

## Lead-Börsen und -Anbieter im Überblick (Auswahl), alphabetische Anordnung

Anbieter	Art der Leads (Produktgattungen)	Datenangaben pro Lead	Preisspannen	Qualitätssicherung	Marktpräsenz	Umsatz p.a.
<b>abakus24 Service GmbH</b> , Düsseldorfer Straße 17-18, 10707 Berlin, Tel.: (030) 88718788, Fax: (030) 88718787, E-Mail: caspar.ricke@abakus24.de, Web: www.abakus24.de	Private Krankenversicherung; Altersvorsorge; Baufinanzierung	Name, Adresse, E-Mail-Adresse, Geburtsdatum, Berufsstatus, Tel., Angaben zum Versicherungsumfang, bei AV/BU Höhe des monatlichen Zahlbeitrages bzw. der gewünschten monatl. Rente; bei Anfragen zur Baufinanzierung werden eine Vielzahl von Angaben zum Objekt und zu den Einkommensverhältnissen geliefert, darüber hinaus werden nur Leads generiert, bei denen eine Finanzierung darstellbar ist	Nettopreise: Private Krankenvollversicherung 139 bis 169 Euro; PKV-Beamte 49 bis 59 Euro; Altersvorsorge 49 bis 59 Euro; Baufinanzierung 49 bis 99 Euro	Qualität wird durch Art der Generierung sichergestellt; alle Leads werden über das Internet generiert; keine Pop-up-Werbung, keine Bannerwerbung auf Fremdportalen (z.B. Klick-Tel etc.), keine Nutzung von Partnerprogrammen/Affiliates; manuelle Sichtprüfung der Leads; sofortige Weiterleitung der Leads an Abnehmer	Seit 1999 am Markt	Keine Angabe
<b>brokeroffice</b> , <b>Reiss capital partners GmbH</b> , Rüsterstraße 1, 60325 Frankfurt am Main, Tel.: (0180) 30010610, Fax: (0180) 30010619 (9 ct aus dem dt. Festnetz), E-Mail: info@brokeroffice.de, Web: www.brokeroffice.de	brokeroffice bietet eine umfassende Bandbreite an; Personenversicherungssparten: PKV, Krankenzusatz, BU, Privatrente, Riester, Rürup, Britische LV, Kapital LV sowie Risiko LV; weitere Informationen auf Anfrage	Jeder Lead enthält umfassende personen- und sachbezogene Angaben: Name und Anschrift, Geburtsdatum, zwei Telefonnummern, E-Mail-Adresse, bevorzugte Erreichbarkeit, Datum der Leadgenerierung, Familienstand, Beruf, Berufsstatus, individuelle Bemerkungen des Interessenten (z.B. Versicherungswunsch, konkreter Produktwunsch, Vorversicherungen)	Hochwertige Versicherungsanfragen: BU 66 Euro, brit. Rentenvers. 66 Euro, Kapital-LV 66 Euro, Riester 67 Euro, Rürup 70 Euro, PKV 140 Euro, PKV-Zusatz 25 Euro, Privatrente 67 Euro; keine Anmeldegebühr oder jährliche Service-Pauschale	Leads werden ausschl. via Internet über ein Netzwerk führender Finanzportale generiert; keine Gewinnspielversprechungen oder Lockangebote wie „PKV ab 39 Euro“, sondern nur seriöse Methoden modernen Onlinemarketings (z.B. Google Adwords); Werbung in finanz- und zielgruppenaffinen Umfeldern (z.B. Spiegel-Online, managermagazin-online, etc.); Leads werden in Form von HTML-Anfrageformularen generiert und enthalten alle wesentlichen Parameter, die zur Angebotserstellung mindestens nötig sind	Seit 2002 am Markt; broker office gehört durch seine Verbindung mit der Insurance-City AG zu den First Movern im Segment der Online-Versicherungs- und Finanzdienstleistungen	brokeroffice generiert mit seinem Netzwerk monatlich ca. 8.000 Versicherungs-Leads; Umsatzwachstum i.Vgl. zum Vorjahr: 200%.
<b>Compare24 GmbH</b> , Reitweg 11, 63456 Hanau, Tel.: (06181) 670418 oder 6731-0, Fax: (06181) 6731-30, Mobil: (0172) 8402157, E-Mail: baer@compare24.de, Web: www.compare24.de	Leads zu den Sparten PKV, ZKV und Vorsorge wie BU, Riester-Rente, Basis-Rente, Britische Lebensversicherung, Sachanfragen	Sparte, Name, Vorname, Geburtsdatum, Wohnanschrift, beruflicher Status, Telefon, E-Mail-Adresse und spez. Information zum Angebot	PKV 99 bis 169 Euro, ZKV 15 Euro, Vorsorge 65 Euro, Sach 10 Euro	Wird sichergestellt durch qualifizierte und hochwertige Medienpartner, Adressvalidierung, Dublettenprüfung, Scherzanfragenfilter, je nach Preismodell bis hin zur Vorqualifizierung	Seit 1997 am Markt, im Mai 2000 Gründung der Compare24 GmbH	Umsatz: keine Angabe/ Menge pro Jahr ca. 12.000 Datensätze
<b>Compencio – Netversicherung Leads &amp; More GmbH</b> , Kernerstraße 59, 71082 Stuttgart, Tel.: (0711) 86020270, E-Mail: buero@netversicherung.com, Ansprechpartner: Guido Schnaithmann	PKV Vollversicherung, PKV Vollversicherung Beamte, PKV Vollversicherung Student, PKV Voll CC, BU, AV, Riester, Rürup	Anrede, Vorname, Name, Straße, PLZ, Ort, Telefonnummer, E-Mail-Adresse, Geburtstag, Berufsstatus, Einkommen, zusätzliche spartenspezifische Angaben	PKV Voll 125 bis 139 Euro, PKV Voll Beamte 60 Euro; PKV Voll Student 20 Euro, PKV Voll CC 90 bis 109 Euro, BU/AV/Riester/ Rürup 60 Euro	Durch ständige Prüfung aller Quellen inkl. Testanfragen und Kundenbefragungen stellen wir die durchgehend gute Qualität unserer Leads sicher; vor Leadvergabe erfolgt immer eine automatische und eine manuelle Prüfung der im Lead gemachten Angaben	Seit März 2004 am Markt	ca. 1.300.000 Euro
<b>CURATEL Service AG</b> , Friedrich-Bessel-Straße 14, 50126 Bergheim, Tel.: (02271) 47760, Fax: (07721) 477677, E-Mail: zentrale@curatel.net, Web: www.curatel.net	Leads aus den Bereichen: PKV-Vollversicherung, PKV-Zusatzversicherung, BU, LV und Riester; Schwerpunkt (ca. 75 Prozent) liegt auf PKV-Vollversicherungsdatensätzen	Name, Vorname, Adresse, Telefonnummer und in der Regel weitere Infos wie z.B. Versicherungswunsch, Familienstand, Erreichbarkeit, Vorversicherung, Leistungswünsche und E-Mail-Adresse	Preise pro Datensatz liegen zwischen 25 und 180 Euro netto je nach Sparte und Region; eine Rückerstattung von Datensatzkosten ist durch unser Programm Leads and more möglich	Qualitätssicherung erfolgt durch strenge Kontrollen der Werbemedien, persönliche telefonische Vorabrecherchen, Bonitätsprüfungen und Anschriftenabgleich	Seit 1994 am Markt, seit 1997 als Curatel AG; Geschäftsleitung verfügt über 14-jährige Erfahrung in der Generierung von Datensätzen	ca. 35.000 bis 50.000 Leads pro Jahr
<b>denkebene marketing and consulting Ltd.</b> , Brauereistraße 6-8, 66123 Saarbrücken, Tel.: (0700) 33653236, E-Mail: willkommen@denkebene.com, Web: www.kundenmanufaktur.de, www.leadmanufaktur.de	Private Krankenversicherung, Krankenzusatzversicherung Berufsunfähigkeit, Altersvorsorge (Riester, Rürup, LV, RV), Baufinanzierung	Alle Kontaktdaten, kategoriespezifische Angaben, Kundenmanufaktur: der Partner kann die Formularfelder frei wählen	Wir verkaufen keine Leads, sondern versetzen den Partner selbst in die Funktion des Leadproduzenten, der Partner gibt selbst vor, mit welchem Budget und in welchen Mengen er Leads produzieren will; denkebene berechnet zwischen einem und vier Euro je Lead	Leads werden nur aus Suchanfragen bei Suchmaschinen produziert; nur versicherungs- und finanzaffines Umfeld der Landingpages; keine Popups, keine Werbung mit Preisen; Erfassung aller notwendigen Daten via Formular, Pflichtfelder für alle wichtigen Daten; Autovervollständigung von Wohnort und Straße	Seit 2005 am Markt	ca. 75.000 Leads pro Jahr
<b>finanzen.de Vermittlungsgesellschaft für Verbraucherverträge AG</b> , Schlesische Straße 27, 10997 Berlin, Tel.: (030) 319861920, Fax: (030) 319861911, E-Mail: mail@finanzen.de, Web: www.finanzen.de	Private Krankenversicherung, Krankenzusatzversicherung, Altersvorsorge, Berufsunfähigkeit und Gewerbeversicherung	Angabe der Internetseite, auf der die Anfrage generiert wurde, Datum und Uhrzeit, Sparte, Name, Vorname, Geburtsdatum, Adresse, Berufsstatus, Telefon oder Mobil, beste Erreichbarkeit, E-Mail-Adresse, produktspezifische Angaben	Altersvorsorge/ Berufsunfähigkeit ab 60 Euro, private Krankenversicherung ab 110 Euro, Krankenzusatzversicherung ab 12 Euro und Gewerbeversicherung ab 35 Euro; alle Preise gelten zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer	Wir stellen unseren Kunden den Berater direkt vor, daher selten Absage durch Kunde; Adresscheck; Generierung Leads ausschließlich auf ausgewählten themenrelevanten Internetseiten – wie eigene Portale (krankenversicherung.net) sowie Partnerseiten (z.B. focus.de); Werbung ohne Pop-Ups und ohne Gewinnspiele; zusätzl. lassen wir uns von unseren Beratern zu jeder Kundenanfrage Feedback geben	Seit 2004 am Markt	Mit ca. 65.000 Leads im Jahr, generieren wir einen Umsatz von ca. 3 Millionen Euro pro Jahr
<b>finanzkunden.net</b> , Bessemersstraße 82, 12103 Berlin, Tel.: (030) 340600912, Fax: (030) 340600999, E-Mail: info@finanzkunden.net, www.financekunden.net, Ansprechpartner: Detlef Gielen	Finanzierungsanfragen spez. Baufinanzierung, Konsumentenkredite; Versicherungsleads; PKV, BU, AV, Investments, Kapitalanlagen (geschl. Beteiligungen, Immobilien); für Banken, Versicherungen u. Initiatoren bieten wir spezielle Produktleads und Kampagnen	Produktparte, Anrede, Vorname, Name, Geburtsdatum, Straße, Hausnummer, PLZ, Ort, E-Mail-Adresse, Telefonnummer, Berufsstatus, Berufsbezeichnung, Familienstand; zusätzl. Informationen möglich: wo wurde der Leads generiert, was der Kunde erwartet, optionale Daten: stationäre Leistungen, zahnärztliche Leistungen, ambulante Leistungen, Krankentagegeld, Krankenhaustagegeld, Bruttoeinkommen	Ab 5 bis 249 Euro pro Datensatz je nach Sparte und Qualität	Generierungsgarantie: Interessentengewinnung nur über Suchmaschinenmarketing und themenrelevantes Umfeld; Aktualitätsgarantie: Auslieferung der Leads sofort nach Sichtprüfung oder wahlweise nach Qualifizierung; Bonitätsgarantie: wir stellen sicher, dass der Interessent für das angefragte Produkt bonitär ist; Ernsthaftigkeitgarantie: wir garantieren Ihnen, dass die gestellte Anfrage ernsthaft ist und wirkliches Interesse besteht	Seit 2004 am Markt	Keine Angabe
<b>finservice Service für Finanzdienstleister GmbH</b> , Hutgasse 4, 95488 Eckersdorf, Tel.: (05507) 919773, Fax: (05507) 9799488, E-Mail: info@finservice.de, Web: www.finservice.de	Aufteilung erfolgt in zwei Bereiche: 1) Sparten (Versicherungen, Finanzierungen, Geldanlagen), 2) Art der Bereitstellung (normal, vorqualifiziert, usw.); zudem bieten wir Qualifizierung/Terminierung von dritten Leadanbietern in drei Bereichen: Versicherungen, Finanzierungen (keine Kleinkredite oder gewerbliche Anfragen), Geldanlageanfragen	Wichtig ist Ernsthaftigkeit der Anfrage; Käufer erhalten umfangreiche Kundendaten: Name, Vorname, Geburtsdatum, Adresse, Telefon (privat, mobil, geschäftlich), beste Erreichbarkeit, E-Mail-Adresse, Beruf, Berufsstatus, Familienstand, Produktdaten (je nach Sparte unterschiedlich); z.B. PKV – neun Fragen zum Versicherungswunsch, Baufinanzierung – zwölf Fragen zum Finanzierungswunsch	Alle Preise sind Nettopreise zzgl. MwSt; finleads-direkt je nach Sparte: 10 bis 115 Euro (Durchschnittspreis: 60 Euro); finleads-premium je nach Sparte: 39 bis 269 Euro (Durchschnittspreis: 89 Euro); finleads-extern inkl. Reklamationservice (eigene Datensätze) generell: Bearbeitungspauschale pro Datensatz: 7 Euro	Die meisten Partner nutzen den Service finleads-extern, d.h. wir bekommen die Datensätze nach dem Erwerb und geben sie dem Partner erst mit einem Ergebnis (Termin, Vorqualifizierung, Nichtqualifizierung z.B. Fake, zu spät erreicht, nur Informationssammler etc.) zurück	Gründung im Jahr 2003	Keine Angabe
<b>INOVEXX GmbH</b> , Schönleinsstraße 8a, 70184 Stuttgart, Tel.: (071) 699789-0, Fax.: (0180) 5055251, E-Mail zentrale@inovexx.de, Web: www.inovexx.de	PKV-Voll, PKV-Beamte und Studenten, PKV-Zusatz, PKV55+, BU, Private Altersvorsorge speziell Riester Rente, Rürup, Britische LV, Fondgebunden RV/LV, Risiko-LV, BAV und Allg. Altersvorsorge Analyse, Pfliegerente, Baufinanzierung und Kapitalanlagen (Immobilien und Investment)	Datum/Uhrzeit, Sparte, Geschlecht, Nachname, Vorname, Straße, PLZ, Wohnort, Telefon, Mobil, E-Mail-Adresse, Geburtsdatum, Berufsstatus, ausgeübter Beruf, Bruttoeinkommen, Vorversicherung, gewünschter Versicherungsschutz: Krankenhausunterbringung, Zahnleistungen, Krankentagegeld, Krankenhaustagegeld, Selbstbeteiligung, Priorität z.B. optimales Preis-Leistungsverhältnis, Familienangehörige mitversichern inkl. Feld für manuelle Eingabe z.B. Geburtsdaten und Anmerkungen	PKV-Voll: 149 bis 179 Euro, PKV-Beamte 65 bis 75 Euro, PKV-Zusatz 19 bis 29 Euro, PKV55+ 45 bis 55 Euro, Altersvorsorge und BU 65 bis 75 Euro, Pflege 45 Euro, BauFi 69 Euro, Kapitalanlagen 69 Euro	Leads werden ausschließlich auf Suchmaschinen und Webportalen rund um das Thema Versicherung generiert; Werbeeinblendungen nur aktiv, wenn Interessent spezielle Suchbegriffe eingibt; Leads beruhen auf Eigeninitiative des Interessenten; kein Online-Vergleich, Sofort-Vergleich, E-Mail-Vergleich, Lockangebote sowie Pop-Up- und Bannerwerbung, Gewinnspiele & Call-centeranfragen; manuelle Plausibilitätsprüfung z.B. Dublettenabgleich, Adressvalidierung inkl. Telefonnummer etc.	Seit 2005 am Markt	Im Jahr 2008 wurden insgesamt 80.357 Leads verkauft
<b>Kanzlei für Sachwertkonzepte</b> , Am Mühlbach 1, 97475 Zeil a. Main, Tel.: (09524) 30339-0, Fax: (09524) 30339-16, E-mail: info@sachwertkanzlei.de, Web: www.pkv-termin.com, www.123-terminvereinbarung.de	Wir bieten Leads und fest vereinbarte Termine nur für den Bereich Private Krankenversicherung, alle Leads und Termine werden selbst am Telefon erarbeitet; nur Unternehmer werden angerufen	Geburtsdatum, Größe/Gewicht, wo versichert (Gesellschaft), welcher Beitrag, Frau/Mann/Kinder mitversichert, Gesundheitszustand letzten 3 Jahre ambulant/5 Jahre stationär, werden Medikamente genommen, wenn ja, welche, und wieviele	Leads kosten 99 Euro pro Stück plus MwSt., fest vereinbarte Termine 149 Euro pro Stück plus MwSt.	Qualität stellen wir sicher durch PKV-Profi, der seit acht Jahren nur PKVs verkauft; jeder Lead und Termin wird einzeln geprüft; wenn wir anhand des Krankheitsbildes sehen, dass diese Kunden nicht versicherbar wären oder Kunde bereits günstig versichert ist, wird der Lead nicht verkauft	Keine Angabe	Keine Angabe

Anbieter	Art der Leads (Produktgattungen)	Datenangaben pro Lead	Preisspannen	Qualitätssicherung	Marktpräsenz	Umsatz p.a.
<b>LeadButler GmbH</b> , Widenmayerstraße 50, 80538 München, Tel.: (089) 20008880, Fax.: (089) 200088899, E-Mail: info@lead-butler.de, Web.: www.lead-butler.de	LeadButler bietet folgende Personenversicherungssparten an: Private Krankenversicherung, Krankenzusatz, Berufsunfähigkeitsversicherung, Private Rentenversicherung, Riester- und Rürup-Rente, Kapitallebensversicherungen sowie Risikolebensversicherungen; weitere Sparten und Informationen auf Anfrage	Umfassende personen- und sachbezogene Angaben: Name, Anschrift, Geburtsdatum, zwei Telefonnummern, E-Mail-Adresse, bevorzugte Erreichbarkeit, Datum der Lead-Generierung, Familienstand, Beruf und Berufsstatus, individuelle Bemerkungen des Interessenten (z.B. Versicherungswunsch, konkreter Produktwunsch, Vorversicherungen)	Altersvorsorge- und BU-Datensätze: 55 Euro, Krankenvoll-Datensätze ab 120 Euro; auf Wunsch können Leads auch individuell qualifiziert und terminiert werden (Preis auf Anfrage); keine Anmeldegebühr und keine jährliche Service-Pauschale	Seriöses Onlinemarketing (z.B. Google Adwords), keine Gewinnspielversprechungen und Lockangebote wie „PKV ab 19 Euro“. Eintrag erfolgt über Websites, Offline-Marketing, E-Mail und Suchmaschinen; Leads werden auf Plausibilität geprüft, Dummys, Fake-Anfragen, Duplikate aussortiert und die Adresse validiert; alle Angaben werden mit nur Erlaubnis des Interessenten erhoben	Seit 2009 am Markt – Newcomer mit mehreren Jahren Erfahrung durch Tätigkeit für andere Portale	Keine Angabe
<b>LeadPeople GmbH &amp; Co.KG – Der Wachstumsdienstleister für Unternehmen</b> , Berliner Straße 257, 63067 Offenbach, Tel.: (069) 9855946-03, Ansprechpartner: Adrian Röttinger Fax: (069) 9855946-29, E-Mail: adrian.roettinger@leadpeople.de, Web: www.leadpeople.de	Eine entsprechende Leadgenerierungsarchitektur wird individuell auf den jeweiligen Bedarf des Kunden etabliert; keine standardisierte Adressvermittlung	In der Regel: Name, Adresse, E-Mail, Telefonnummer, Berufsstatus, Interessen	Abhängig von Produkt, dessen Bekanntheit und Marktsituation; Preisspanne 50 bis 120 Euro	Keine Angabe	Seit Juli 2008 am Markt	Keine Angabe
<b>Leadservice24/MB Mediasolution GbR</b> , Am Gewerbepark 7, 64823 Groß Umstadt, Tel.: (06078) 9316556, E-Mail: info@leadservice24.de, Web: www.leadservice24.de	Versicherungen und Finanzierungen; Leadsparten wie: PKV Voll, PKV Beamte, PKV Zusatz, BU, LV, RV, RiesterRV, RürupRV, RisikoLV, gewerbl. Sachvers., BritischeLV usw.; Auflistung unter www.leadservice24.de/kundenanfragen.php	Name, Vorname, Geburtsdatum, Adresse, Telefon (privat o. mobil), beste Erreichbarkeit, E-Mail-Adresse, Beruf, Berufsstatus, Familienstand, Kinder, Anlagewunsch z.B. Beitrag, Versicherungssumme, Laufzeit und gewünschte Produktparte	Preisspannen gehen von 15 Euro für Kfz und KV-Zusatz bis hin zu 139 Euro für PKV Voll-Anfragen; alle Sparten aus dem Bereich Rente und BU sind für 60 Euro erhältlich	Leads werden schwerpunktmäßig über eigene Seiten wie www.easyfinanz24.de generiert. Es werden keine Gewinnspiele oder Popups geschaltet und auf Werbeaussagen wie z.B. PKV für 59 Euro wird ebenfalls verzichtet; alle Leads durchlaufen eine Sichtprüfung und eine automatische Adressprüfung	Im Bereich der Leadgenerierung und Vermarktung von versicherungsbezogenen Projekten sind wir seit Ende 2005 tätig	Keine Angabe
<b>moreQuality® LEADS – moreQuality® Media &amp; Beteiligungs GmbH</b> , Bahnenfelder Steindamm 110, 22761 Hamburg, Tel.: (040) 2442960, E-Mail: info@morequality-leads.de, Web: www.morequality-leads.de	Leads aus den Bereichen Vorsorge, insbes. BU, Private AV, brit. LV, Riester, Private Krankenversicherung, Rürup und aus dem Bereich geschlossene Fonds	Persönlichen Kontaktdaten, postalische Anschrift, telefonische Erreichbarkeit, E-Mail-Adresse, weitere Angaben spartenabhängig: gewünschter Versicherungsbeginn, Beitragshöhe, gewünschte Rentenhöhe, Angaben zu den Kindern und Ehepartner, Raucher/Nichtraucher, Bonität; wir erläutern das weitere Vorgehen, Zustimmung der Kontaktaufnahme durch einen Versicherungsmakler	Preise liegen zwischen 59 und 150 Euro zzgl. MwSt.	Art der Generierung (eigene Werbekampagnen); eigenes internes Callcenter, welches Datensätze qualifiziert und Daten erfragt, Generierung über Suchmaschinen	Markterfahrung seit 2004	1,05 Millionen Euro
<b>Ormigo GmbH</b> , Eupener Straße 150, 50933 Köln, Tel.: (0221) 29209550, Fax: (0221) 29209599	Alle Sparten im Finanz- und Versicherungsbereich, insgesamt zu über 40 Produkten, stärkste Sparten derzeit: Altersvorsorge, Baufinanzierung, Berufsunfähigkeitsversicherung, britische Lebensversicherungen, PKV, Riester- und Rürup-Rente	Produkt, Anrede, Vorname, Nachname, Adresse, Telefonnummer, Mobilnummer (optional), E-Mail-Adresse, zusätzlich je nach Sparte: Geburtsdatum, Berufsstatus, Anlagebetrag, Einkommen, weitere Angaben können die Interessenten über ihr persönliches Profil bei Ormigo machen	Kunden bestimmen selbst den Preis über ein transparentes und faires Bietverfahren; je nach Sparte ab 39 Euro (z. B. Riester, Berufsunfähigkeitsversicherung), ab 49 Euro (z. B. britische Lebensversicherungen) oder ab 89 Euro PKV	Leads werden über ein eigenes Werbenetzwerk mit renommierten Partner-Webseiten wie Focus, FAZ, Welt, T-Online generiert; automatischer Plausibilitäts-Check; Finanzberater können jeden Lead bewerten, sodass die Werbemittelauslieferung und damit die Lead-Qualität fortlaufend optimiert wird; alle Verbraucher sehen direkt nach Eingabe ihrer Daten das Profil ihres Finanzberaters	Seit Anfang 2007, aufgrund der Transparenz, der Einfachheit sowie der guten Leadqualität nutzen mehr als 6.000 unabhängige Finanzberater sowie einige Vertriebe Ormigo	Keine Angabe
<b>PowerLeads.de</b> , Dorotheenstraße 48, 22301 Hamburg, Tel.: (040) 30397930, Fax: (040) 30397935, E-Mail: hanke@powerleads.de, Web: www.powerleads.de	Private Krankenversicherung, Berufsunfähigkeitsversicherung, Altersvorsorge (Riester, Rürup), Denkmalschutz Immobilien, Kapitalanlage	Jede Leadkategorie hat spezifische Formulare und daher entsprechend unterschiedliche Angaben zum Produktwunsch; Pflichtfelder sind Adressdaten und Kontaktdaten wie Telefon, E-Mail-Adresse und Erreichbarkeit	Private Krankenversicherung 149 Euro, Berufsunfähigkeitsversicherung und Altersvorsorge 79 Euro, Denkmalschutz Immobilien/Kapitalanlage 119 Euro	1) eigene Leadgewinnungskampagnen über planetfinance.de, keine Börse, 2) Leadgewinnung auch über Suchmaschinen Traffic, 3) kein Doppelverkauf, keine Gewinnspiele, keine Callcenter-Leads, 4) manuelle Adressvalidierung und schnelle stundenweise Weiterleitung der Leads	Seit 2003 im Markt	Umsatz ca. 5 bis 6 Millionen Euro mit 80.000 bis 100.000 Leads pro Jahr
<b>Qualitypool GmbH</b> , Hansestraße 14, 23558 Lübeck, Tel.: (0451) 14083666, Fax: (0451) 14083699, E-Mail: info@qualitypool.de, Web: www.qualitypool.de	Personenversicherungen: Private Krankenvollversicherungen, Private Zusatzversicherungen, Gruppentarife Beamte, Berufsunfähigkeitsversicherung, Riester- und Rürup-Rente, Lebensversicherungen, Rentenversicherungen; diverse Paketangebote; Baufinanzierungen; mehr Informationen auf Anfrage	Adressdaten, drei Telefonnummern (privat, Handy, geschäftlich), beste Erreichbarkeit, E-Mail-Adresse, Familienstand, Beruf; bei PKV für Angestellte: Beitragsbemessungen; Versicherungswünsche des Users, Versicherungssummen, Rentenlaufzeit, offenes Bemerkungsfeld, ggf. weitere Daten nach Vorvalidierung; Motivation der Anfrage, Vorversicherungen, weitere versicherte Personen	Abhängig von der Region und vom Produkt (Vorsorge oder PKV); Preisspanne: 17,90 Euro netto je Lead bis 140 Euro (PKV-Interessent in einem Ballungsraum); Baufinanzierungen unter 100.000 Euro: 44,90 Euro netto je Lead, über 100.000 Euro: 74,90 Euro netto je Lead	1. Schritt: Qualitätsmanagement mit Vor-Recherche; automatische Abgleich von Name und Adresse; 2. Schritt: persönliche Validierung des Leads per Telefon, dabei werden wesentliche Angaben überprüft und wichtige Zusatzinformationen erhoben	Erfahrungen im Leadgeschäft seit 1997, Mutterunternehmen Dr. Klein seit 1954 auf dem Markt	2008: über 52.000 Netto-Leads pro Jahr
<b>TopLeads GmbH</b> , Blauweg 4, 95615 Marktredwitz, Tel.: (01805) 004079, Fax: (01805) 233633-95615, E-Mail: info@topleads.de, Web: www.topleads.de	1) qualifizierte Leads: PKV, BU, private Altersvorsorge, Riester, Euro-Finanzierungen; 2) terminierte Leads: PKV, BU, Private Altersvorsorge, Riester, Euro-Finanzierungen; 3) normale Leads: Versicherungen, Finanzierungen (nur Immobilien), Euro- und Fremdwährungs-Finanzierungen, Investment/Kapitalanlagen, Investmentf., Container, gebr. LV, geschl. Immofonds, steuerorientierte Kapitalanlagen, Schiffe, Medien, Leasing, denkmalgeschützte Immobilien	Alle persönlichen Daten inkl. Telefonnummer, E-Mail-Adresse, Berufsstatus; Prüfung Ernsthaftigkeit der Anfrage, beste telefonische Erreichbarkeit, Interessent ist zwischen 18 und 50 Jahre alt, berufstätig, verdient über Pflichtversicherungsgrenze und stimmt der Weitergabe der Anfrage an einen Makler vor Ort zu; keine schwere Vorerkrankung in den letzten 5 Jahren, nicht länger als 5 Jahre privat vorversichert, Makleranruf wird angekündigt inkl. Namensnennung	1) qualifizierte Leads: PKV Voll 249 Euro, BU 99 Euro, Private Altersvorsorge 99 Euro, Euro-Finanzierungen 99 Euro; 2) terminierte Leads: PKV 349 Euro, BU 169 Euro Private Altersvorsorge 169 Euro, Riester-Rente 149 Euro-Finanzierungen 169 Euro; 3) normale Leads: Vers. PKV Voll 105 Euro (ohne Reklamation); Kapitalanlage, z.B. Schiffe, Medien, Leasing, usw. 100 bis 200 Euro; Denkmalgeschützte Immobilien 99 bis 199 Euro; alle Preise zzgl. gesetzl. MwSt.	Die frisch generierten Datensätze werden einer automatischen, später einer manuellen Plausibilitätsprüfung unterzogen, damit Spaß- und Scherzanfragen herausgefiltert werden können; Call-Center überprüft und ergänzt Daten; Telefonanruf des Beraters wird beim Interessenten angekündigt und dieser nach seiner besten Erreichbarkeit gefragt, d.h. potenzieller Kunde wünscht eine Beratung mit einem Versicherungsmakler	Seit 2006 mehrere tausend Leads monatlich	ca. 150.000 Datensätze pro Jahr; Umsatz ca. sechs Millionen Euro
<b>TOPScout® GmbH</b> , Glauberstraße 42a, 97318 Kitzingen, Tel.: (09321) 922793, Fax: (09321) 922794, E-Mail: service@topscout.de, Web: www.topscout.de	PKV-Voll, PKV-Beamte, PKV-Zusatz, Altersvorsorge und Berufsunfähigkeit; in der Börse LEADScout alle Arten von Finanzdienstleistungsleads	Name, Adresse, Telefonnummer, Geburtsdatum, Berufsstatus, gewünschte Leistungen	PKV-Voll: 145 Euro, Beamten-KV: 45 Euro, Zusatz-KV: 15 Euro, PKV-55Plus: 38 Euro, Vorsorge und BU: 59 Euro; in der Börse LEADScout ab 5 bis ca. 100 Euro	Anfragen überwiegend durch Keywordwerbung generiert, strenge Lieferantenprüfung, keine Werbung mit Lockvogelangeboten wie PKV ab 59 Euro, keine Gewinnspiele oder ähnliches; Automatische Leadsprüfung auf Scherz- und Fakeanfragen, bei Bedarf manuelle Sichtkontrolle; Doublettenprüfung und Adressabgleich, ob die Person tatsächlich existiert; wenn nötig weitere manuelle Prüfung; Auslieferung sofort nach Prüfung; verzichten bewusst auf telefonische Vorprüfung, um möglichst sofortige Auslieferung zu gewährleisten	Seit 1998 am Markt	TOPScout handelt ca. 50.000 Datensätze pro Jahr, in der angegliederten Leadsbörse LEADScout (www.leads-cout.de) werden noch einmal ca. 30.000 Datensätze gehandelt
<b>veron® Versicherungsmakler GmbH</b> , Eckenbachstraße 5c, 90542 Eckental, Tel.: (01805) 837662, Fax: (01805) 837661, E-Mail: info@leadmarkt.de, Web: www.leadmarkt.de	PKV, PKV für über 55 jährige; PKV Beihilfe, PKV Studenten, Private Krankenzusatzversicherung, GKV, VersicherungsCheck, BU, LV, RV, Rürup Euro; britische Rentenversicherung, Dread Disease; Gewerbliche Sachversicherungen; Risikolebensversicherungen, Riester, Grundfähigkeitsversicherungen; Pflege- rentenversicherungen; Finanzierungen (nur Immobilien); Euro- und Fremdwährungs-Finanzierungen, Investmentf., Container, gebr. LV, geschl. Immofonds, Steuerorientierte Kapitalanlagen usw., Schiffe, Medien, Leasing, usw.; qualifizierte und terminierte Leads	Versicherungsart, Börsenstart Datum, Einstelldatum, (Verkaufs-)Preis, Verkaufsdatum, Lead Personen Daten: Name, Vorname, Adresse, Geburtsdatum, Kinder, Familienstand, Berufsstatus, Berufsbezeichnung, Telefon privat und geschäftlich, E-Mail-Adresse; Angaben zum Versicherungswunsch z.B. stationäre Leistungen, zahnärztliche Leistungen, etc.; Bruttoeinkommen, wie und wo versichert; Fragenkatalog aus bis 15 Fragen bei qual. Leads	Versicherungen: PKV 30 bis 160 Euro, PKV-Zusatz 35 Euro, Vers.-Check 70 Euro, BU 65 Euro, LV 65 Euro, Rürup 65 Euro, RV 65 Euro, brit. RV 65 Euro, Dread Disease 65 Euro, Gewerbliche Sachversicherungen 30 Euro, RisikoLV 20 Euro, Riester 55 Euro, Grundfähigkts.vers. 25 Euro, Finanzierungen 60 bis 80 Euro, Investmentfonds und Kapitalanlagen 65 bis 200 Euro; alle Preis zzgl. MwSt.	Datensätze werden nach Eingang auf Scherzanfragen und korrekten Telefonnummern per Adressanreicherungssysteme automatisiert sowie manuell vorgeprüft, Doubletten gefiltert, Bonitäten vorgeprüft; erst danach erfolgt die Zuteilung an den jeweiligen Makler in Realtime (Auslieferung erfolgt per E-Mail sowie Einstellen in den persönlichen Account)	Seit 1998 Netzwerk mit verschiedensten Finanzportalen, welche sich mit der Gewinnung von Interessenten für die unterschiedlichsten Versicherungszweige beschäftigt	Jährlich werden im Gesamtverbund ca. 250.000 Leads gehandelt; Umsatz ca. 8 Millionen Euro
<b>www.datensatzboerse.de – Finance Circle GmbH</b> Theodorstraße 42-90 22761 Hamburg Tel.: (040) 8972691-0, E-Mail: support@datensatzboerse.de Web: www.datensatzboerse.de	PKV-Voll, PKV-Beihilfeversicherung, PKV-Ergänzungsversicherung, Private Altersvorsorge, BU, Geldanlage/Investment, Gewerbliche Sachversicherung, Baufinanzierung, Riester und Rürup, Pflegezusatzversicherung	Name, Anschrift, E-Mail-Adresse, Telefon, Beruf, Berufsstatus (z.B. Angestellter, Selbständiger, Freiberufler, etc.), Einkommen (z.B. bei PKV, Baufinanzierung und Investment), Datum und Uhrzeit der Leadgenerierung, Werbeaussage, mit welcher der Interessent angesprochen wurde, Wünsche zur Angebotsausgestaltung	Preisspanne in Auktionssparten von plus/minus 50%; PKV-Vollversicherung 130 Euro, PKV-Vollversicherung 55+ 30 Euro, PKV-Beihilfeversicherung 50 Euro, PKV-Ergänzungsversicherung 12 Euro, Priv. Altersvorsorge 41 Euro, Priv. Altersvors. 55+ 14 Euro, BU 40 Euro, Geldanlage/Investment 32 Euro, Gewerbl. Sachversicherung 12 Euro, Baufinanzierung 29 Euro, Riester 46 Euro, Rürup 56 Euro, Pflegezusatzversicherung 29 Euro	1) manuelle Lieferantenkontrolle: Blacklist-Abgleich, mittels einer Wirtschaftsauskunft; 2) Konventionalstrafevereinbarung Lieferanten, die z.B Daten manipulieren zahlen für jeden Einzelfall 1.200 Euro, Doppelverkauf daher extrem selten; 3) zwei Automatisierte Doublettenprüfungen; 4) automatische Adressprüfung, 5) manuelle Sichtprüfung; 6) Preis-Sensitive Reklamationsquoten	Gründung August 1999; bis 2002 wurden Datensätze auf Basis von Festpreisen an Vermittler geliefert; ab November 2002 Start als erster Anbieter mit einer Datensatzbörse	2005: 242.561 Leads; 6,5 Millionen Euro; 2006: 298.103 Leads; 6,7 Millionen Euro; 2007: 276.266 Leads; 6,4 Millionen Euro; 2008: 239.049 Leads 5,7 Millionen Euro; 2009: voraussichtlich ca 6,2 Mio. Euro (+/- 200.000 Euro)

**Abkürzungsverzeichnis:** Altersvorsorge (AV), Baufinanzierung (Baufi), Berufsunfähigkeitsversicherung (BU), Betriebliche Altersvorsorge (BAV), Britische Lebensversicherung (brit. LV), Gesetzliche Krankenversicherung (GKV), Kapitallebensversicherung (Kapital-LV), Lebensversicherung (LV), Private Krankenvollversicherung (PKV, PKV Voll), Rentenversicherung (RV), Riester Rente (Riester), Risikolebensversicherung (Risiko-LV), Rürup Rente (Rürup), Zusatzkrankenversicherung (ZKV)

Stand: 18. November 2009

Alle Angaben stammen von den Anbietern. Mit dem Überblick (Auswahl) ist keine Qualitätsaussage verbunden.