



**14 Titel: Multi Asset** Thomas Kruse, Chief Investment Officer bei Amundi Deutschland, erläutert, warum Multi-Asset-Fonds bei Anlegern so beliebt sind, welche Probleme sich für Multi-Asset-Manager aus der anhaltenden Niedrigzinsphase ergeben und wie sie darauf reagieren können.

**6 Standpunkte**  
Kolumnen von Robert Halver, Baader Bank; und Torsten Reidel, Grüner Fisher; Kommentar von Marc Hellingrath, Union Investment

**INVESTMENTFONDS**

**14 Mehr als die Summe ihrer Teile**  
Warum Multi-Asset-Fonds den Sparern die Angst vor ihrem eigenen Unwissen und der Volatilität nehmen können

**26 Studenten fördern**  
In Deutschland war es lange schwierig, direkt in Bildung zu investieren. Das hat sich durch Studienfonds geändert

**28 „Ziel emotionalisieren“**  
Roundtable-Diskussion über die richtige Strategie in der Beratung zur individuellen Altersvorsorge

**34 Säkulare Trends**  
In Japan wird an den Grundfesten historischer Erwartungshaltungen gerüttelt

**36 Zeit für Wandler**  
Warum Convertibles eine willkommene Anlagealternative darstellen

**VERSICHERUNGEN**

**38 Vor dem Modellwechsel**  
Wie Elektromobilität, autonomes Fahren und der zunehmende Verzicht auf das eigene Auto in den Städten die Sparte der Kfz-Policen verändern

**48 Kunst der besonderen Art**  
Der Kunstmarkt ist auch für Versicherer und Makler attraktiv. Weitere Wettbewerber drängen bereits in den Markt

**52 Schadenvermeidung**  
Neue Technologien führen dazu, dass das Risikopotenzial sinkt

**54 Mehr als nur ein Schlagwort**  
Digitalisierung wird auch im Finanz- und Rechnungswesen immer wichtiger

**SACHWERTANLAGEN**

**62 Schlafende Riesen**  
KVGn nutzen ihre Lizenz zur Auflage von AIFs vielfach nicht oder nicht vollständig aus. Die Aktivitäten vor allem bei Spezial-AIFs bleiben oft im Dunkeln

**72 „Übers Ziel hinaus“**  
Der Entwurf eines Schreibens der BaFin sorgt für Verunsicherung im Vertrieb von Vermögensanlagen. Was die Branche und ihre Verbände stört

**IMMOBILIEN**

**76 Hoch im Kurs**  
Cash. untersucht die Entwicklung am Markt für Wohnimmobilien und die Chancen für die Anleger

**84 End-to-End**  
André Lichner, Prohyp, über die fortschreitende Digitalisierung in der Baufinanzierung

**FINANZBERATER**

**92 Kein Zuschuss in Sicht**  
Politiker und Ruhestandsplaner streiten über die Frage, wie zukünftig eine flächendeckende Vorsorgeberatung sichergestellt werden kann

**100 „Spannende Veränderung“**  
Georg Hoogendijk und Renato Favro erläutern die neue Struktur des Privatkundenvertriebs der Postbank

**103 Sein, wo die Bewerber sind**  
Soziale Netzwerke werden bei der Personalgewinnung immer wichtiger. Sie können auch zur Imagebildung beitragen

**104 „Fußabdrücke hinterlassen“**  
Dirk Benz, Proventus, über Chancen für Bewerber in der Finanzdienstleistung und warum der Erwerb von Fachwissen so wichtig ist

**RECHT & STEUERN**

**106 BdV vs. BaFin**  
Warum die Vertragsfreiheit der Versicherer keinen Missbrauch darstellen kann

**108 Große Verunsicherung**  
Welche Gründe gegen eine Aktualisierungspflicht von Verkaufsprospekt und VIB sprechen

**CASH.EXKLUSIV**

**58** HDI  
**87** SDI

**RUBRIKEN**

**112** Online  
**114** Vorschau  
**114** Impressum



**38 Kfz-Policen** Für Jan Dirk Dallmer, R+V Versicherungen, haben autonome Autos die Möglichkeit, menschliche Schwächen zu kompensieren.



**76 Wohnimmobilien** Laut Kruno Crepulja, Instone, bieten Investments in Immobilien eine hohe Wertbeständigkeit und solide Renditen.



**92 Ruhestandsplanung** Der Präsident des Bundesverbands der Ruhestandsplaner, Peter Härtling, fordert einen staatlichen Zuschuss für die Vorsorgeberatung.