

# INHALT



**34 TITEL: Fondspolice** Marktexperten wie Dominik Stadelbauer (links) und Michael Martin von der Nürnberger sehen glänzende Perspektiven für fondsgebundene Produkte.



**14 Europa** Die Geldpolitik von EZB-Präsident Mario Draghi stellt einen Unsicherheitsfaktor dar.



**66 Zinshäuser** Die Nachfrage nach Immobilien wird stark durch die Niedrigzinsen befeuert.

## 6 Standpunkte

Kolumnen von Gareth Gettinby, Multi-Asset Investment Manager bei Kames Capital, Claude Hellers, Leiter Vertrieb in Deutschland bei Fidelity und Dr. Angelo O. Rohlf, Vertriebsvorstand der VHV

## INVESTMENTFONDS

### 14 Aktien Europa

Europäische Titel versprechen zwar Stabilität und breites, langsames Wachstum, doch Anleger sollten Risiken wie den Brexit nicht außer Acht lassen

### 22 Digitale Spiele

Warum Spielehersteller eine gute Wahl für Investoren sein können

### 24 Inklusion statt Exklusion

Jane Wadia, Rosenberg Equities, über quantitatives Management und künstliche Intelligenz

### 26 ESG-konformes Investieren

Warum Anleger darauf achten sollten, dass Manager nicht nur nach Ausschlusskriterien vorgehen

## 28 Disruptive Innovationen

Achim Gilbert, Candriam, über Digitalisierung als Investmentthema

## 30 Kein Stochern im Nebel

Viele Prognosen kombiniert lassen sich hervorragend für antizyklische Strategien nutzen

## 32 Vorbildfunktion

Schwellenländer in Südostasien sind bei der Umsetzung von Reformen wegweisend, besonders Indien und Indonesien

## VERSICHERUNGEN

### 34 TITEL Fondspolice

Im anhaltenden Niedrigzinsumfeld nimmt die Bedeutung von fondsgebundenen Produkten weiter zu. Viele Vermittler könnten mit der Auswahl der verschiedenen Konzepte allerdings überfordert sein

### 48 Kein Aufschrei der Kunden

Christoph Dittrich, Softfair Analyse, über die Umsetzung der

IDD-Richtlinie und Schwierigkeiten bei der Zielmarktdefinition

## 50 Zu viele Medienbrüche

In der Sparte Komposit sind trotz aller Bemühungen kaum digitale Fortschritte für die Kunden erkennbar

## 52 Langer Atem zahlt sich aus

Warum sich das Jahr 2018 für den Einstieg in die Vermittlung der betrieblichen Krankenversicherung besonders eignet

## SACHWERTANLAGEN

### 54 Kontinuierliches Wachstum

Im Gegensatz zum Erstmarkt produziert der Zweitmarkt weiterhin hauptsächlich gute Nachrichten. Warum sich daran wohl auch 2018 nichts ändern wird

### 64 Vertrieb nahtlos fortsetzen

Thomas Oliver Müller, Deutsche Finance Group, über Planungen und strategische Ziele des Unternehmens

## IMMOBILIEN

### 66 Kein Ende des Andrangs

Cash. untersucht, wie sich der Markt für Zinshäuser entwickelt und an welchen Standorten sich den Investoren noch Chancen bieten

### 76 Kaufmotiv Altersvorsorge

Aye Helsing, Fewo-direkt, über die Eignung von Ferienimmobilien als Kapitalanlage

### 78 Gomersheim statt Berlin

In der wirtschaftlich starken Region Rhein-Neckar finden Käufer Standorte mit guten Erträgen

## FINANZBERATER

### 80 Schmutzel-Image abstreifen

In Deutschland gibt es von Jahr zu Jahr weniger Versicherungsvermittler. Die Marktberreinigung kann auch eine Chance für Vermittler sein

### 86 Weisheit der Vielen

Welche fünf Tipps Verkäufer

befolgen sollten, die das neue Kaufverhalten der Kunden nutzen wollen

## 88 PRIIP und IDD

Was Vermittler und Berater im neuen Jahr beachten müssen

## RECHT & STEUERN

### 90 Auf dem Prüfstand

Wie Auslandsdeutsche vermeiden können, dass europäisches Erbrecht zur Anwendung kommt

### 92 Klageindustrie

Ob Massenklagen nach US-Vorbild im Bereich Finanzdienstleistungen effizient wären, ist fraglich

## RUBRIKEN

94 Köpfe

96 Online

98 Vorschau

98 Impressum