



MEDIA DATEN 2018

Cash.

INHALT

- 3** Titelporträt
 - 4** Auflagen / HBS Medien- und Markenstudie
 - 5** Redaktionelle Inhalte
 - 8** Jahresthemenplan
 - 10** Rendite+ / Cash.Specials
 - 11** Themenplan Rendite+ / Cash.Specials
 - 12** Termine
 - 14** Anzeigenformate
 - 15** Anzeigenpreise und Rabattstaffeln
 - 16** Advertorials
 - 17** Exklusive Medienpartnerschaften / Cash.Extra
 - 18** Titel-Booklet
 - 19** Oversize-Beileger
 - 20** Beilagen, Beihefter, Beikleber
 - 22** Technische Daten
 - 23** Allgemeine Geschäftsbedingungen
 - 24** Kontakt / Ansprechpartner
-

DER BASISWERBETRÄGER FÜR DIE GESAMTE FINANZDIENSTLEISTUNGSBRANCHE UND PFLICHTLEKTÜRE FÜR ALLE FINANZPROFIS

Cash. berichtet seit 35 Jahren (gegründet 1983) über die Finanzdienstleistung, gehört zu Deutschlands führenden Finanzzeitschriften und informiert alle Profis in der Finanzberatung und Vermögensplanung umfassend und fundiert aus den Bereichen Investmentfonds, Versicherungen, Vermögensverwaltende Fonds, Immobilien, Direktinvestments und Sachwertanlagen.

Cash. erzielt eine der höchsten Leserreichweiten unter den Finanzmagazinen.

Die Kernzielgruppen von Cash:

- ◆ Finanz- und Versicherungsmakler (§34 c, d und f GewO)
- ◆ Immobilienmakler (§34 i GewO)
- ◆ Maklerpools und Finanzvertriebe
- ◆ Vermögensverwalter nach § 32 KWG
- ◆ Bank- und Sparkassenberater
- ◆ Institutionelle Investoren
(Banken, Versicherungen, Stiftungen, Pensionsfonds, Versorgungswerke)
- ◆ Dachfondsmanager und Family Offices
- ◆ Steuerberater und Wirtschaftsprüfer
- ◆ Berufsverbände der finanzdienstleistenden Wirtschaft

Cash. liefert in monatlicher Erscheinungsweise aus erster Hand Wissenswertes über langfristige Kapitalanlagen und Altersvorsorgeprodukte.

Zusätzlich zu den monatlichen Cash. Ausgaben erscheinen Cash. Spezialausgaben zu den Themenbereichen Versicherungen, Investmentfonds, Sachwertanlagen und Immobilien.

Cash. verfügt über eine hochqualifizierte Redaktion, die die Themen und Trends der Branche aufspürt und in einer hohen journalistischen Qualität und Tiefe für das Magazin und Online aufbereitet.

Alle Themen, Trends und News erscheinen auch tagesaktuell auf www.cash-online.de. Abgerundet wird das Online-Angebot durch den zweimal wöchentlich erscheinenden Cash./OnVista-Newsletter, sowie den täglich erscheinenden Newslettern Finanz.News/Versicherungen und Finanz.News/Immobilien.

Für die Online-Medien erscheinen gesonderte Media-Daten.
Download: www.cash-online.de/mediadaten

Cash. belegt in allen wichtigen branchenspezifischen Markt-/Mediastudien stets Spitzenpositionen und gehört damit zu den bedeutendsten und meist gelesenen Fachmagazinen der Branche.

Redaktionelle Stärke, mediale Beweglichkeit und eine spürbare Präsenz in der Zielgruppe sind die Stärken von Cash. die das Magazin zu einem Basiswerbeträger der Branche machen.

Cash.

UNSERE VERTRIEBSSTÄRKE – IHRE VORTEILE – AUFLAGEN

	Druckauflage	Verbreitete Auflage	Verkaufte Auflage
Cash.	48.000* Expl.	45.554* Expl.	44.230* Expl.



* IVW-Prüfung Quartal IV-2017

HBS MEDIEN- UND MARKENSTUDIE 2017/2018

Cash. ist das führende Beratermagazin.



Kategorie Unabhängige Finanzberater
Welche Fachmagazine oder Fachzeitschriften lesen Sie aus beruflichen Gründen regelmäßig?

Position	Publikation	Anteil der Befragten
Platz 1	Cash.	19 %
Platz 2	Das Investment	17 %
Platz 3	Fonds Professionell	12 %
Platz 4	Finanzwelt	10 %
Platz 9	AssCompact	4 %
Platz 11	Mein Geld	2 %

Quelle: HBS Medien- und Markenstudie 2018



Kategorie Unabhängige Versicherungsvermittler
Welche Fachmagazine oder Fachzeitschriften lesen Sie aus beruflichen Gründen regelmäßig?

Position	Publikation	Anteil der Befragten
Platz 1	Versicherungsjournal	34 %
Platz 2	Versicherungswirtschaft	19 %
Platz 3	Cash.	18 %
Platz 4	Versicherungsmagazin	16 %
Platz 5	AssCompact	12 %
Platz 8	Das Investment	7 %
Platz 10	Pfefferminzia	4 %

Quelle: HBS Medien- und Markenstudie 2017

Cash.

FUNDIERT UND QUALIFIZIERT

Cash. berichtet fundiert, sorgfältig recherchiert und aufbereitet von einer hochqualifizierten Fachredaktion über die entscheidenden Trends, Produkte und Entwicklungen in den Märkten.



Cash.

FUNDIERT UND QUALIFIZIERT

Cash. berichtet fundiert, sorgfältig recherchiert und aufbereitet von einer hochqualifizierten Fachredaktion über die entscheidenden Trends, Produkte und Entwicklungen in den Märkten.



Cash.

FUNDIERT UND QUALIFIZIERT

Cash. steht im Dialog mit der Branche und trifft die Experten der Unternehmen.

Mit exklusiven Interviews, Roundtables und Diskussionsrunden informiert Cash. umfassend und ist stets am Puls der Zeit.



Cash.

DIE THEMENSCHWERPUNKTE IM ÜBERBLICK

Cash.-Ausgabe*	Investmentfonds	Versicherungen	Sachwertanlagen	Immobilien	Finanzberater
2-2018 EVT 25.01.18	Deutsche Aktien: Welche Branchen besonders von der neuen Bundesregierung profitieren	Titelthema Fondspolizen: Das Beste aus zwei Welten für die optimale Vorsorge	Zweitmarkt: Handel im Wandel – mit oder ohne PRIIPs-KID	Zinshäuser: Aktuelle Trends für Kapitalanleger	Vermittlermarkt im Wandel: Wie die Regulierung die Perspektiven für Berater verändert
3-2018 EVT 15.02.18	Titelthema Absolute-Return-Fonds: Die besten Strategien für den Kapitalerhalt	Pflegeversicherung: die Folgen der Pflegereform und die Produktstrategien der Anbieter	Richtlinie MiFID II: Zielmarktbestimmung – so sieht die Praxis aus	Denkmalimmobilien: Rendite und Steuervorteile optimal kombiniert	Insurtechs: Von der App zum Versicherer – eine Erfolgsstory?
4-2018 EVT 22.03.18	Technologie-Fonds: An den Zukunftsvisionen von Apple, Samsung und Co. partizipieren	Indexpolizen: Der neue Vorsorge-Klassiker der Assekuranz	Digitalisierung: Unterstützung oder Bedrohung für den Vertrieb?	Titelthema Baufinanzierung: Das niedrige Zinsniveau nutzen	Honorarberatung: Wann dem Segment endlich der Durchbruch gelingt
5-2018 EVT 19.04.18	Europa-Fonds: Die Politik der EZB und die Reaktionen der Börsen	Titelthema Arbeitskraftabsicherung: Aktuelle Produktrends bei BU, EU & Co.	Private-Equity-Fonds: Die Rendite an der Wurzel packen	Wohntrends: Wie die Deutschen in Zukunft wohnen werden	Marktübersicht Weiterbildung: Durch lebenslanges Lernen mehr Erfolg im Vertrieb
6-2018 EVT 17.05.18	Titelthema Dividenden: USA, Europa, Asien – in welcher Region die höchsten Erträge locken	Unfallversicherung: Tarife mit verbesserten Leistungen und Assistance-Leistungen im Fokus	Fondsprospekte: Bleiwüste oder Bilderbuch – wo bleibt die Einheitlichkeit im Markt?	Anlageimmobilien: Die aktuellen Projekte der Bauträger im Überblick	Nachfolgeregelung: Wie der Stabwechsel für Makler optimal gelingt
7-2018 EVT 21.06.18	Wandelanleihen-Fonds: Warum Convertibles gerade jetzt ihre Stärken ausspielen können	Titelthema Generation 50plus: Produkte und Lösungen für die Zeit nach dem Erwerbsleben	Bestseller Immobilienfonds: Betongold dies- und jenseits der Grenzen	Ferienimmobilien: Mieten, Preise und Renditen für die beliebtesten Urlaubs-Destinationen	Family Offices: Herausfordernde Zeiten für komplexe Vermögen

* IVW-geprüft

DIE THEMENSCHWERPUNKTE IM ÜBERBLICK

Cash.-Ausgabe*	Investmentfonds	Versicherungen	Sachwertanlagen	Immobilien	Finanzberater
8-2018 EVT 19.07.18	Titelthema Emerging Markets: China, Indien und Co. – an welchen Börsen die Musik spielt	Digitalisierung: Die neuen Strategien der Versicherer und Insurtechs	Vermögensanlagen: Siegt der graue Markt auch im Jahr 2018?	Bausparen: Mit dem Klassiker in die eigenen vier Wände	Hitliste der Finanzvertriebe: So lief das Geschäftsjahr 2017 – die Auf- und Absteiger
9-2018 EVT 16.08.18	Nachhaltigkeit: Mit ethisch-sozialen Investments mehr Rendite erzielen	Titelthema Gewerbe-Policen: Großes Vertriebspotenzial bei richtiger Kundenansprache	Erneuerbare Energien: Erlebt das Segment eine Renaissance?	Crowdfunding: Chancen und Risiken für private Anleger bei Investments in Großprojekte	Hitliste der Maklerpools: Wachstum, Stagnation oder Rückgang – die Branche in Zahlen
10-2018 EVT 13.09.18	Titelthema Multi-Asset-Fonds: Die besten Strategien für den Vermögensaufbau	Kfz-Versicherungen: Herausforderung Digitalisierung und Akquise neuer Kunden	Spezial-AIF: Schnappen Großanleger die besten Objekte weg?	Entwicklungen am Wohnimmobilienmarkt: Quo vadis Deutschland?	Ruhestandsplanung: Lösungen und Produkte für die einzige wachsende Zielgruppe
+ Jubiläumsausgabe – 35 Jahre Cash. – EVT 13.9.2018					
11-2018 EVT 18.10.18	Megatrend Demografie: Die besten Investmentstrategien für alternde Gesellschaften	Titelthema PKV und BKV: Wie die Versicherer das Potenzial der Segmente nutzen wollen	Große Marktübersicht: Alle Fakten und Zahlen zu aktuellen Beteiligungsangeboten	Immobilienversicherungen: Bester Schutz für Haus und Hof	Marktreport Maklerpools: Die Konzepte des Segments unter der Lupe
12-2018 EVT 15.11.18	Vermögensverwaltende Fonds: Stabile Renditen, weniger Risiko – die besten Manager und ihre Strategien	Betriebliche Altersvorsorge: Die neue Produktwelt für die runderneuerte Rente vom Chef	Performance-Berichte: Wie sich die Branche geschlagen hat	Offene Immobilienfonds – wo derzeit die höchsten Erträge locken, welcher Anlegertyp investieren sollte	Private Banking: Welche Strategien die Anbieter für die Strukturierung von Vermögen bieten
1-2019 EVT 13.12.18	Titelthema 2019: Was ist hot, was ist not – die Anlagechancen für das kommende Jahr				

* IVW-geprüft

RENDITE+ UND CASH.SPECIAL DIE MONOTHEMATISCHEN MAGAZINE

Mit der Magazin-Reihe Rendite+ und Cash.Special bieten wir unseren Lesern eine optimale Ergänzung zu den monatlich erscheinenden Cash.Magazinen.

In dieser Magazinreihe werden einzelne Branchensegmente und Märkte von der Cash. Redaktion genauestens analysiert. Das Ergebnis ist ein Kompendium an Fachinformationen, wie man sie kein zweites Mal in der deutschen Finanzfachpresse findet.



DIE THEMENSCHWERPUNKTE IM ÜBERBLICK

Rendite+ 1/2018 Sachwertanlagen EVT 22.03.2018	Hitliste der Produkthanbieter Zahlen, Daten und Fakten der Asset Manager zum Geschäftsjahr 2017	Große Produktübersicht Die aktuellen Beteiligungen, Fonds und Direktinvestments im Überblick	Branchenumfrage Welche Produkte die Asset Manager in Planung haben, auf welche Märkte sie setzen	Digitalisierung und Vertrieb Warum die Kombination aus Online-Absatz und persönlicher Beratung Erfolg verspricht
Cash.Special 1/2018 Versicherungen EVT 24.05.2018	Versicherungsreport Regulierung und Digitalisierung: Wie sich die Versicherer fit für die Zukunft machen	Markt- und Produktrends Von Altersvorsorge bis Risikoabsicherung – was die Assekuranz für 2018 plant	Die Branche im Gespräch Makler und Vermittler diskutieren mit Cash. die Zukunftsthemen	Vertriebsoffensive Digitale Absatzstrategien und Kooperationen mit Insurtechs für mehr Neugeschäft
Cash.Special 2/2018 Investmentfonds EVT 21.06.2018	Marktreport 2018 Wie Fondshäuser auf Tiefstzinsen und die Politiken der Notenbanken reagieren	Die Besten der Besten Die Top-Fonds aus zehn Kategorien im Performance-Check	Fondsmanager im Gespräch Erfolgreiche Fondslenker verraten ihre Strategie und ihre Aktienliebhaber	Anlagethemen 2018 Die aussichtsreichsten Branchen und Anlagethemen für das laufende Jahr
Rendite+ 2/2018 Immobilien EVT 13.09.2018	Wohnimmobilien Deutschland Der große Markt-Report zu den Chancen für Kapitalanleger und Eigennutzer	Großes Standort-Ranking Die Marktanalyse – Preise, Mieten und Renditen für 40 deutsche Städte	Immobilieninvestments im Porträt: Offene und geschlossene Immobilienfonds und Direktinvestments im Überblick	Immobilienwerb Was Käufer bei der Auswahl von Objekten und der Finanzierung beachten sollten
Cash.Special 3/2018 Versicherungen EVT 22.10.2018	Versicherer im Gespräch Vorstände und Geschäftsführer der deutschen Assekuranz diskutieren die Zukunft der Branche	Altersvorsorge im Trend Von Betriebsrente bis Fondspolice – die aktuellen Produktrends für Vorsorge und Investment	Produktneuheiten Aktuelle Tarifinnovationen und Produkt-Updates im Überblick	Markttrends Wie sich die Versicherer in den Sparten Kapitalanlage und Risikoversicherung aufstellen

UNSERE TERMINE – CASH.STAMMAUSGABEN (MONATLICH)

Cash.-Ausgabe*	Erstverkaufstag	Anzeigenschluss	Druckvorlagenschluss
01-2018	14.12.2017	22.11.2017	24.11.2017
02-2018	25.01.2018	03.01.2018	05.01.2018
03-2018	15.02.2018	24.01.2018	26.01.2018
04-2018	22.03.2018	28.02.2018	02.03.2018
05-2018	19.04.2018	26.03.2018	28.03.2018
06-2018	17.05.2018	23.04.2018	26.04.2018
07-2018	21.06.2018	30.05.2018	01.06.2018
08-2018	19.07.2018	27.06.2018	29.06.2018
09-2018	16.08.2018	25.07.2018	27.07.2018
10-2018	13.09.2018	22.08.2018	24.08.2018
+ Jubiläumsausgabe	13.09.2018	22.08.2018	24.08.2018
11-2018	18.10.2018	26.09.2018	28.09.2018
12-2018	15.11.2018	24.10.2018	26.10.2018
01-2019	13.12.2018	21.11.2018	23.11.2018

Heftinhalte: Vier Wochen vor Anzeigenschluss jeder Ausgabe wird ein ausführlicher Themenplan der Cash.-Redaktion veröffentlicht.
Auf Wunsch kann die regelmäßige Zustellung per E-Mail bestellt werden unter: verkauf@cash-online.de

* IVW-geprüft

Cash.

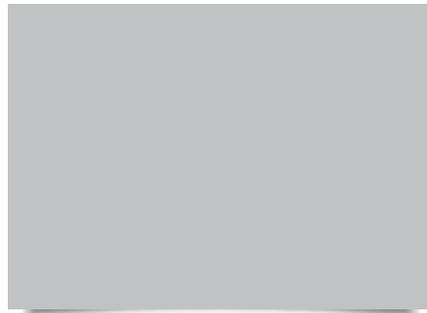
TERMINE RENDITE+ UND CASH.SPECIAL-AUSGABEN

	Erstverkaufstag	Anzeigenschluss	Druckvorlagenschluss
Rendite+ 1/2018 Sachwerte	22.03.2018	27.02.2018	01.03.2018
Rendite+ 2/2018 Immobilien	13.09.2018	22.08.2018	24.08.2018

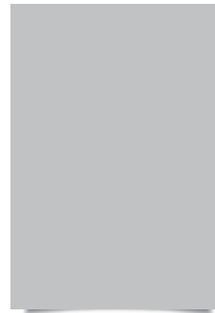
	Erstverkaufstag	Anzeigenschluss	Druckvorlagenschluss
Cash.Special 1/2018 Versicherungen	24.05.2018	30.04.2018	02.05.2018
Cash.Special 2/2018 Investmentfonds	21.06.2018	28.05.2018	30.05.2018
Cash.Special 3/2018 Versicherungen	22.10.2018	27.09.2018	01.10.2018

Heftinhalte: Vier Wochen vor Anzeigenschluss jeder Ausgabe wird ein ausführlicher Themenplan der Cash.-Redaktion veröffentlicht.
Auf Wunsch kann die regelmäßige Zustellung per E-Mail bestellt werden unter: verkauf@cash-online.de

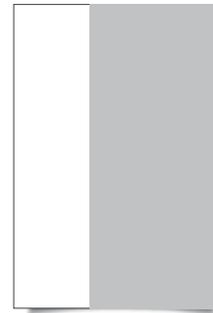
UNSERE ANZEIGENFORMATE



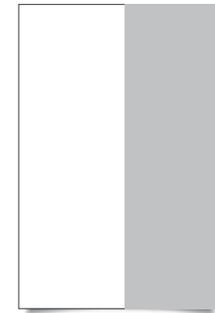
2/1 Seite



1/1 Seite



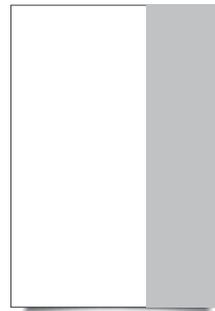
2/3 Seite



1/2 Seite hoch



1/2 Seite quer



1/3 Seite hoch



1/3 Seite quer



1/4 Seite

Andere Formate auf Anfrage

Cash.

ANZEIGENPREISE UND RABATTSTAFFELN

Formate	Satzspiegel in mm Breite x Höhe	Anschnitt in mm Breite x Höhe*	Preise 4c in Euro
2/1	386 x 252	420 x 280	17.000,-
1/1	178 x 252	210 x 280	8.500,-
2/3	117 x 252	134 x 280	6.400,-
1/2 hoch		102 x 280	5.200,-
1/2 quer	178 x 124	210 x 138	5.200,-
1/3 hoch	56 x 252	73 x 280	4.000,-
1/3 quer	178 x 81	210 x 93	4.000,-
1/4	87 x 124		3.600,-
Junior Page	118 x 175		6.290,-
2. Umschlagseite	178 x 252	210 x 280	10.500,-
3. Umschlagseite	178 x 252	210 x 280	9.900,-
4. Umschlagseite		210 x 280	10.500,-
Editorial (1/3 hoch)	56 x 252	73 x 280	4.500,-
Inhaltsverzeichnis	56 x 252	73 x 280	4.500,-

Andere Formate auf Anfrage

* Bei Anschnitt zzgl. 3 mm Beschnittzugabe an allen Seiten

Rabatte/Preisnachlässe (innerhalb eines Insertionsjahres)

Malstaffel*	Rabatte	Mengenstaffel*	Rabatte
3 x	3 %	3 Seiten	5 %
6 x	5 %	6 Seiten	10 %
9 x	7 %	9 Seiten	15 %
12 x	10 %	12 Seiten	20 %
15 x	15 %	15 Seiten	25 %

* Es kann nur eine der beiden Staffeln angewendet werden.
Rabattstaffeln sind nur auf Abschlüsse anzuwenden. Grundlage für die Rabattberechnung ist der jeweilige Anzeigen-Grundpreis.

AE: 15 Prozent

Wird nur gegenüber Werbeagenturen vergütet, die gewerbsmäßig Aufträge von Dritten an Verlage vermitteln.

Cash.

WENN SIE MEHR ZU SAGEN HABEN

Stellen Sie Ihre Produkt-, Markt- oder Unternehmensstrategie vor. Hierfür steht Ihnen eine Doppelseite (oder 1/1 Seite) exklusiv zur Veröffentlichung Ihrer Inhalte zur Verfügung. Bei der Gestaltung unterstützt Sie auf Wunsch unser Grafik-Team.

Leistungsumfang:

- ◆ Die uneingeschränkten Nutzungsrechte des Advertorials für Nachdrucke und Veröffentlichung im Internet als PDF-Datei
- ◆ Zubuchbare Zusatzpakete für vertriebsunterstützende Maßnahmen (z.B. Hefte, Sonderdrucke, Online) auf Anfrage

- ◆ **Komplettpreis für 2/1 Seiten:**
14.900,- Euro zzgl. 1.200,- Euro Gestaltungskosten*
- ◆ **Komplettpreis für 1/1 Seite:**
8.500,- Euro zzgl. 800,- Euro Gestaltungskosten*

Die neue Einfachheit in der Baufinanzierung

Das Geld für die Baufinanzierung ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen. Die Finanzierung ist oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

Optimierung der Finanzierung

Die Finanzierung ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

zzgl. MwSt.
Rabatt- und AE-fähig
*optional
andere Formate auf Anfrage

Top Select: Investieren wie die Profis

Investieren ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

Investieren wie die Profis

Die Finanzierung ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

IMMAC: 20 Jahre erfolgreiche Sachwertanlagen vom Spezialanbieter für Betreiberimmobilien

Die Finanzierung ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

20 Jahre erfolgreiche Sachwertanlagen

Die Finanzierung ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

Mitarbeiterzufriedenheit steigern - bav in kleinen und mittelständischen Betrieben

Die Finanzierung ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

Mitarbeiterzufriedenheit steigern

Die Finanzierung ist ein zentraler Bestandteil der Finanzierung eines jeden Bauvorhabens. In der Regel wird die Finanzierung über ein Darlehen bei einer Bank oder Sparkasse sichergestellt. Die Finanzierung ist jedoch oft mit hohen Kosten verbunden, die durch Zinsen, Gebühren und Provisionen entstehen.

EXKLUSIVE MEDIEN-PARTNERSCHAFTEN

Cash.Extras werden zu unterschiedlichen Schwerpunktthemen publiziert und über das Hauptmagazin („Heft im Heft“) distribuiert.

Leistungspaket:

- ◆ Exklusive Teilnahme des Medienpartners (Unternehmensvertreter) an einem Roundtable auf Einladung der Cash.-Chefredaktion in Hamburg
- ◆ 1/1 Seite klassische Motivanzeige
- ◆ 1/1 Seite PR/Advertorial
- ◆ Auf Wunsch bis zu 1.000 Exemplare zur freien Verfügung
- ◆ Verbreitung: Als Heft im Heft über die Vollaufgabe des Cash.-Magazins und als E-Paper auf www.cash-online.de
- ◆ Komplettpreis: 11.900,- Euro, nicht rabatt- und AE-fähig

Technische Angaben:

- ◆ Format: 189 mm x 265 mm (Breite x Höhe)
- ◆ Umfang: Je nach Anzahl der Medienpartner

Geplante Themen in 2018:

- ◆ Absolute-Return-Fonds
- ◆ Arbeitskraftsicherung
- ◆ Baufinanzierung
- ◆ Berufsunfähigkeitsversicherung
- ◆ Betriebliche Altersvorsorge
- ◆ Betriebliche Krankenversicherung
- ◆ Biometrie
- ◆ Dividendenfonds
- ◆ Emerging Markets
- ◆ Fond- und Indexpolizen
- ◆ Generation 50+
- ◆ Immobilienfonds
- ◆ Immobilien-Direktinvestments
- ◆ Kinderpolizen
- ◆ Multi Asset Fonds
- ◆ Multi Asset Income
- ◆ Pflegeversicherung
- ◆ Private Krankenversicherung
- ◆ Sachwertanlagen
- ◆ Weitere Themen auf Anfrage



CASH.DIREKT – DAS TITELBOOKLET

Hohe Aufmerksamkeit – Platzierung auf dem Cash. Titelcover

Bei dieser Spezialausgabe kooperiert Cash. jeweils mit einem Marktteilnehmer, der seine Expertise in dieses Format einbringt. Das Booklet Cash.Direkt entsteht in Zusammenarbeit mit dem Kunden und der Cash. Redaktion und erscheint als Booklet auf dem Titelcover der gebuchten Cash. Gesamtausgabe.

Preis auf Anfrage.



Technische Angaben:

- ◆ Format: 110 mm x 150 mm (Breite x Höhe)
- ◆ Umfang: mind. 16 Seiten

Cash.

OVERSIZE-BEILEGER

Hohe Aufmerksamkeit, hohe Response-Quote

Erhöhen Sie die Aufmerksamkeit Ihrer Werbebotschaften mit einem Oversize-Beileger.

Formatvorgabe: Breite x Höhe = 190 mm x 310 mm;

Papier mindestens 300 g/m².

Preis 220,- Euro pro 1.000 Exemplare.

Optional auch als mehrseitiger Beileger möglich,
technische Angaben und Preise auf Anfrage.

Limitierte Verfügbarkeit!

Reservieren Sie jetzt!

Nur 1x je Ausgabe möglich!



Cash.

BEIHEFTER, BEILAGEN, BEIKLEBER

	Beikleber	Beilagen	Beihefter
Beschreibung	Beikleber werden auf eine Trägeranzeige so aufgeklebt, dass sie von Interessenten abgelöst werden können. Postkarten, Booklets, CDs (in Papierhülle) und Klappkarten müssen eine geschlossene, rechteckige Kante besitzen. Produkte mit Zickzack-Falz können maschinell nicht verarbeitet werden! Die Leimspur liegt parallel zum Bund des Trägerobjektes.	Beilagen sind der Zeitschrift lose beigelegt. Das Druckgut muss maschinell verarbeitungsfähig und termingerecht vom Auftraggeber zur Verfügung gestellt werden. Formatvorgabe Standard-Beilagen Breite x Höhe: min. 105 mm x 148 mm, max. 190 mm x 260 mm	Beihefter sind fest in die Zeitschrift eingelebte Drucksachen. Formatvorgabe Breite x Höhe: max.: 210 mm x 280 mm
Fertigung	Bitte senden Sie uns im Vorwege eine Platzierungsvorgabe (Position des Beiklebers auf der Trägeranzeige). Mindestabstand zum Bund: 30 mm, zu Seitenrändern: 10 mm. Formatvorgaben Breite x Höhe: min. 105 mm x 148 mm, max. 190 mm x 190 mm, Stärke max. 1 mm		Satzspiegel min. 8 mm vom Beschnitt entfernt anlegen (Seitenanschub); Kopfbeschnitt: 10 mm; Fußbeschnitt: 3-14 mm; Seitenbeschnitt: 3 mm. Falz: Nachfalz für Kopfanlage 10 mm, ab 8 Seiten Umfang am Kopf geschlossen. Anlieferform: am Kopf geschlossen; Positionierung: Heftmitte. Sonderformate oder besonders umfangreiche Beiheftungen nur nach vorheriger Anfrage und Prüfung möglich. Achtung: Verarbeitungsbedingt kann eine Produktion mit Fußanlage/Fuß geschlossen erforderlich werden. Vor Produktion bitte anfragen.
Anlieferungsmenge	Die bestellte Auflage plus 3 Prozent Verarbeitungszuschuss		

BEIHEFTER, BEILAGEN, BEIKLEBER

	Beikleber	Beilagen	Beihefter
Preise	4.000,- Euro ohne Nachlässe, Preise für die gesamte Druckauflage, zzgl. Umsatzsteuer und Postgebühren. Der Preis kann sich erhöhen, wenn die Beschaffenheit des Beiklebers die Verarbeitung erschwert und Mehrkosten verursacht. Beikleber sind nicht provisions- und rabattfähig.	Standard-Beilagen bis 25 g: 175,- Euro pro 1.000 Exemplare. Oversize-Beilagen: 220,- Euro pro 1.000 Exemplare. Mehrgewicht: 0,70 Euro pro Gramm und 1.000 Exemplare. Mindestauflage 25.000 Exemplare; Preise zuzüglich Umsatzsteuer und Postgebühren.	Preis pro 1.000 Exemplare: bis 4 Seiten: 175,- Euro bis 8 Seiten: 205,- Euro bis 12 Seiten: 235,- Euro bis 16 Seiten: 260,- Euro weitere Umfänge auf Anfrage Mindestauflage 25.000 Exemplare; Preise zuzüglich Umsatzsteuer und Postgebühren.
Muster	Der Auftrag wird erst nach Vorlage eines verbindlichen Musters in Größe, Gewicht und Verarbeitung und dessen Prüfung verpflichtend. Verbindliche Muster (je 5-fach) und Platzierungsvorgabe (Beikleber) spätestens bis zum Anzeigenschluss an: Cash.Print GmbH · Anzeigenverwaltung Friedensallee 25 · 22765 Hamburg Dierichs Druck + Media GmbH & Co. KG · Herrn Jörg Winkelmann Frankfurter Straße 168 · 34121 Kassel		
Anlieferung	Die Anlieferung für das Cash.-Magazin erfolgt zum angemeldeten Termin, mindestens 21 Kalendertage vor dem Erstverkaufstag kostenfrei bei Firma: Dierichs Druck + Media GmbH & Co. KG, Tor 2 / Versand, Herrn Jörg Winkelmann, Frankfurter Straße 168 · 34121 Kassel Näheres entnehmen Sie bitte der Richtlinie für die Anlieferung und Verpackung der Beilagen auf Anfrage beim Verlag.		

TECHNISCHE DATEN

Heftformat:	210 mm x 280 mm
Satzspiegel:	178 mm x 252 mm
Druckverfahren:	Rollenoffset, Rückendrahtheftung
Auflösung:	60er-Raster
Farben:	Euroskala
Belichtung:	Computer to Plate (CTP)
Farbprofile:	Umschlag: ISO Coated V2 (39L)
Inhalt:	LWC_improved_45L

WICHTIGE HINWEISE:

- ◆ Bitte beachten Sie die Hinweise zur Datenanlieferung, damit eine einwandfreie Identifizierung Ihrer Anzeige rechtzeitig gewährleistet werden kann.
- ◆ Zur Gewährleistung des Druckergebnisses Ihrer Anzeige benötigen wir ein farbverbindliches Proof.
- ◆ Bei Anzeigen, die über den Satzspiegel hinaus gehen, müssen umseitig je 3 mm Beschnittzugabe berücksichtigt werden.
- ◆ Textinhalte bei Anzeigen, die über den Satzspiegel hinaus gehen, müssen, um nicht durch den Beschnitt beschädigt zu werden, wie folgt vom Heftrand abgesetzt werden:

Bund:	5 mm
Seitenrand:	5 mm
Kopf:	5 mm
Fuß:	5 mm

Digitale Druckvorlagen:

Digitale Druckunterlagen separiert Offset (Euro-Standard DIN 16539). Es können bedingt durch das CTP-Verfahren ausschließlich digitale Druckvorlagen verwendet werden. Es können keine RGB-Daten verwendet werden. Sonderfarben müssen in CMYK umgewandelt werden. Bilddaten benötigen eine Auflösung von mindestens 300 dpi.

Proof:

Von den gelieferten Daten nach Euro-Standard DIN 16539. Bitte senden Sie uns mit den Daten ein farbverbindliches Proof Ihrer Anzeige, da wir sonst nur ein eingeschränktes Reklamationsrecht gewähren.

Offene Dateiformate:

Bei Anlieferung von offenen Daten immer verwendete Schriften und Bilder mitschicken. Bei Bildern keine RGB-Farbräume, keine JPG-Formate und keine DCS-Dateien, Mindestauflösung 300 dpi.

- ◆ Illustrator bis CS6
- ◆ Photoshop bis CS6
- ◆ InDesign bis CS6

Geschlossene Dateiformate:

Hochaufgelöste, druckfähige Composite-PDFs mit Beschnittmarken, CMYK, Schriften eingebettet, keine RGB-, LAB- oder ICC-Farbräume einbetten, EPS-Dateien.

Datenanlieferung:

Daten und Proof müssen mit folgenden Angaben gekennzeichnet werden: Titel (Cash), Ausgabe, Name des Anzeigenmotivs, Name des Kunden, Telefonnummer, Name des Datenversenders/-herstellers inklusive eines Datenprotokolls, Telefon- und Faxnummer des Datenversenders/-herstellers.

Datenträger:

CD (Mac/ISO Hybrid), weitere Datenträger auf Anfrage

Datenversand:

Cash.Print GmbH, Anzeigendisposition
 Friedensallee 25
 22765 Hamburg
 Tel.: 040/51444-253
 Fax: 040/51444-269
 Beatrice Burmester
 E-Mail: burmester@cash-online.de
 E-Mail: verkauf@cash-online.de

CASH. AGB

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Anzeigen und andere Werbemittel in Zeitungen und Zeitschriften

Ziffer 1 Mit der Erteilung eines Anzeigenauftrags erkennt der Auftraggeber diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen und die jeweils gültige Preisliste der Cash:Print GmbH (nachfolgend auch „Auftragnehmer“ genannt) als verbindlich an. Den Allgemeinen Geschäftsbedingungen der Cash:Print GmbH entgegenstehende Geschäftsbedingungen des Auftraggebers sind unwirksam, auch wenn Sie dem Auftragnehmer bekanntgemacht sind.

Ziffer 2 „Anzeigenauftrag“ im Sinne dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen ist ein Vertrag zwischen Auftragnehmer und Auftraggeber über die Veröffentlichung einer oder mehrerer Anzeigen oder anderer Werbemittel (nachfolgend auch insgesamt als „Anzeigen“ bezeichnet) auf Werbungstreibenden oder sonstigen Inserenten (nachfolgend insgesamt als „Werbungstreibende“ bezeichnet) in einer Druckschrift zum Zweck der Verbreitung.

Ziffer 3 Ein „Abschluss“ ist ein Vertrag über die Veröffentlichung mehrerer Anzeigen. Bei einem Abschluss werden dem Werbungstreibenden gemäß Preisliste Rabatte gewährt. Rabatte werden nicht gewährt für Unternehmen, deren Geschäftszweck unter anderem darin besteht, im Rahmen eines Abschlusses Anzeigenaufträge für verschiedene Werbungstreibende zu erteilen, um eine gemeinsame Rabattierung zu beanspruchen. Im Regelfall werden die zu belegenden Ausgaben der Druckschrift bei Vertragsabschluss festgelegt. Ist im Rahmen eines Abschlusses das Recht zum Abruf einzelner, nicht aufeinanderfolgender Anzeigen eingeräumt, so ist der Auftrag innerhalb eines Jahres seit Erscheinen der ersten Anzeige abzuwickeln. Die erste Anzeige aus einem Abschluss hat innerhalb eines Jahres zu erscheinen, gerechnet vom Datum des Abschlusses an.

Ziffer 4 Der Vertrag zwischen Auftraggeber und Auftragnehmer kommt mit schriftlicher Bestätigung durch den Auftragnehmer zustande. Bei Einwendungen hat der Auftraggeber dieser Auftragnehmerbestätigung innerhalb von 3 Tagen nach Zugang schriftlich zu widersprechen. Nach Ablauf der obigen Frist gilt das Schweigen des Auftraggebers als Zustimmung zu den Bedingungen der Auftragnehmerbestätigung. Platzierungsanweisungen des Auftraggebers sind nur gültig, wenn sie vom Auftragnehmer schriftlich bestätigt worden sind. erteilt eine Agentur den Anzeigenauftrag im Auftrag eines Dritten, ist die Agentur Vertragspartner und Auftraggeber im Sinne dieser AGB, sofern nicht ausdrücklich anderes schriftlich vereinbart wird.

Ziffer 5 Werden einzelne oder mehrere Abrufe eines Abschlusses aus Gründen nicht getätigt, die der Auftragnehmer nicht zu vertreten hat, so hat der Auftraggeber, unbeschadet etwaiger weiterer Rechtspflichten, den Unterschied zwischen dem gewährten und dem der tatsächlichen Abnahme entsprechenden Nachlass dem Auftragnehmer zu erstatten. Bei Mehr-Abnahme von Anzeigen hat der Auftraggeber, wenn nichts anderes vereinbart ist, auch rückwirkend Anspruch auf den seiner tatsächlichen Abnahme von Anzeigen innerhalb eines Jahres entsprechenden Nachlass. Die Kündigung eines Abschlusses vor Ablauf der vereinbarten Dauer ist nur aus wichtigem Grund und nur bis zum Anzeigenschluss des folgenden Druckerzeugnisses möglich. Die ordentliche Kündigung ist ausgeschlossen.

Ziffer 6 Aufträge für Anzeigen, die nur in bestimmten Heftnummern, bestimmten Ausgaben oder an bestimmten Plätzen der Druckschrift veröffentlicht werden sollen, müssen so rechtzeitig beim Auftragnehmer eingehen, dass dem Auftraggeber noch vor Anzeigenschluss mitgeteilt werden kann, wenn der Auftrag auf diese Weise nicht auszuführen ist.

Ziffer 7 Sind Anzeigen aufgrund ihrer Gestaltung nicht als solche erkennbar, werden sie vom Auftragnehmer mit dem Wort „Anzeige“ deutlich kenntlich gemacht. Textteil-Anzeigen sind Anzeigen, die mit mindestens drei Seiten an Text und nicht an andere Anzeigen angrenzen.

Ziffer 8 Der Auftragnehmer behält sich vor, Anzeigen – auch einzelne Abrufe im Rahmen eines Abschlusses – abzulehnen, insbesondere wenn a) deren Inhalt gegen Gesetze, behördliche Bestimmungen oder Feststellungen im Rahmen eines Gerichtsurteils verstößt oder b) deren Inhalt vom Deutschen Werber in einem Beschwerdeverfahren beanstandet wurde oder c) deren Veröffentlichung für den Auftragnehmer wegen des Inhalts, der Gestaltung, der Herkunft oder der technischen Form unzumutbar ist oder d) die Anzeigen Werbung Dritter oder für Dritte enthalten. Der Auftraggeber wird den Auftragnehmer unverzüglich darüber in Kenntnis setzen, wenn er wegen des Inhalts eines Werbemittels bereits abgemahnt wurde oder sobald er deswegen abgemahnt wird oder wenn er eine Unterlassungsverpflichtungserklärung abgegeben hat oder eine solche abgeben wird. Bei Unterlassen einer solchen Mitteilung haftet der Auftragnehmer nicht für dem Auftraggeber entstehende Schäden. Aufträge für andere Werbemittel sind für den Auftragnehmer erst nach Vorlage des Musters und dessen Billigung bindend. Verbundwerbung bedarf in jedem Einzelfall der vorherigen schriftlichen Annahmeerklärung des Auftragnehmers und berechtigt zur Erhebung eines Verbundaufschlages. Die Ablehnung einer Anzeige oder eines anderen Werbemittels wird dem Auftraggeber unverzüglich mitgeteilt.

Ziffer 9 Für die rechtzeitige Lieferung und die einwandfreie Beschaffenheit geeigneter

Druckunterlagen oder anderer Werbemittel ist allein der Auftraggeber verantwortlich. Bei farbigen Anzeigen, die ohne ein farbevidentes Proof angeliefert werden (betrifft auch elektronisch übermittelte Daten), kann keine Regressforderung für fehlerhafte Farbwiedergabe akzeptiert werden. Bei der Anlieferung von Druckunterlagen ist der Auftraggeber verpflichtet, ordnungsgemäße, insbesondere dem Format oder den technischen Vorgaben des Auftragnehmers entsprechende Vorlagen für Anzeigen, Beilagen, Beihelfer und Beileger rechtzeitig bis zum Druckunterlagenschluss anzuliefern. Liegen dem Auftragnehmer die Druckunterlagen bis zu diesem Zeitpunkt nicht vor, so wird a) bei einem Abschluss das zuvor veröffentlichte Motiv wiederholt, b) bei einer Einzelanzeigenschaltung der gesamte Einzelpreis berechnet. Sollte sich ein neuer Auftraggeber finden, so wird der Rechnungsbetrag um den von diesem gezahlten Betrag gekürzt.

Entstehen dem Auftragnehmer durch die nicht rechtzeitige Ablieferung von Druckunterlagen Aufwendungen oder ein Schaden, so hat der Auftraggeber Ersatz zu leisten. Kosten des Auftragnehmers für vom Auftraggeber gewünschte oder zu vertretende Änderungen der Druckvorlagen hat der Auftraggeber zu tragen. Vereinbart ist die für den belegten Titel nach Maßgabe der Angaben in der Preisliste sowie in der Auftragnehmerbestätigung übliche Beschaffenheit der Anzeigen oder anderen Werbemittel im Rahmen der durch die Druckunterlagen gegebenen Möglichkeiten. Dies gilt nur für den Fall, dass der Auftraggeber die Vorgaben des Auftragnehmers zur Erstellung und Übermittlung von Druckunterlagen einhält. Der Auftraggeber wird geeignete Maßnahmen ergreifen, damit von ihm gelieferte Dateien frei von Schad-Software sind. Insbesondere wird er aktuelle Schutzprogramme einsetzen. Mit Schad-Software infizierte Dateien gelten als nicht von einwandfreier Beschaffenheit und es besteht kein Ersatzanspruch im Falle des Nicht-Erschensens der Anzeige oder des Werbemittels. Der Auftragnehmer behält sich darüber hinaus vor, Schadenersatz vom Auftraggeber zu verlangen, wenn durch in vom Auftraggeber gelieferten Dateien enthaltene Schad-Software beim Auftragnehmer Schäden verursacht werden.

Ziffer 10 Druckunterlagen werden nur auf besondere Anforderung an den Auftraggeber zurückgesandt. Die Pflicht zur Aufbewahrung der Druckunterlagen endet drei Monate nach der erstmaligen Verbreitung der Anzeige.

Ziffer 11 Entspricht die Veröffentlichung der Anzeige nicht der vertraglich geschuldeten Beschaffenheit bzw. Leistung, so hat der Auftraggeber Anspruch auf eine einwandfreie Ersatzanzeige bzw. Ersatzveröffentlichung des anderen Werbemittels, aber nur in dem Ausmaß, in dem der Zweck der Anzeige oder des anderen Werbemittels beeinträchtigt wurde. Der Auftragnehmer hat das Recht, eine Ersatzanzeige bzw. Ersatzveröffentlichung zu verweigern, wenn

a) diese einen Aufwand erfordert, der unter Beachtung des Inhalts des Schuldverhältnisses und der Gebote von Treu und Glauben in einem groben Missverhältnis zu dem Leistungsinteresse des Auftraggebers steht, oder

b) diese für den Auftragnehmer nur mit unverhältnismäßigen Kosten möglich wäre.

Lässt der Auftragnehmer eine ihm für die Ersatzanzeige oder die Veröffentlichung des anderen Werbemittels gestellte angemessene Frist verstreichen oder ist die Ersatzanzeige bzw. Ersatzveröffentlichung erneut nicht einwandfrei, so hat der Auftraggeber ein Recht auf Zahlungsminderung oder Rückgängigmachung des Auftrages. Bei unwesentlichen Mängeln der Anzeige oder der Veröffentlichung des anderen Werbemittels ist die Rückgängigmachung des Auftrages ausgeschlossen. Der Auftragnehmer haftet für sämtliche Schäden, gleich ob aus vertraglicher Pflichtverletzung oder aus unerlaubter Handlung nach Maßgabe der folgenden Bestimmungen: Bei grober Fahrlässigkeit beschränkt sich die Haftung im kaufmännischen Verkehr auf den Ersatz des typischen vorhersehbaren Schadens; diese Beschränkung gilt nicht, soweit der Schaden durch gesetzliche Vertreter oder leitende Angestellte des Auftragnehmers verursacht wurde. Bei einfacher Fahrlässigkeit haftet der Auftragnehmer nur, wenn eine wesentliche Vertragspflicht verletzt wurde. In solchen Fällen ist die Haftung auf den typischen vorhersehbaren Schaden beschränkt. Im Fall der Haftung für den typischen vorhersehbaren Schaden besteht keine Haftung für mittelbare Schäden, Mangelgeschäden oder entgangenen Umsatz bzw. Gewinn. Bei Ansprüchen nach dem Produkthaftungsgesetz sowie bei einer Verletzung von Leben, Körper oder Gesundheit haftet der Auftragnehmer nach den gesetzlichen Vorschriften. Reklamationen müssen – außer bei nicht offensichtlichen Mängeln – unverzüglich nach Eingang von Rechnung und Beleg geltend gemacht werden, spätestens jedoch sieben Tage nach Erhalt des Belegs. Alle gegen den Auftragnehmer gerichteten Ansprüche aus vertraglicher Pflichtverletzung verjähren in einem Jahr ab dem gesetzlichen Verjährungsbeginn, sofern sie nicht auf vorzeitlichem Verhalten beruhen.

Ziffer 12 Wenn ein periodisches Druckerzeugnis, in welchem die Anzeige des Auftragge-

bers vertragsgemäß zu erscheinen hatte, später als zu dem dem Auftraggeber mitgeteilten Termin erscheint, ist dies nicht als Verzug des Auftragnehmers anzusehen.

Ziffer 13 Probeabzüge werden nur auf ausdrücklichen Wunsch bei Auftragserteilung geliefert. Der Auftraggeber trägt die Verantwortung für die Richtigkeit der zurückgesandten Probeabzüge. Der Auftragnehmer berücksichtigt alle Fehlerkorrekturen, die ihm bis zum Anzeigenschluss oder innerhalb der bei der Übersendung des Probeabzugs gesetzten Frist mitgeteilt werden. Der dem Auftraggeber übermittelte Probeabzug gilt als genehmigt, wenn der Auftraggeber nicht innerhalb der gesetzten Frist den korrigierten Probeabzug zurücksendet oder dem Abdruck schriftlich widerspricht.

Ziffer 14 Rechnungen sind innerhalb der aus der Rechnung ersichtlichen Frist zu bezahlen, sofern nichts anderes schriftlich vereinbart ist. Ein Skontoabzug ist innerhalb der aus der Rechnung ersichtlichen Frist und in der auf der Rechnung genannten Höhe zulässig. Bei Ausstellung einer neuen Rechnung auf Wunsch des Auftraggebers gelten die Fristen der ursprünglichen Rechnung, sofern nicht der Auftragnehmer die Notwendigkeit der Änderung zu verantworten hat. Der Auftraggeber kann gegen Ansprüche des Auftragnehmers nur mit einer unbeschränkten oder rechtskräftig festgestellten Forderung aufrechnen. Ein Zurückbehaltungsrecht des Auftraggebers besteht nur, wenn der Gegenanspruch unbeschränkt oder rechtskräftig festgestellt ist und demselben Vertragsverhältnis beruht.

Ziffer 15 Bei Zahlungsverzug oder Stundung werden zusätzlich zu den gesetzlichen Verzugszinsen angemessene Mahngebühren und sowie ggf. die Einziehungskosten berechnet. Der Auftragnehmer kann bei Zahlungsverzug die weitere Ausführung des laufenden Dateneins bis zur Bezahlung zurückstellen und für die restlichen Anzeigen Vorauszahlung verlangen. Bei Vorliegen begründeter Zweifel an der Zahlungsfähigkeit des Auftraggebers ist der Auftragnehmer berechtigt, auch während der Laufzeit eines Anzeigenabschlusses das Erscheinen weiterer Anzeigen ohne Rücksicht auf ein ursprünglich vereinbartes Zahlungsziel von der Vorauszahlung des Betrages zum Anzeigenschlussstermin und von dem Ausmaß offener stehender Rechnungsbeträge abhängig zu machen. Bei erstmaligem Vertragsabschluss mit einem Auftraggeber gilt Vorkasse als vereinbart, sofern nicht schriftlich eine andere Regelung getroffen ist.

Ziffer 16 Der Auftragnehmer liefert einen Anzeigenbeleg. Kann ein Beleg nicht mehr beschafft werden, so tritt an seine Stelle eine rechtsverbindliche, schriftliche Bestätigung des Auftraggebers über die Veröffentlichung und Verbreitung der Anzeige.

Ziffer 17 Aus einer Auflagenminderung kann ein Anspruch auf Preisminderung nur hergeleitet werden, wenn die tatsächliche Auflage die aus den Media-Daten ersichtliche Auflage um mehr als 30 Prozent unterschreitet. Eine Unkenntnis der Media-Daten des Auftragnehmers geht zu Lasten des Auftraggebers, es sei denn, der Auftragnehmer hat dem Auftraggeber die Media-Daten trotz schriftlicher Anforderung vor Erteilung des Anzeigenauftrages nicht übersandt. Eine Auflagenminderung aus Gründen der Ziffer 24 bleibt unberücksichtigt. Zudem sind bei Abschlüssen Preisminderungsansprüche ganz ausgeschlossen, wenn der Auftragnehmer dem Auftraggeber von dem Absinken der Auflage so rechtzeitig Kenntnis gegeben hat, dass dieser vor Erscheinen der Anzeige vom Vertrag zurücktreten konnte.

Ziffer 18 Erfüllungsort ist der Sitz des Auftragnehmers. Im Geschäftsverkehr mit Kaufleuten, juristischen Personen des öffentlichen Rechts oder bei öffentlich-rechtlichen Sondervermögen ist bei Klagen Gerichtsstand der Sitz des Auftragnehmers. Soweit Ansprüche des Auftraggebers nicht im Mahnverfahren geltend gemacht werden, bestimmt sich der Gerichtsstand bei Nicht-Kaufleuten nach deren Wohnsitz. Ist der Wohnsitz oder gewöhnliche Aufenthalt des Auftraggebers, auch bei Nicht-Kaufleuten, im Zeitpunkt der Klageerhebung unbekannt oder hat der Auftraggeber nach Vertragsschluss seinen Wohnsitz oder gewöhnlichen Aufenthalt aus dem Geltungsbereich des Gesetzes verlegt, ist als Gerichtsstand der Sitz des Auftragnehmers vereinbart.

Ziffer 19 Die Werbungsmitler und Werbeagenturen sind verpflichtet, sich in ihren Angeboten, Verträgen und Abrechnungen mit den Werbungstreibenden an die Preisliste des Auftragnehmers zu halten. Die vom Auftragnehmer gewährte Mitteilungsvergütung darf an den Auftraggeber weder ganz noch teilweise weitergegeben werden.

Ziffer 20 Preisänderungen für erteilte Anzeigenaufträge sind gegenüber Unternehmern wirksam, wenn sie vom Auftragnehmer mindestens einen Monat vor Veröffentlichung der Anzeige oder des anderen Werbemittels angekündigt werden. Im Falle einer Preiserhöhung steht dem Auftraggeber ein Rücktrittsrecht zu. Das Rücktrittsrecht muss innerhalb von 14 Tagen in Textform nach Erhalt der Mitteilung über die Preiserhöhung ausgeübt werden.

Ziffer 21 Wird für konzernverbundene Unternehmen eine gemeinsame Rabattierung beansprucht, ist der schriftliche Nachweis des Konzernstatus des Werbungstreibenden erforder-

lich. Konzernverbundene Unternehmen im Sinne dieser Bestimmung sind Unternehmen, zwischen denen eine kapitalmäßige Beteiligung von mindestens 50 Prozent besteht. Der Konzernstatus ist auf Anforderung des Auftragnehmers bei Kapitalgesellschaften durch Bestätigung eines Wirtschaftsprüfers oder durch Vorlage des letzten Geschäftsberichts, bei Personengesellschaften durch Vorlage eines Handelsregisterauszuges nachzuweisen. Der Nachweis muss spätestens bis zum Abschluss des Insertionsjahres erbracht werden. Ein späterer Nachweis kann nicht rückwirkend anerkannt werden. Konzernrabatte bedürfen in jedem Fall der ausdrücklichen, schriftlichen Bestätigung durch den Auftragnehmer. Konzernrabatte werden nur für die Dauer der Konzernzugehörigkeit gewährt. Die Beendigung der Konzernzugehörigkeit ist unverzüglich anzuzeigen; mit der Beendigung der Konzernzugehörigkeit endet auch die Konzernrabattierung.

Ziffer 22 Der Auftraggeber gewährleistet, dass er alle zur Schaltung der Anzeige erforderlichen Rechte besitzt. Der Auftraggeber trägt allein die Verantwortung für den Inhalt und die rechtliche Zulässigkeit der für die Insertion zur Verfügung gestellten Text- und Bildunterlagen sowie der zugelierten Werbemittel. Er stellt den Auftragnehmer im Rahmen des Anzeigenauftrags von allen Ansprüchen Dritter frei, die wegen der Verletzung gesetzlicher Bestimmungen entstehen können. Ferner wird der Auftragnehmer von den Kosten zur notwendigen Rechtsverfolgung freigestellt. Der Auftraggeber ist verpflichtet, den Auftragnehmer nach Treu und Glauben mit Informationen und Unterlagen bei der Rechtsverfolgung gegenüber Dritten zu unterstützen. Der Auftraggeber überträgt dem Auftragnehmer sämtliche für die Nutzung der Werbung in Print- und Online-Medien aller Art, einschließlich Internet, erforderlichen urheberrechtlichen Nutzungs-, Leistungsschutz- und sonstigen Rechte, insbesondere das Recht zur Vervielfältigung, Verbreitung, Übertragung, Sendung, öffentliche Zugänglichmachung, Entnahme aus einer Datenbank und Abruf, und zwar zeitlich und inhaltlich in dem für die Durchführung des Auftrags notwendigen Umfang. Vorgenannte Rechte werden in allen Fällen örtlich unbegrenzt übertragen.

Ziffer 23 Bei Betriebsstörungen oder in Fällen höherer Gewalt, illegalem Arbeitskampf, rechtswidriger Beschlagnahme, Verkehrsstörungen, allgemeiner Rohstoff- oder Energieverknappung und dergleichen – sowohl im Betrieb des Auftragnehmers als auch in fremden Betrieben, derer sich der Auftragnehmer zur Erfüllung seiner Verbindlichkeiten bedient – hat der Auftragnehmer Anspruch auf volle Bezahlung der veröffentlichten Anzeigen, wenn das Vertragsobjekt mit 80 % der im Durchschnitt der letzten vier IWW- Quartale verkauften Auflage vom Auftragnehmer ausgeliefert worden ist. Bei geringeren Verlagsauslieferungen wird der Rechnungsbetrag im gleichen Verhältnis gekürzt, in dem die garantierte verkaufte oder zugesicherte Auflage zur tatsächlich ausgelieferten Auflage steht. Es erlischt jede Verpflichtung des Auftragnehmers auf Erfüllung von Aufträgen und Leistungen von Schadenersatz, insbesondere wird auch kein Schadenersatz für nicht veröffentlichte oder nicht rechtzeitig veröffentlichte Anzeigen geleistet.

Ziffer 24 Die Unwirksamkeit einzelner Bestimmungen oder von Teilen einzelner Bestimmungen dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen berührt die Gültigkeit der übrigen Bestimmungen nicht. Es gilt dann jene gültige Bestimmung als vereinbart, deren wirtschaftlicher Gehalt dem der ungültigen Bestimmung am nächsten kommt.

Zusätzliche Bedingungen des Auftragnehmers:

a) Die allgemeinen und die zusätzlichen Geschäftsbedingungen des Auftragnehmers gelten sinngemäß auch für Aufträge über Bekleber, Beihelfer oder technische Sonderausführungen.

b) Nach Anzeigenschluss sind Störungen, Änderungen von Größen, Formaten und der Wechsel von Farben nicht mehr möglich. Bei fernmündlich aufgegebenen Anzeigen oder fernmündlich erteilten Korrekturen haftet der Auftragnehmer nicht für die Richtigkeit der Wiedergabe. Eine Haftung wird auch nicht übernommen, wenn sich Mängel an der Vorlage erst bei der Reproduktion oder beim Druck zeigen. Der Werbungstreibende hat bei ungenügendem Abdruck dann keine Ansprüche. Evtl. entstehende Mehrkosten müssen weiter berechnet werden.

c) Der Auftragnehmer übernimmt keine Gewähr, wenn durch eine verspätete Anlieferung der Druckunterlagen vereinbarte Platzierungen nicht eingehalten werden können und eine Minderung der Druckqualität eintritt.

d) Für Druckunterlagen jeglicher Art erlischt nach 8 Wochen die Aufbewahrungspflicht, sofern nicht ausdrücklich eine andere Vereinbarung getroffen worden ist.

e) Unternehmen, deren Geschäftszweck unter anderem darin besteht, für verschiedene Auftraggeber Anzeigenaufträge zu erteilen (Kollektivwerbung), sind zu einer vorherigen Absprache mit dem Auftragnehmer verpflichtet.

f) Der Auftragnehmer behält sich das Recht vor, die Anzeigen des Auftraggebers in einer digitalen Hefversion (z. B. ePaper) zu veröffentlichen.

Cash.

KONTAKT

www.cash-online.de

Herr Helge Schaubode

Media Sales
Tel.: 040/51444-262
Fax: 040/51444-269
E-Mail: schaubode@cash-online.de

Frau Beatrice Burmester

Anzeigendisposition,
Verkaufsassistenz
Tel.: 040/51444-253
Fax: 040/51444-269
E-Mail: burmester@cash-online.de
verkauf@cash-online.de

Verlag

Cash.Print GmbH
Friedensallee 25
22765 Hamburg
Tel.: 040/51444-0
Fax: 040/51444-120
E-Mail: info@cash-online.de
Internet: www.cash-online.de

Geschäftsführer:

Ulrich Faust,
Helge Schaubode

Bankverbindung

HypoVereinsbank AG
Kto.-Nr. 6 305 460
BLZ 200 300 00
IBAN: DE89200300000006305460
BIC: HYVEDEMM300

USt-ID-Nummer: DE 202667963

Für die Abwicklung von Aufträgen gelten die Geschäftsbedingungen des Verlags.

Die in dieser Preisliste aufgeführten Angaben können unterjährig aktualisiert werden; den jeweils letzten, verbindlichen Stand dieser Preisliste finden Sie unter: www.cash-online.de/mediadaten

Cash.