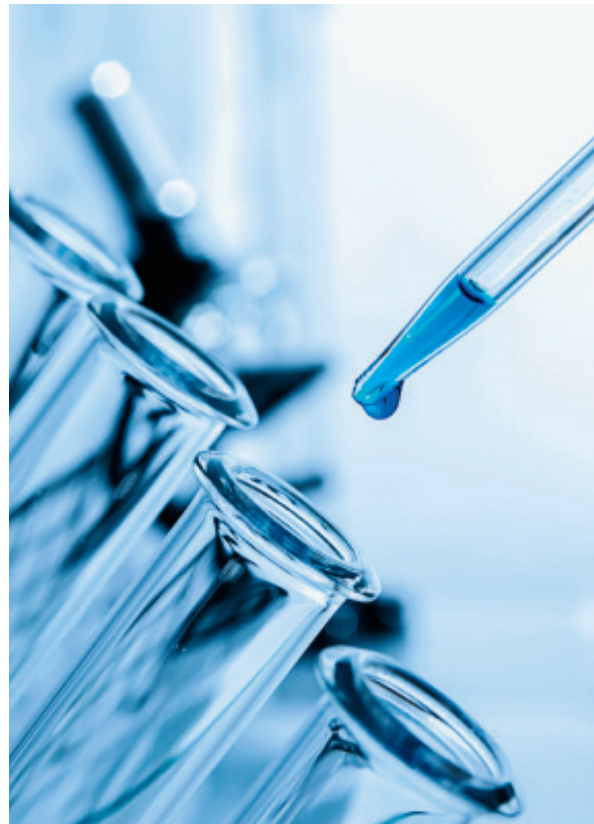


INHALT



36 TITEL: Trendfolger Leo Willert, Chef von ARTS Asset Management, weiß, warum der Markt immer richtig liegt und wie man davon profitieren kann.



28 Biotechnologie-Aktien Auf welche Trends die besten Fonds setzen.



84 Family Offices Jens Spudy über die Herausforderungen, das Vermögen von Familien mit Erfolg durch stürmische Märkte zu begleiten.

8 Standpunkte

Kolumnen von Robert Halver, Baader Bank; Martin Stenger, Fidelity; Michael Kluwe, Swiss Life Select

14 Cash.Gala 2017

Preise, Party und Networking – auf der Cash.Gala, dem Jourfixe der Finanzbranche, wurden ausgiebig Kontakte gepflegt und neue geknüpft



Cash.Gala 2017

INVESTMENTFONDS

28 Biotech-Fonds

Das Geschäft mit neuen Arzneien ist schellebig, die Kurse von Biotechs schwanken bisweilen stark. Der Aufwärtstrend ist indes intakt

32 Multi-Asset-Strategie

Wie sich Verluste aus Aktien und Anleihen reduzieren lassen

36 Man of the Year exklusiv

Leo Willert, CEO ARTS Asset Management, über die Vorteile von Trendfolgemodellen

40 Fondspolizen im Kommen

Sieben Experten diskutieren in einem DKM-Auftaktgespräch die Stärken der Fondspolice

VERSICHERUNGEN

48 Nicht den Anschluss verlieren

Der technologische Fortschritt macht auch vor den Kfz-Polizen nicht halt. Wie sich Versicherer positionieren müssen

56 Dem Teufelskreis entkommen

Für Betriebsrenten sind niedrige Zinsen problematisch. Warum Auslagerung eine Lösung sein kann

58 Viel Potenzial

Warum die Digitalisierung bei Gewerbepolizen außen vor blieb

SACHWERTANLAGEN

60 Bunt und auch mal exotisch

Das voll regulierte Angebot an Sachwertanlagen für Privatanleger ist noch immer limitiert. Die Vielfalt der Anlagesegmente ist davon aber nicht betroffen

70 „Kernkompetenz bleibt“

Martin Ebben lenkt P&R seit dem Sommer. Er spricht über die Entwicklung des Unternehmens und seine Pläne

IMMOBILIEN

72 Schutz für Eigentümer

Angesichts von Wirbelstürmen und Flutkatastrophen werden Versicherungen für Häuser und Wohnungen immer wichtiger. Worauf zu achten ist

78 „Individuelle Konzepte“

Robert Annabrunner, Deutsche Postbank/DSL Bank, über seine neue Position und Anforderungen der Kunden an eine professionelle Baufinanzierungsberatung

80 Altraum Erbgemeinschaft

Ein nicht geplanter Übergang von Familienimmobilien kann für Erben nachteilig werden. Wie man frühzeitig die richtigen Weichen stellt

FINANZBERATER

84 Family Offices

Das Managen von Familienvermögen wird nicht zuletzt aufgrund der schwierigen Marktlage zu einer Herausforderung. Was von Family Offices heute erwartet wird

90 Der richtige Sales-Drive

Wie Finanz- und Versicherungsunternehmen die Disruption zu ihrem Vorteil nutzen sollten

92 Leads selbst produzieren

Wer weiß, wie seine Kunden ticken, muss nur an den richtigen Stellschrauben drehen, um sein Geschäft weiter auszubauen

94 DKM-Preview

Cash. bespielt als Partner den Themenpark Investment

RUBRIKEN

- 94 Köpfe
- 96 Online
- 98 Vorschau
- 98 Impressum

CASH.EXKLUSIV

- 45 Deutsches Finanz-Service Institut



Cash.Extra 7. Branchengipfel Sachwertanlagen