

Cash.Inhalt

6 Markt & Meinung

Die Robert-Halver-Kolumne/Edgar Walk, Metzler, zu den weltweiten Konjunkturaussichten, Otmar Lang, Targobank, sieht Schwarzen Peter bei EZB

INVESTMENTFONDS

12 Aktiv versus passiv

Der Wettstreit zwischen aktiv gemanagten Fonds und ETFs um größtmögliche Effizienz währt schon lange. Bislang konnte kein Lager obsiegen. Ein neuer Analyseversuch

20 Multi Asset 2.0

Carsten Mumm, Donner & Reuschel, über die Optimierung der Best-of-Two-Strategie und einen neuen Fonds

22 Anlagestrategie

Mit flexibler Steuerung der Aktienquote zu mehr Gewinn und weniger Risiko bei Mischfonds

24 Wandel liegt in der Luft

Licht am Ende des Tunnels für Brasilien. Welche wirtschaftlichen Folgen der Abgang der Präsidentin für das Land hat. Was das für Investoren bedeutet



28 Vorsorge für die Generation 50plus Die Zahl der über 50-Jährigen wächst und wird immer vermöglicher. Zum Ende der aktiven Berufszeit benötigen sie ein Update für die finanzielle Absicherung. Professor Dr. Thomas Dommermuth vom Institut für Vorsorge und Finanzplanung weiß, was ein Ruhestandsplaner können muss und worauf bei den Produkten zu achten ist.



12 Aktiv versus passiv

Der flexible Einsatz von ETFs ist für Fannie Wurtz, Amundi, Ursache für den Erfolg der Fondskategorie



66 Wohnen in Berlin

Die „Heine Höfe“ in Berlin-Mitte mit 91 Wohneinheiten sind ein aktuelles Objekt der Project Immobilien Gruppe

VERSICHERUNGEN

28 TITEL: Vorsorge für Best Ager

Die Generation 50plus ist vermöglicher und wächst – und sie benötigt in aller Regel ein Update, wenn es um eine adäquate Absicherung für den länger werdenden Lebensabend geht

38 Alte Leipziger im Interview

Dr. Walter Botermann und Dr. Jürgen Bierbaum über die Zukunft der Lebensversicherer, den lädierten Ruf der Riester-Rente und den Angriff der Fintechs

42 Einmalbeitragsgeschäft

Die Nachfrage nach Policen mit Einmalbeiträgen wächst. Für wen die Produkte Sinn machen

46 Neuorientierung

Stärkt der Niedergang der klassischen Lebensversicherung ausländische Anbieter?

48 Versicherungen für Immobilien

Rolf Mertens und Jens Birnbaum, Ergo Group, über die größten Herausforderungen im Hochwasserschutz und häufige Irrtümer von Wohnungs- und Hausbesitzern

SACHWERTANLAGEN

50 Noch Luft nach oben

Der Luftfahrtmarkt wächst. Beteiligungen an Großraumfliegern tun sich schwer. Regionalflieger punkten besser

58 „Investieren und kontrollieren“

Symon Hardy Godl, Deutsche Finance Group, über die Kriterien zur Wahl institutioneller Partner und den Ablauf des Prüfprozesses

60 Erneuerbare Energien

Warum nicht nur Alternative Investment Funds als Lösung taugen

64 US-Immobilien

In den USA sind speziell Büroobjekte stark gefragt und eignen sich deshalb besonders als Investitionsgegenstand für Beteiligungen

IMMOBILIEN

66 Marktreport Anlageimmobilien

Als Kapitalanlage eignen sich Neubau-, Bestands- und Denkmalobjekte. Dennoch gibt es für Käufer zahlreiche Aspekte zu beachten. Die große Übersicht aktueller Kaufobjekte

FINANZBERATER

76 Harter Wettbewerb

Die Nachfrage im Leadmarkt hat sich deutlich verändert. Ehemals lukrative Sparten sind am Ende. Qualität und Service

werden immer wichtiger. Ein Marktreport und die Anbieter im Überblick

86 Family Offices

Hans Hünnscheid, Famos Immobilien, über eine aktuelle Studie zum Investitionsverhalten von Family Offices

88 Die Macht der Emotionen

Kaufentscheidungen werden fast immer gefühlsmäßig getroffen. Wie sich das steuern lässt

90 Drum prüfe wer sich ewig...

Vertriebsvereinbarungen sollten so gestaltet werden, dass sie im Streitfall wenig Fraktion erzeugen



RUBRIKEN

- 94 Köpfe
- 96 Cash.Online
- 98 Vorschau
- 98 Impressum



Cash.Extra
Biometrie

Cash.Extra
Fonds- und Indexpolice