

# INHALT



**44 TITEL: Umbau im großen Stil** Harald Christ, Vorstandsvorsitzender der Ergo Beratung und Vertrieb AG, erklärt im Gespräch mit Cash., was die Restrukturierung des Vertriebs leisten soll und welche Ziele der Versicherer mit der Produkt-Offensive in diesem Jahr erreichen will



**74 Baufinanzierung** ist durch neue gesetzliche Regelungen anspruchsvoller geworden. Bundesjustizminister Heiko Maas will noch mehr Transparenz

## 6 Standpunkte

Kolumnen von Robert Halver, Baader Bank; Hans-Jörg Naumer, Allianz Global Investor; Hubertus Harenberg, Swiss Life; Tim Rademacher, Cash.

## INVESTMENTFONDS

### 12 Hype bei Tech-Aktien

Innovativ und wachstumsstark: So präsentierten sich Technologie-Firmen zuletzt. Warum die Kurs-Rallye weiter gehen sollte

### 22 Behavioral Finance

Die Verhaltensforschung sorgt mit ihren Ansätzen für neue Ideen und ein Umdenken in der Ausrichtung der Altersvorsorge

### 24 Mehr Assets für den Erfolg

James Millard, Standard Life Investments, über Strategie und Ausrichtung der neuen Multi-Asset-Fonds der Investmentgesellschaft

### 26 Neupositionierung

Michael Kurtenbach, Gothaer Leben, über die Positionierung des Versicherers im Fondssegment

### 28 „Verwertbare Signale“

Eduardo Mollo Cunha, von Eyb & Wallwitz, über das Konzept der drei Privatanleger-Fonds

### 32 Orientierung 2017

Mit welchen Themen Anleger an den Finanzmärkten in diesem Jahr rechnen sollten

## VERSICHERUNGEN

### 36 Börse als Rendite-Motor

Die Assekuranz setzt bei Fondspolizen verstärkt auf Hybrid-Produkte

### 44 Titel: „Digital stärker werden“

Harald Christ, ERGO Beratung und Vertrieb AG, über den Umbau des Vertriebs und die Digital-Strategie des Düsseldorfer Versicherers

### 48 Vorbehalte sind unangebracht

Welchen Beitrag die Generationen-Beratung zur Trauerfall-Vorsorge leisten kann

### 52 Mittelstand im Fokus

Roland Roeder, Haftpflichtkasse Darmstadt, über die Sensibilisierung der Firmen für das Thema Haftpflicht

## SACHWERTANLAGEN

### 60 Blick über die deutsche Grenze

Die Asset Manager von Sachwert-Anlagen richten ihren Blick verstärkt auf lukrative Märkte in Europa und den USA

### 66 Der Luxemburger Ausweg

Wie Versicherer trotz der neuen Eigenkapitalregeln von Solvency II flexibel in Immobilien investieren können

### 70 Wieder auf Kurs

Otmar Knoll, Fairvesta Gruppe, über die Pläne zur Entwicklung neuer Produkte

## IMMOBILIEN

### 74 Top-Thema: Baufinanzierung

Trotz kleiner Zinsanstiege bleibt die Objektfinanzierung weiter günstig. Worauf Immobilienerwerber dennoch achten sollten

### 82 Flucht in die Provinz

Inwieweit es sich lohnt, die teuren Metropolen-Preise zu umgehen

## FINANZBERATER

### 84 Die Zukunft ist weiblich

Frauen sind in der Finanzberatung immer noch selten anzutreffen. Warum sich die Lage mittelfristig ändern könnte

### 90 Bancassurance

Wie Banken und Versicherungen von einer Kooperation profitieren können

### 92 Veränderte Kundenansprache

Der Kunde 3.0 erwartet hohe Qualität. Dafür müssen Berater und Vermittler neue Wege gehen

## RUBRIKEN

- 94 Köpfe
- 96 Online
- 98 Vorschau
- 98 Impressum

## CASH.EXKLUSIV

- 55 Pflegeversicherung



Cash.Extra Baufinanzierung

TITEL: CHRISTIAN DAITCHE  
FOTOS: CHRISTIAN DAITCHE / PICTURE ALLIANCE/SEBASTIAN GOLLNOW