

## Leads-Börsen und -Anbieter im Überblick (Auswahl, alphabetische Anordnung)

Anbieter	Art der Leads (Produktgattungen)	Datenangaben pro Lead	Preisspannen	Qualitätssicherung	Marktpräsenz	Umsatz p.a.
<b>7Services GmbH</b> Kirchweg 1a 86981 Kinsau 0800 – 057 777 777 www.7services.de/leads/leads generierung.html info@7services.de	Individuelle Lead-Kampagnen fein abgestimmt auf Cross-Channel-Ansprüche für geschlossene Lead-Kampagnen von Institutionen und großen Vertriebsgruppen. Innovative und Mediabuchung- und Targeting- Strategieentwicklung, für Synergieeffekte im Lead-Marketing	Üblicherweise standardisierte Kontaktdaten, angereichert mit dem individuellen Lead-Typ, entsprechend den Anfrageinhalten zum gewünschten Produkt und angepasste und individualisierte Einlieferung in CRM oder geschlossene Lead-Handelssysteme	Setup nach gewünschtem Aufwand zuzüglich Erfolgsprovision pro Lead	Komplette Offenheit und Beeinflussungsmöglichkeit von Generierungsketten. Vom ersten Werbemittelkontakt bis hin zur Produktbeschreibung und Formularausfüllung oder telefonischer Kontaktaufnahme. Alle Bausteine einer Qualitätssicherung werden im Vorfeld besprochen, deren Auswirkungen und Kostenfaktoren durchleuchtet und individuell auf die Erfordernisse angepasst	Seit 2002 am Markt	Keine Angabe
<b>abakus24 Service GmbH</b> Düsseldorfer Straße 17-18 10707 Berlin 030 – 887 187 88 www.abakus24.de caspar.ricke@abakus24.de	Private Krankenversicherung (PKV), Immobilienfinanzierung, Altersvorsorge (AV), Berufsunfähigkeit (BU), Pflegeversicherung (PV)	Name, Adresse, E-Mail-Adresse, Geburtsdatum, Berufsstatus, Telefon, Angaben zum Versicherungsumfang, AV und BU: Höhe des monatlichen Zahlbeitrages/der gewünschten monatlichen Rente Baufinanzierung: Vielzahl von Angaben zu Objekt und Einkommensverhältnissen. Darüber hinaus werden nur Leads generiert, bei denen eine Finanzierung darstellbar ist	PKV: 110 bis 169 Euro Immobilienfinanzierung: 29 bis 69 Euro PKV-Beamte: 49 bis 69 Euro AV, BU und RV: 49 bis 69 Euro	Qualität wird durch Art der Generierung sichergestellt. Alle Leads werden über das Internet generiert  Keine Pop-up-Werbung, keine Bannerwerbung auf Fremdportalen, keine Nutzung von Partnerprogrammen/ Affiliates, manuelle Sichtprüfung der Leads, sofortige Weiterleitung der Leads an Abnehmer	Seit 1999 am Markt	Keine Angabe
<b>Baufi24 GmbH</b> Frierich-Ebert-Damm 111 A 22047 Hamburg 040 – 284 095 30 www.baufi24.de karriere@baufi24.de	Baufinanzierung, Privatkredite  Abgabe nur an Franchise-Nehmer und akkreditierte Netzwerkpartner	Sehr umfangreich	Keine Angabe	Dynamische Prüfung und Kategorisierung (Qualitätsstufen) während des Anfrageprozesses, vor Zuteilung: Kreditbeurteilung, Dublettencheck, Ermittlung der Abschlusswahrscheinlichkeit  Leads im Shopsystemsind mit einer Preview-Funktion vorab einsehbar.	Seit 2006 am Markt	Keine Angabe
<b>Cucoso GmbH</b> ehem. Leadservice24 Theobaldstraße 34 64807 Dieburg 06071 – 430 800 0 www.cucoso.com info@cucoso.com	Gewerbeversicherung, PKV, AV, BU und Krankenzusatzversicherung (KVZ)  Desweiteren bieten wir Maklern die Option der regionalen Direktvermarktung, bei der Anfragen von Interessenten direkt auf ihre Person hin generiert werden	Name, Vorname, Geburtsdatum, Adresse, Telefon, beste Erreichbarkeit, E-Mail-Adresse, Beruf, Berufsstatus, Familienstand, Kinder, Anlagewunsch (zum Beispiel: Beitrag, Versicherungssumme, Laufzeit und gewünschte Produktparte)	Je nach Sparte 15 bis 159 Euro  Bei der regionalen Direktvermarktung wird eine monatliche Grundgebühr abgerechnet, die alle Anfragen und Leistungen beinhaltet	Leads werden schwerpunktmäßig über eigene Seiten wie easyfinanz24.de oder gewerbe-versicherungen.com generiert. Es werden keine Gewinnspiele oder Pop-ups geschaltet und auf Werbeaussagen wie „PKV für 59 Euro“ wird ebenfalls verzichtet  Alle Leads durchlaufen eine Sichtprüfung und eine automatische Adressprüfung. Bei der regionalen Direktvermarktung werden telefonische Anfragen direkt an den Makler durchgestellt und alle schriftlichen Anfragen über ein Doppel-Optin geprüft	Seit 2005 am Markt	Keine Angabe
<b>denkebene marketing and consulting Ltd.</b> Schützenstraße 3-5 66123 Saarbrücken 0681 - 951 238 95 www.finaperten.de willkommen@denkebene.com	PKV, gesetzliche Krankenversicherung (GKV), KVZ, PV, gewerbliche Sachversicherung (GWS), AV, Riester, Rürup, Lebensversicherung (LV), Risikolebensversicherung (RLV), BU und weitere  Individuelle Sparten darstellbar (auf Anfrage)	Datum, Uhrzeit, Geschlecht, Name, Adresse, Telefon, E-Mail-Adresse, Geburtsdatum, Berufsstatus, ausgeübter Beruf, Bruttoeinkommen, Produktparte  Weitere spartenspezifische Datenangaben am Beispiel PKV: Vorversicherung, stationäre Leistungen, Zahnersatzleistungen, ambulante Leistungen, Selbstbeteiligung und Krankentagegeld	PKV: 49 Euro, GKV: drei Euro KVZ: fünf Euro GWS 19 Euro AV, LV: 22 Euro RLV: sieben Euro BU: 22 Euro  Alle Preise sind Nettopreise	Leads werden nur aus Suchanfragen bei Suchmaschinen und Textanzeigen in Displaynetzwerken produziert. Nur versicherungs- und finanzaffines Umfeld der Landingpages. Keine Pop-ups, keine Werbung mit Preisen  Erfassung aller notwendigen Daten via SSL-Formular, Pflichtfelder für alle wichtigen Daten, Scherzanfragen- und Dublettenfilter, eigene Leads-Produktion ohne Zulieferer	Seit 2005 am Markt	Rund 78.000 Leads
<b>finanzen.de AG</b> Schlesische Straße 29/30 10997 Berlin 030 – 319 861 920 www.finanzen.de/beraterservice berater@finanzen.de	AV, BU, PV, PKV, Baufinanzierung, Kapitalanlage, GWS, RLV, Sachversicherung, KVZ, Sterbegeld	Herkunft des Leads, Vorqualifizierungsstatus, Ergebnisse bei Online-Vergleich, Datum und Uhrzeit, Sparte, Name, Geburtsdatum, Adresse, Berufsstatus, Telefon, E-Mail-Adresse, produktspezifische Angaben	KV: 144 Euro; BU: 74,90 Euro AV: 71,40 Euro; Gewerbe: 41,65 Euro; Pflege: 38 Euro RLV: 25 Euro Sach: 20 Euro; KVZ: 14,28 Euro Sterbegeld: 25 Euro Baufinanzierung: 45,38 Euro Kapitalanlage: 45,38 Euro In der finanzen.de-Leadbörse/App sind die Leads ab acht Euro brutto verfügbar	Berater können Lead-Einlieferer selbstständig deaktivieren. Datensatzbewertungen durch unsere Berater ermöglichen einen konstant hohen Qualitätsstandard  Der Kunde wird vor Kontaktaufnahme durch den Berater informiert, wer sich bei ihm melden wird	Seit 2004 am Markt	280.000 Leads
<b>finanzkunden.net</b> Bessemersstraße 82 12103 Berlin 030 – 340 600 912 www.finanzenkunden.net dg@finanzkunden.net	Baufinanzierungsanfragen (IF), BU, AV, GWS, PKV, Pflege, Investments Spezielle Produktkampagnen branchenunabhängig bei bundesweiter Abnahme	Name, Geburtsdatum, Adresse, E-Mail-Adresse, Telefonnummer, Berufsstatus, Berufsbezeichnung, Familienstand, Produktparte zusätzliche Informationen: wo wurde der Leads generiert, was erwartet der Kunde optionale Daten: stationäre Leistungen, zahnärztliche Leistungen, ambulante Leistungen, Krankentagegeld, Krankenhaustagegeld, Bruttoeinkommen  Möglichkeit der Vorqualifizierung inklusive Avis des Maklers mit Namen/Firma	19 bis 189 Euro pro Datensatz je nach Sparte und Qualitätswunsch  Leads nach Sichtprüfung ab 29,50 Euro Leads nach Vorqualifizierung ab 49,50 Euro	Interessentengewinnung nur über Suchmaschinenmarketing und themenrelevantes Umfeld. Auslieferung der Leads sofort nach Sichtprüfung oder wahlweise nach Qualifizierung Ernsthaftigkeitsgarantie: Anbieter garantiert, dass eine Beratung erwünscht ist  Beachten Sie die 10-Punkte-Qualitätsgarantie.	Seit 2004 am Markt	Keine Angabe
<b>Flymint GmbH – Der Kaltakquise-Killer!</b> Im Intershop Tower Leutragraben 1 07743 Jena 03641 – 573 340 0 www.flymint.com info@flymint.com	Der Gesamtprozess der Lead-Generierung wird mit dem Kunden nach individuellen Bedürfnissen der Zielgruppe, Wunschkunden und dem Vermarktungsfokus in skalierbarer Form aufgesetzt	Nach Vorgaben und Wünschen der Kunden/zumeist sämtliche Kommunikationsdaten	Abhängig vom Umfang, Gesamtvolumen und Zielgruppe. Weiterhin spielen zu vermarktende Produkt/-dienstleistung sowie die aktuelle Marktsituation eine sehr entscheidende Rolle  Die Qualitätsanforderungen seitens der Kunden regeln hier maßgeblich den Preis	Mit dem Aufsetzen des Gesamtprozesses werden zusammen mit dem Kunden individuelle Qualitätssicherungsmethoden und -standards ausgewählt und installiert	Seit 2007 am Markt	Keine Angabe

**Leads-Börsen und -Anbieter im Überblick (Auswahl, alphabetische Anordnung)**

Anbieter	Art der Leads (Produktgattungen)	Datenangaben pro Lead	Preisspannen	Qualitätssicherung	Marktpräsenz	Umsatz p.a.
<b>LeadButler GmbH</b> Schneckenburgerstraße 22 81675 München 089 – 200 088 80 www.lead-butler.de info@lead-butler.de	Leads aus allen drei Versicherungsbereichen: 1) Private Krankenversicherung und Vorsorge: PKV, PKV-Beamte, PKV-55+, Krankenzusatz, GKV BU, Risikoleben, Pflegerente, Dread Disease 2) Private Lebens- und Rentenversicherungen: Kapitallehen, Riester, Rürup, Sofortrente, Gebrauchte LV, bAV 3) Sachversicherungen: Privatsach, GWS, Bausparen, Baufinanzierung	Basic-Leads: Name, Anschrift, Telefon, E-Mail-Adresse, Geburtsdatum, Berufsgruppe, Produktparte, Anfragedatum  Premium-Leads (vorqualifiziert): Basic-Angaben erweitert um unter anderem: mitzuversichernde Personen, Gesundheitszustand, Check Versicherungsinteresse (Ernsthaftigkeit der Anfrage, Identifikation von Scherzanfragen), beste telefonische Erreichbarkeit	Auktionsmodell: Preis richtet sich nach der Nachfrage im jeweiligen Einzugsgebiet PKV: ab 145 Euro, AV und BU: ab 65 Euro, bAV: 75 Euro, GWS: 27 Euro; Baufinanzierung: 45 Euro  Vorqualifizierungsgebühr: 20 Euro; die Leads werden umfassend vorab gefiltert, Reklamationen aussortiert und nur verwertbare Leads ausgeliefert und abgerechnet	Drei Qualitätssicherungsstufen: automatische Adressvalidierung, manuelle Sichtprüfung, telefonische Vorqualifizierung Die Adressdaten jedes Leads werden auf Korrektheit geprüft und Fake-Anfragen aussortiert. Darüber hinaus filtert Leadbutler im Rahmen der telefonischen Vorqualifizierung Leads, bei denen ein ernsthaftes Beratungsinteresse nicht erkennbar ist	Seit 2009 am Markt	Monatlich rund 7.000 Leads
<b>Ormigo GmbH</b> Brüsseler Straße 89-93 50672 Köln 0800 -410 030 0 https://ormigo.com	Alle relevanten Sparten der Personen- und Sachversicherungen, Finanzierungen und Kapitalanlagen. Schwerpunkte in den Bereichen BU, AV und Baufinanzierung	Geschlecht, Name, Adresse, E-Mail-Adresse, Telefon, Geburtsdatum, Berufsgruppe, Beruf, Erreichbarkeit  Spartenabhängig: Einkommen, Absicherungswünsche, Details zum Finanzierungsobjekt, Eigenkapital	Auktionsbasierter Lead-Markt. Das bedeutet, der Preis für einen Lead richtet sich nach der jeweiligen Nachfrage im gewünschten Einzugsgebiet. Mindestpreise: BU: 69 Euro AV: 69 Euro Baufinanzierung: 49 Euro Pflegeversicherung: 35 Euro	Jeder Lead durchläuft eine automatisierte Qualitätskontrolle, bei der die Adressdaten auf Korrektheit geprüft und Fake-Anfragen gefiltert werden  Zudem bietet Ormigo auch telefonisch vorqualifizierte BU-Leads an. Hierbei werden Beratungsinteresse und Erreichbarkeit des Interessenten abgefragt sowie die Kontaktaufnahme durch den Berater angekündigt	Seit 2006 am Markt	Keine Angabe
<b>Powerleads.de</b> Dorotheenstraße 48 22301 Hamburg 040 – 303 979 79 www.powerleads.de service@powerleads.de	PKV, PKV Beamte und Studenten, KVZ, BU, AV (Riester, Rürup), GWS, Pflege, Kapitalanlagen Weitere Sparten auf Anfrage. Aufgrund eines hohen Qualitätsanspruchs werden die Sparten BU, AV und PKV auch vorqualifiziert angeboten. Dies erspart dem Berater Zeit und Mühen, da Probleme wie falsche Daten, mangelnde Erreichbarkeit, fehlendes Interesse vorweggenommen werden. Zudem wird der Berater namentlich angekündigt.	Pflichtfelder sind Sparte, Anfragezeitpunkt, Name, Adresse, Telefon, Je nach Sparte können optional noch Informationen hinzukommen.	PKV: ab 140 Euro PKV Beamte und Studenten: ab 70 Euro AV: ab 79 Euro BU: ab 74 Euro GWS: ab 33 Euro Pflege: ab 33 Euro KVZ: ab 25 Euro KA: ab 59 Euro	Lead-Gewinnung durch eigene hochfrequentierte Portale wie Mister-Finance.de, PKV-Vergleich.de, Berufsunfähigkeit-Ratgeber.com, Kapitalanlage-Vergleich.de. Lead-Gewinnung über hochwertiger Suchmaschinen-Traffic und weitere Performance-Marketing-Kampagnen. Kein Doppelverkauf, keine Gewinnspiele, keine Callcenter-Leads. Valide Rufnummern durch Klicktel und Infoscree, stundenaktuelle Weiterleitung der Leads per Mail.	Seit 2003 am Markt	50.000 Leads
<b>ProLeads24</b> ist eine Dienstleistung der Michael Rau GmbH Birkenweg 41 90547 Stein 0911 - 686 925 www.ProLeads24.de info@proleads24.de	AV (Riester, Rürup), LV, RV, Sofortrente, Vermögensaufbau, Investment, Kapitalanlage, BU, DUV, Dread Disease, Grundfähigkeitsabsicherung, RisikoLV, KVV, KVB, KVS, KV55+, PKV-Tarifoftware, KVZ, GKV (Wechselwillige), Pflege, Pflege-Zusatz, Baufinanzierung, Kapitalanlage Immobilie, GWS, Private Sachversicherungen (WHG, HR, Unfall, PHV) Alle Leads auch telefonisch vorqualifiziert oder terminiert. Fragen für Vorqualifizierung könne vom Berater mitbestimmt und vorgegeben werden.	Name, Vorname, Adresse, Kinder, Familienstand, Berufsstatus, Berufsbezeichnung, Telefon, E-mail, Sparte und je nach Sparte gegebenenfalls versicherungstechnische Zusatzangaben	Variiert je nach Sparte, Menge, aktueller Nachfrage, PLZ-Gebiet und Produktionskosten	Leads werden ausschließlich exklusiv an einen Partner in Echtzeit verkauft, auch bei Mehrfachanfragen. Prüfung auf Plausibilität und korrekte Kontaktdaten vor Auslieferung per E-Mail und Einstellung in Ihrem persönlichen Online-Account. Lead-Generierung größtenteils durch eigene Kampagnen auf eigenen Landing Pages und nur in Kooperation mit langjährigen Partnern im finanzaffinen Umfeld.	Seit 2010 am Markt	Keine Angabe
<b>Qualitypool GmbH</b> Hansestraße 14 23552 Lübeck 030 – 420 819 36 www.qualitypool.de info@qualitypool.de	Baufinanzierung, Versicherung	Variiert, abhängig von der Produktgattung	Variiert abhängig von der Produktgattung und bei Baufinanzierung auch von der Darlehenshöhe	Vorqualifizierung durch Customer Care Center	Seit 1997 am Markt	Keine Angabe
<b>salesurance GmbH</b> Potsdamer Platz 11 10785 Berlin 030 – 688 123 820 www.salesurance.de www.finanzheld.de www.leadsale.de info@salesurance.de	PKV, BU, AV, LV, GWS, PRV, Baufinanzierung, Kapitalanlage, weitere Sparten auf Anfrage  Jeder Versicherungsvermittler hat Zugang auf Finanzheld.de und kann Marketingleistungen in Anspruch nehmen – wie eine umfangreiche Beraterwebsite, Bewertungsmarketing, Empfehlungsmarketing, Social-Media-Marketing, regionales Marketing	Name, Adresse, Geburtsdatum, Telefon, E-Mail-Adresse, Datum der Lead-Generierung, Familienstand, Beruf und Berufsstatus  Bei qualifizierten Leads zusätzlich: beste Erreichbarkeit, telefonischer Kontaktwunsch, genaue Tätigkeitsangaben, sonstige Wünsche des Interessenten	PKV: 100 bis 149 Euro AV und BU: 55 bis 99 Euro GWS: 25 bis 39 Euro PRV: 30 bis 50 Euro Baufinanzierung: 60 bis 120 Euro  Variiert abhängig von Abnahmegebiet, Abnahmemengen, qualifizierten/unqualifizierten Datensätzen	Umsetzung eigener Lead-Gewinnungskampagnen, Lead-Gewinnung über mehr als zehn Landingpages wie Finanzheld.de, Lead-Gewinnung über Performance/ Display-Kampagnen, Social-Media-Marketing, Suchmaschinenmarketing, Affiliate Marketing, kein Doppelverkauf, keine Gewinnspiele-Leads, keine Callcenter-Leads Weiterleitung des Datensatzes innerhalb weniger Minuten. Datensatz wird mehrfach geprüft. Optional: Vorqualifizierung	Seit 2008 am Markt	80.000 bis 90.000 Leads jährlich
<b>Seguras Media GmbH &amp; Co. KG</b> Birkenweg 9 27624 Köhlen 04708 – 921 439 20 www.seguras24.de makler@seguras.de	BU, PKV, KVZ, AV, PV, Baufinanzierung, Kapitalanlagen, Kredite  Individuelle Leadkampagnen – auch aus anderen Bereichen – werden gemeinsam mit dem Kunden geplant und realisiert.	Name, Adresse, Geburtsdatum, E-Mail-Adresse, Telefon, Berufsstatus, Familienstand sowie weitere individuelle Angaben	PKV: ab 125 Euro AV und BU: ab 55 Euro PV: ab 25 Euro Krankenzusatz: ab 15 Euro Baufinanzierung: ab 35 Euro Kapitalanlagen: ab 55 Euro	Lead-Generierung größtenteils über eigene Webseiten, die durch seriöses Onlinemarketing beworben werden. Die Anzeigen befinden sich auf hochwertigen und produktaffinen Portalen. Alle Leads werden maschinell und manuell durch speziell geschultes Personal auf korrekte Daten geprüft. Keine Doppelverkäufe, keine Callcenter-Leads sowie keine Leads mit Gewinnversprechen	Seit 2002 am Markt	Monatlich über 5.000 Leads
<b>Valueleads GSValeuemanagement GmbH</b> Kernerstraße 59 70182 Stuttgart 0711 – 860 202 70 www.valueleads.de buero@valueleads.de	PKV, PKV Beamte, PKV Student, PKV Zusatz, PKV55+, KV, BU, AV (Riester, Rürup, Vermögensaufbau, Kapitalanlage, Vermögensaufbau), PRV Pflegeversicherung, GWS Gewerbeversicherungen, Versicherungsscheck, PKV- Optimierung,  Weitere Sparten und Eigenkampagnen für Berater jeweils auf Anfrage	Datum, Produktparte, Name, Adresse, Telefon, E-Mail-Adresse, Geburtsdatum, Berufsgruppe  Zusatzangaben je nach Sparte: Einkommen, Versicherungswunsch, Rentenhöhe, Renteneintrittsalter, Laufzeit, gewünschte Auszahlung, Priorität, spartenspezifische Zusatzinformation, Lead-Herkunft	PKV: ab 120 Euro, PKV Opti: ab 65 Euro KVB: ab 65 Euro KVS: ab 25 Euro; KVZ: ab 20 Euro; KV 55+: ab 50 Euro PRV: ab 30 Euro BU: ab 60 Euro; AV: ab 65 Euro VerCh+GWS: ab 40 Euro Alle Preise sind Nettopreise. Rabattvereinbarungen möglich. Weitere Sparten auf Anfrage	Werbeschaltungen erfolgen ausschließlich auf seriösen Internetseiten und in themenrelevanten Werbeumfeldern. Interessenten haben meist aktiv nach Stichworten zum Thema gesucht. Alle Quellen unterliegen ständigen Qualitätssicherungsmaßnahmen. Keine Werbeschaltung auf Pop-ups oder in Affiliatesystemen. Eingehende Leads werden automatisiert und zusätzlich manuell auf Plausibilität geprüft. Leads werden nach Qualitätsprüfung an den Partner weitergeleitet	Seit 2004 am Markt	2011: 43.000 Leads 2012: 49.500 Leads 2013: 50.950 Leads Prognose 2014: 50.000 Leads
<b>veron® Versicherungsmakler GmbH</b> Arndtstraße 13 90419 Nürnberg 01805 – 837 662 www.leadmarkt.de info@leadmarkt.de	PKV, KVZ, Beitragsoptimierung PKV, GKV, BU, AV (Riester, Rürup), RLV, PVZ, GWS, Denkmalschutz-Immobilien, Baufinanzierung Alle Leads auch vorqualifiziert	Name, Adresse, Geburtsdatum, Kinder, Familienstand, Berufsstatus, Berufsbezeichnung, Telefon, E-Mail-Adresse, Angaben zum Versicherungswunsch, Einkommen Fragenkatalog aus bis 15 Fragen bei qualifizierten Leads	PKV: 135 Euro BU: 60 Euro AV: 65 Euro Pflegezusatz: 40 Euro GWS: 30 Euro Baufinanzierung: 60 Euro	Datensätze werden geprüft. Dubletten werden gefiltert. Auslieferung erfolgt per E-Mail sowie Einstellen in den persönlichen Account. Dem Makler steht eine App zur Verfügung, mit der er Interessenten kontaktieren sowie Leads aus der Börse erwerben kann. Lead-Generierung erfolgt durch Kooperation mit Finanz-portalen sowie durch eigene Finanzseiten, wie www.pflege-versicherung.de	Seit 1998 am Markt	Rund 200.000 Leads jährlich  (im Gesamtverbund)