



50 TITEL: Erneuerbare Energien sind hierzulande auf dem Vormarsch. Das neue EEG sorgt jedoch für veränderte Bedingungen in der Produktgestaltung sowie für ein Umdenken bei Fondsproduzenten und Anlegern.



24 Das Income-Thema trifft für Evi C. Vogl, Pioneer Investments, den Nerv der Zeit und erfüllt das Anlegerbedürfnis nach stetigen Einkünften.

INHALT

6 Markt & Meinung

Kolumnen: Robert Halver, Baader Bank, über postfaktische Finanzmärkte/Martin Stenger, Fidelity, zu den Chancen für Ertragsanlagen/Michael Jensen, Moventum, über den Nutzen von ETF in volatilen Märkten/Tim Rademacher, Cash., über Branchenrotationen

INVESTMENTFONDS

12 Der Zinsfalle entkommen

Die Renditen festverzinslicher Anlagen liegen unter einem Prozent. Absolute-Return-Produkte präsentieren sich als Alternative in Magerzins-Zeiten

22 „Kein Kurswechsel der EZB“

Stephen Jones, Kames Capital, über die Notwendigkeit, im Rahmen der US-Wahl Depots neu zu justieren

24 „Den Nerv der Zeit treffen“

Evi C. Vogl, Pioneer Investments, über Anlegerbedürfnisse, Marktrealitäten und die Schwerpunkte für 2017

28 Klein, aber oho!

Bill Hench, Royce Associates, sagt, warum Anleger bei Investments in Small Caps eine langfristige Orientierung benötigen

30 Aktives Management

Klaus Beck, Institut für Vermögensaufbau, über die Berechtigung von Mischfonds und das aktive Management

32 Chancen mit Faktor-Investments

Wie quantitative, faktorbasierte Anlagen ein dauerhaftes Renditeplus gegenüber dem Gesamtmarkt erzielen können

34 „Politik ist Quelle für Volatilität“

Guillaume Rigeade, E. de Rothschild AM, zur Entwicklung der Anleihemärkte in Zeiten politischer Unsicherheit

VERSICHERUNGEN

36 Kooperation statt Konfrontation

Deutschlands Versicherer machen digital mobil und nutzen dazu auch Insurtechs. Die Vorteile für Kunden und Vertrieb

44 „Der Kunde muss die Wahl haben“

Markus Kruse, Assekuranz Solutions, über die Pläne der Politik zur Umsetzung der IDD und eine sinnvolle Regulierung der Vergütungsformen

46 Lebenslanges Lernen

Finanzberater bleiben auch in Zukunft gefragt. Vorausgesetzt, sie investieren stark in das Thema Weiterbildung

SACHWERTANLAGEN

50 TITEL: Blick in die Ferne

Aufgrund der Reform des EEG finden sich neue Wind- und Solarprojekte vermehrt im Ausland. Was Anleger davon haben

62 Weitere Übernahmen möglich

Thomas Böcher, Paribus Capital, über die Erfahrungen bei der Übernahme der Wölbner-Fonds

IMMOBILIEN

64 Rendite mit Stil

Denkmalimmobilien zählen zu den Klassikern der Anlage in Betongold in Deutschland. Was Anleger beachten müssen, um Mietrendite und Steuervorteile zu maximieren

72 Verrentung als Chance

Das passende Verrentungsmodell für Immobilien macht Eigentümer flexibel und eröffnet Chancen für Investoren

FINANZBERATER

76 Mehr als nur Abwickler

Pools und Verbünde beraten ihre Maklerpartner zunehmend auch in unternehmerischen Fragen

84 Robo Advisors

Die digitalen und kostengünstigen Helfer wollen Anlageentscheidungen erleichtern

86 „Wir wachsen gegen den Markt“

Jörg Haffner, Qualitypool, über die Perspektiven der Baufinanzierung und die strategischen Pläne des Maklerpools

88 Die Kraft der vierten Sekunde

Was Verkäufer von der Werbung lernen können, um im Kopf des Kunden permanent präsent zu sein

90 Erfolg ist auch Kopfsache

Wie Berater mentale und emotionale Stärke aufbauen, um die Herausforderungen des Jobs zu meistern

92 Neue Struktur, mehr Service

Die Kanzlei „Klumpe Rechtsanwälte“ positioniert sich neu und stärkt ihre Kompetenzen

RUBRIKEN

- 93 Köpfe
- 96 Cash.Online
- 98 Vorschau
- 98 Impressum



36 Das Geschäft wird digital Klaus Endres, Zurich: „Die Kunden erwarten neben der persönlichen Betreuung mehr digitalen Service.“



64 Denkmalimmobilien vereinen Ertragsstärke und Steuervorteile. Wie Investoren mit der Anlageform besonders gut fahren



76 Beratung für Berater Martin Eberhard, Fondskonzept, will Makler von ihrer großen Zukunftsfähigkeit überzeugen.