des letzten Geschäftsberichts, bei Personengesellschaften durch Vorlage eines Handelsregisterauszuges nachzuweisen. Der Nachweis muss spätestens bis zum Abschluss des Inseritionsjahres erbracht werden. Ein späterer Nachweis kann nicht rückwirkend anerkannt werden. Konzernrabatte bedürfen in jedem Fall der ausdrücklichen, schriftlichen Bestätigung durch den Auftragnehmer. Konzernrabatte werden nur für die Dauer der Konzernzugehörigkeit gewährt. Die Beendigung der Konzernzugehörigkeit ist unverzüglich anzuzeigen; mit der Beendigung der Konzernzugehörigkeit endet auch die Konzernrabattierung.

**Ziffer 22** Der Auftraggeber gewährleistet, dass er alle zur Schaltung der Anzeige erforderlichen Rechte besitzt. Der Auftraggeber trägt allein die Verantwortung für den Inhalt und die rechtliche Zulässigkeit der für die Insertion zur Verfügung gestellten Text- und Bildunterlagen sowie der zuge lieferten Werbemittel. Er stellt den Auftragnehmer im Rahmen des Anzeigenauftrags von allen Ansprüchen Dritter frei, die wegen der Verletzung gesetzlicher Bestimmungen entstehen können. Ferner wird der Auftragnehmer von den Kosten zur notwendigen Rechtsverteidigung freigestellt. Der Auftraggeber ist verpflichtet, den Auftragnehmer nach Treu und Glauben mit Informationen und Unterlagen bei der Rechtsverteidigung gegenüber Dritten zu unterstützen. Der Auftraggeber überträgt dem Auftragnehmer sämtliche für die Nutzung der Werbung in Print- und Online-Medien aller Art, einschließlich Internet, erforderliche urheberrechtlichen Nutzungs-, Leistungsschutz- und sonstigen Rechte, insbesondere das Recht zur Vervielfältigung, Verbreitung, Übertragung, Sendung öffentliche Zugänglichmachung, Entnahme aus einer Datenbank und Abruf, und zwar zeitlich und inhaltlich in dem für die Durchführung des Auftrags notwendigen Umfang. Vorgenannte Rechte werden in allen Fällen örtlich unbegrenzt übertragen.

**Ziffer 23** Bei Betriebsstörungen oder in Fällen höherer Gewalt, illegalem Arbeitskampf, rechtswidriger Beschlagnahme, Verkehrsstörungen, allgemeiner Rohstoff- oder Energieverknappung und dergleichen – sowohl im Betrieb des Auftragnehmers als auch in fremden Betrieben, deren sich der Auftragnehmer zur Erfüllung seiner Verbindlichkeiten bedient – hat der Auftragnehmer Anspruch auf volle Bezahlung der veröffentlichten Anzeigen, wenn das Vertragsobjekt mit 80 % der im Durchschnitt der letzten vier WW- Quartale verkauften Auflage vom Auftragnehmer ausgeliefert worden ist. Bei geringeren Verlagsauslieferungen wird der Rechnungsbetrag im gleichen Verhältnis gekürzt, in dem die garantierte verkaufte oder zugesicherte Auflage zur tatsächlich ausgelieferten Auflage steht. Es erlischt jede Verpflichtung des Auftragnehmers auf Erfüllung von Aufträgen und Leistungen von Schadensersatz, insbesondere wird auch kein Schadensersatz für nicht veröffentlichte oder nicht rechtzeitig veröffentlichte Anzeigen geleistet.

**Ziffer 24** Die Unwirksamkeit einzelner Bestimmungen oder von Teilen einzelner Bestimmungen dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen berührt die Gültigkeit der übrigen Bestimmungen nicht. Es gilt dann jene gültige Bestimmung als vereinbart, deren wirtschaftlicher Gehalt dem der ungültigen Bestimmung am nächsten kommt.

Zusätzliche Bedingungen des Auftragnehmers:

- Die allgemeinen und die zusätzlichen Geschäftsbedingungen des Auftragnehmers gelten sinngemäß auch für Aufträge über Bekleber, Beihemer oder technische Sonderauslieferungen.
- Nach Anzeigenschluss sind Sistrierungen, Änderungen von Größen, Formaten und der Wechsel von Farben nicht mehr möglich. Bei fermündlich aufgegebenen Anzeigen oder fermündlich erteilten Korrekturen haftet der Auftragnehmer nicht für die Richtigkeit der Wiedergabe. Eine Haftung wird auch nicht übernommen, wenn sich Mängel an der Vorlage erst bei der Reproduktion oder beim Druck zeigen. Der Werbungtreibende hat bei ungenügendem Abdruck dann keine Ansprüche. Evtl. entstehende Mehrkosten müssen weiter berechnet werden.
- Der Auftragnehmer übernimmt keine Gewähr, wenn durch eine verspätete Anlieferung der Druckunterlagen vereinbarte Platzierungen nicht eingehalten werden können und eine Minderung der Druckqualität eintritt.
- Für Druckunterlagen jeglicher Art erlischt nach 8 Wochen die Aufbewahrungspflicht, sofern nicht ausdrücklich eine andere Vereinbarung getroffen worden ist.
- Unternehmen, deren Geschäftszweck unter anderem darin besteht, für verschiedene Auftraggeber Anzeigenaufträge zu erteilen (Kollektivwerbung), sind zu einer vorherigen Absprache mit dem Auftragnehmer verpflichtet.
- Der Auftragnehmer behält sich das Recht vor, die Anzeigen des Auftraggebers in einer digitalen Heftversion (z. B. ePaper) zu veröffentlichen.



## KONTAKT

[www.cash-online.de](http://www.cash-online.de)

### **Herr Helge Schaubode**

Tel.: 040/51444-262

Fax: 040/51444-269

E-Mail: [schaubode@cash-online.de](mailto:schaubode@cash-online.de)

### **Herr Gerhard Langstein**

Tel.: 040/51444-195

Fax: 040/51444-269

E-Mail: [langstein@cash-online.de](mailto:langstein@cash-online.de)

### **Frau Beatrice Burmester**

(Anzeigendisposition,  
Verkaufsassistenz)

Tel.: 040/51444-253

Fax: 040/51444-269

E-Mail: [burmester@cash-online.de](mailto:burmester@cash-online.de)

[verkauf@cash-online.de](mailto:verkauf@cash-online.de)

### **Verlag**

Cash.Print GmbH

Stresemannstraße 163

22769 Hamburg

Tel.: 040/51444-0

Fax: 040/51444-120

E-Mail: [info@cash-online.de](mailto:info@cash-online.de)

Internet: [www.cash-online.de](http://www.cash-online.de)

### **Geschäftsführer:**

Ulrich Faust,

Helge Schaubode

### **Bankverbindung**

HypoVereinsbank AG

Kto.-Nr. 6 305 460

BLZ 200 300 00

IBAN: DE89200300000006305460

BIC: HYVEDEMM300

USt-ID-Nummer: DE 202667963

Für die Abwicklung von Aufträgen gelten die Geschäftsbedingungen des Verlags.

Die in dieser Preisliste aufgeführten Angaben können unterjährig aktualisiert werden; den jeweils letzten, verbindlichen Stand dieser Preisliste finden Sie unter: [www.cash-online.de/mediadaten](http://www.cash-online.de/mediadaten)

